БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№27 **2 ноября 1998 года** **(515)** **Газета основана в 1992 году** **понедельник**

АНОНС НЕДЕЛИ!!!

Почему автоцентр MAZDA-ХОЛПИ остановил рекламу новой MAZDA-323?

Читайте на 24-й странице.

СЕГОДНЯ

ГЕРАСИМОВ ПРЕДПОЛАГАЕТ — ЛУКАШЕНКО РАСПОЛАГАЕТ

На прошлой неделе председатель концерна «Белэнерго» Валентин Герасимов заявил, что в течение 1999 года Беларусь откажется от практики перекрестного субсидирования. Население станет платить за тепло и электроэнергию столько, сколько стоит их потребление. Если желание председателя концерна будет реализовано, то тарифы на многие коммунальные услуги для граждан в будущем году возрастут в пятьшесть раз.

Стр. 6

ОТ МИНСКА ДО КОБЛИНЦА В КАБИНЕ «ДАЛЬНОБОЙЩИКА»

В последнее время много говорят и пишут о глубоком кризисе сферы международных грузоперевозок. Чтобы собственными глазами убедиться в этом, а заодно ознакомиться с технологией прохождения грузов через многочисленные таможни и границы, корреспондент «БДГ» преодолел на автопоезде СП «Белфиксемер» 3500 км пути по дорогам Западной и Восточной Европы.

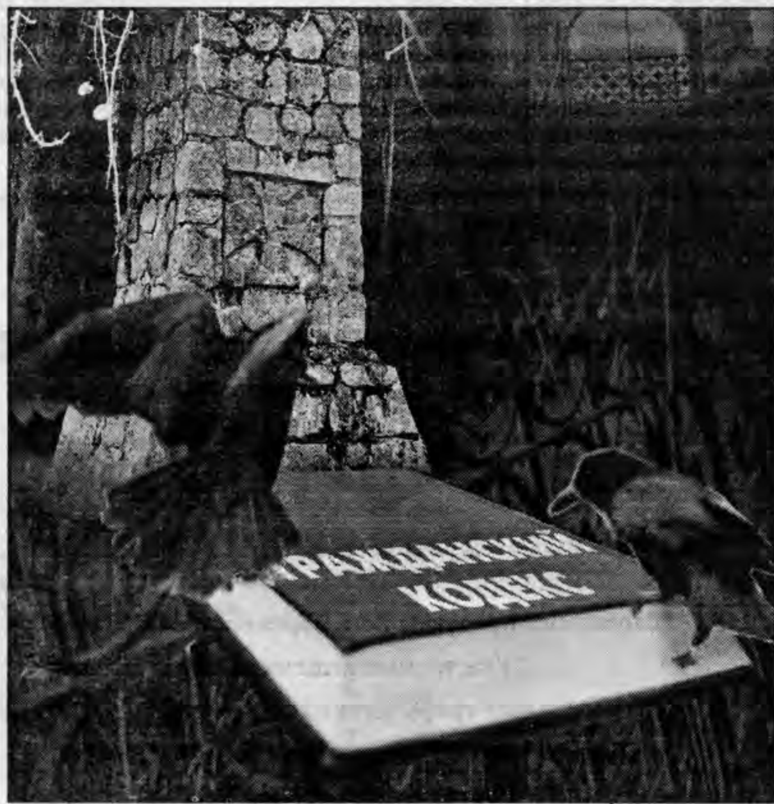
Стр. 18-19

СОБЫТИЕ

ГРАЖДАНСКИЙ КОДЕКС КАК НАДГРОБНЫЙ КАМЕНЬ

Виктор ДЕМИДОВ

28 октября Палата представителей единогласно (77 голосами «за») и без какого-либо обсуждения приняла в последнем чтении новый Гражданский кодекс Республики Беларусь. Обновленная «экономическая конституция» Беларуси полностью развязывает руки властям.



«Экономическая конституция» похоронила ростки демократии

Предыдущая версия Гражданского кодекса была принята Палатой представителей еще 18 июня 1997 года и одобрена Советом Республики. Но президенту кодекс не понравился, и он возвратил документ депутатам.

Во второй половине 1998 года события стали развиваться очень быстрыми темпами. Новый Гражданский кодекс стал вдруг остро необходим как основа для многочисленных законодательных «подвижек», инициированных президентом и Совмином. И никто не заметил, как к его доработке подключились совершенно новые люди и фактически переписали документ. В результате народные избранники на минувшей неделе без обсуждения проголосовали за положения, которые фактически перечеркивают все завоевания последних лет, ведь основа рынка — имущественные отношения. И если власти не одумаются, то после соответствующих процедур новый Гражданский кодекс вступит в силу с 1 июля 1999 года (за исключением положений, для которых определены иные сроки). Последствия этого решения «БДГ» решила проанализировать на примере рынка недвижимости.

Участники рынка недвижимости давно и с нетерпением ждали новый Гражданский кодекс, ставя его на первое место в списке законодательных актов, необходимых для нормального функционирования рынка. Именно этот кодекс должен был регулировать гражданский оборот объектов недвижимости. От документа ждали надежной защиты собственников и четкого определения понятия «недвижимость», введения обязательной регистрации прав на недвижимое имущество и многого другого. Но ожидания не оправдались. Принятый документ настолько реакционен по своей сути, что многие из заинтересованных лиц до сих пор не могут прийти в себя.

Мы попросили прокомментировать новый кодекс одного из наших постоянных экспертов, высокопоставленного деятеля общественной организации, непосредственно занимающегося развитием рынка недвижимости в Беларуси. Но на этот раз он согласился беседовать только анонимно.

— Как вы можете прокомментировать новый Гражданский кодекс? Это то, чего вы ожидали?

— Проект подвергся значительным изменениям. Даже коммунисты защищали права собственника больше, чем нынешние власти. Это политический документ, который полностью меняет экономическую структуру и имущественные отношения в нашем государстве. Мы фактически возвращаемся к административной системе управления. Сейчас исполкомы будут определять, по каким ценам, что и кому продавать.

— Даже частное жилье?

— Все! Полностью изменена концепция имущественных отношений. Я не знаю, откуда это взято (может, у китайцев?) — мне никто так и не смог назвать мировых аналогов.

К примеру, только больное воображение могло догадаться, что цена на имущество может определяться законодательством, тогда как во всем мире — соглашением сторон; что гражданское законодательство, регулирующее имущественные отношения, может иметь обратную силу. Ну, я понимаю — налоговое, уголовное, административное (это, конечно, возмутительно, но в принципе это законодательство может иметь обратную силу). Но только не имущественное! Получается, что сегодня я купил квартиру, а через пять лет мне скажут, что, мол, мы приняли новый закон — и то, что ты тогда купил, — это неправильно. Я этого не понимаю, и никто не может этого понять.

В чем-то кодекс — шаг вперед, но при этом в нем заложены такие мины, которые могут разнести весь негосударственный сектор экономики. Росчерком пера, например, мэра Минска Ермошина (представителя местной власти) или министра жилищно-коммунального хозяйства Батуро (любого министра) могут меняться имущественные отношения. При этом речь вообще не идет о какой-то коллегиальности.

Гипотетически несложно предположить, почему решено узаконить положение о том, что договоры могут иметь обратную силу, — власть хочет пересмотреть результаты приватизации. Но ведь распространяться эта норма будет на все имущественные договоры. Скажем, кто-то с кем-то поругался, нашел, что тот десять лет назад заключил выгодную сделку — и может так видоизменить законодательство, что эта сделка перестанет считаться действительной.

— Вам известны авторы кодекса?

— Я думаю, авторы те же, что и у президентской Конституции 1996 года. Этим людям памятник не поставят.

— Получается, теперь и жилищный кодекс будет выдержан в том же духе?

— Сегодня это уже неважно. Постановления Совмина, акты министерств и так далее будут иметь ту же силу, что и закон. Это то, чего не может допустить ни одно цивилизованное государство. Пусть лучше будут несовершенные законы, но нельзя, чтобы они менялись каждый день, причем без коллегиального длительного обсуждения. Теперь же в любой момент может выйти постановление Совмина, которое внесет изменения в тот же жилищный кодекс. И ущемление прав граждан может осуществляться без оговаривания в законе — простым указанием министерства или местного органа власти.

В результате мы можем получить ситуацию, при которой на совершенно законных основаниях через несколько лет будут существовать совершенно разные имущественные отношения, скажем, в Минске и в Могилевской области! Приезжаешь туда, а там другой порядок регистрации предприятий, другой порядок приобретения собственности, установлены другие цены и так далее. Короче, мы можем уйти от принципа унитарности государства — это заложено в кодексе. Сейчас начнется такое творчество на местах, особенно учитывая уровень компетентности местных властей!.. О каких инвестициях, в том числе и внутренних, можно вести речь в таких условиях?!

ДАТЫ

ОДНИ ХОТЯТ ПОМНИТЬ, ДРУГИЕ — ЗАБЫТЬ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Сегодня, 2 ноября, Беларусь отмечает День поминовения — Дзяды. Вчера в Минске состоялось шествие, которое завершилось в Куропатах, где был проведен траурный митинг.

Первая акция в Куропатах состоялась десять лет назад. Многотысячный митинг, проведенный БНФ, стал одной из первых акций такого рода в бывшем Советском Союзе. Митинг был жестоко разогнан властями: применялись дубинки и слезоточивый газ. С тех пор акции в Куропатах — на месте захоронения жертв сталинских репрессий — проводятся ежегодно.

Власть продолжает бороться с теми, кто хранит память о жертвах сталинизма. Правда, после памятного митинга 1988 года она перешла к другим методам. Попытки пересмотреть результаты работы государственной комиссии, которая в конце 80-х годов установила, что в Куропатах были захоронены жертвы сталинского геноцида, предпринимались неоднократно. Следствие по этому делу возобновлялось дважды. Идея о начале нового расследования принадлежала объединениям ортодоксальных сталинистов — таких, к примеру, как небезызвестное общество «Исторические знания». И власть пошла им навстречу.

Впрочем, проведенное в 1995-1996 годах повторное расследование подтвердило результаты, обнародованные госкомиссией. Однако через некоторое время было назначено еще одно разбирательство — на сей раз им занимается военная прокуратура. Эксгумации захоронений в Куропатах вновь производились осенью прошлого и весной этого года. Ничего, что свидетельствовало бы о проведении расстрелов мирных граждан немецкими захватчиками, найти не удалось. Напротив, новые находки в Куропатах указывают на то, что расправы в урочище происходили в основном в 1938-1939 годах, самые поздние — в 1940 году. Мало того, в захоронениях была найдена квитанция о сдаче денег при аресте и ряд других свидетельств того, что уничтожение людей — дело рук НКВД.

Похоже, власти не хотят признавать результаты расследования. Генеральный прокурор Беларуси Олег Божелко не так давно заявил, что «немецкий след» в Куропатах не обнаружился, однако ни словом не обмолвился о «следе НКВД». Официальная пропаганда стремится доказать, что в Куропатах было захоронено не 30 тыс. человек, а меньше.

По информации «БДГ», очередное следствие в Куропатах уже фактически завершено, однако компетентные органы пока не закрывают дело. Скорее всего потому, что не хотят обнародовать полученные результаты.

ПРОФСОЮЗЫ

ОРУЖИЕ БЕЛОРУССКОГО ПРОЛЕТАРИАТА — ЖАЛОБЫ И УГРОЗЫ

Отдел информации «БДГ»

В минувшую среду состоялся очередной пленум отраслевого профсоюза работников радиоэлектронной отрасли. Напомним, что профсоюзы радиоэлектроники и автомобильного машиностроения остаются наиболее активной частью белорусского пролетариата.

Радиоэлектроника — пожалуй, наиболее кризисная из отраслей белорусской промышленности. Конверсионная программа оказалась неудачной, а принятые в прошлом году президентские декреты, по признанию участников пленума, помогли лишь некоторым предприятиям.

Средняя заработная плата в отрасли составляет примерно BLR 3,8 млн. 70% работников, по собственному признанию, живут за чертой бедности. На многих предприятиях заработная плата ниже BLR 3 млн.

Председатель отраслевого профсоюза Александр Федынич, выступая на пленуме, заявил, что правительство не выполнило своих обещаний. *«Мы слишком долго входили в чужое положение, пора подумать о собственном»*,— заявил он. Руководитель профсоюза призвал коллег активизировать работу по защите прав трудящихся. По его словам, в настоящее время власти пытаются создать профсоюзам конкуренцию: на предприятиях вводится должность идеологического руководителя, ответственного за информационно-пропагандистскую работу.

Несмотря на звучавшие на пленуме грозные заявления, итоговые требования оказались довольно умеренными. Даже самый активный из белорусских профсоюзов пока лишь угрожает перейти к активным действиям. Хотя 60% трудящихся, по данным соцопросов, готовы принять участие в акциях протеста.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ЗАЛОЖНИКИ СОБСТВЕННОЙ НЕДАЛЬНОВИДНОСТИ

Андрей МАХОВСКИЙ

В минувший четверг состояние отечественного внешнеторгового баланса рассматривалось на специальном заседании Совета Министров. Отрицательное сальдо за 9 месяцев составило $1,2 млрд, а экспорт в Россию в сентябре уменьшился более чем в два раза. Тем не менее премьер-министр Сергей Линг считает, что *«наша страна избрала правильные приоритеты и движется в верном направлении»*.

О том, что российский кризис окажет самое негативное влияние на состояние белорусской экономики, говорилось уже давно. Это признавало и белорусское правительство, которое, однако, утверждало, что влияние это не будет слишком значительным. Как выяснилось сейчас, отрицательное воздействие событий в России оказалось даже большим, чем предполагали оппоненты властей.

Ничего удивительного в этом нет, если учесть, что экспорт в Россию составлял 70% всех внешних продаж белорусской экономики. Первые проявления кризиса стали заметны уже в августе: только за вторую половину месяца объем белорусского экспорта сократился на 10%.

По истечении сентября ситуация и вовсе оказалась угрожающей. На заседании Совета Министров вице-премьер Леонид Козик сообщил, что экспорт в Россию за месяц снизился на $170 млн при неизменных объемах импорта. В результате в торговле с РФ образовалось отрицательное сальдо внешнеторгового баланса в размере $91 млн. Леонид Козик не посчитал нужным уточнить, что месячный объем белорусского экспорта в Россию составляет чуть меньше $300 млн. Таким образом, поставки белорусской продукции только за сентябрь уменьшились более чем в два раза.

Результат сокращения экспорта не замедлил сказаться на экономическом положении белорусских предприятий. Поскольку большинство из них по поставкам продукции были завязаны на российский рынок, пришлось резко сократить объемы производства. За сентябрь выпуск промышленной продукции в стране снизился на 4,5%.

Данные за октябрь Сергей Линг сообщил в минувшую среду. Если в сентябре экономика во многом еще работала по инерции, то в октябре степень зависимости Беларуси от событий в России стала более очевидна. Объемы промышленного производства уменьшились на 30%. Сам Сергей Линг при этом скромно заметил, что *«обвальных процессов в экономике удалось избежать»* (Любопытно, что в таком случае премьер считает обвалом?). И тут же добавил, что запасы готовой продукции на складах предприятий составляют порядка 40-50% от месячных объемов производства. В общем премьер явно сглаживал острые углы и смягчал формулировки. По сути, события октября и стали для Беларуси обвалом. Таким темпами объемы производства не снижались даже в гиперкризисные 1992-1993 годы. Если тенденции первых двух месяцев осени сохранятся до конца года, то под сомнение будет поставлена возможность выполнения показателей социально-экономического прогноза на 1998 год и соответственно всех остальных макроэкономических параметров.

Самое печальное, что выхода из этой ситуации правительство не видит. Разговоры о необходимости оживить платежи в Российской Федерации — не выход, а благие пожелания. С помощью зачетных и бартерных схем можно увеличить объемы товарооборота, но денег от этого не прибавится. По сравнению с прошлым (тоже не блестящим в этом отношении) годом поступления валютной выручки за девять месяцев снизились на $650 млн.

Но даже в условиях спада производства Беларусь не стала потреблять меньше. Объемы импорта из той же России сохранились на прежнем уровне. Если экспорт за девять месяцев вырос на $89 млн, то импорт увеличился на $300 млн.

Основная часть отрицательного сальдо приходится на страны дальнего зарубежья. Сокращать импорт не представляется возможным. В общем объеме импорта только 10% составляют поставки «необязательных» товаров. Все остальное — инвестиционные товары, энергоресурсы, сырье, продукты питания и медикаменты, не производящиеся в Беларуси.

Приходится констатировать, что белорусская экономика становится все более и более дефицитной. Президент, премьер и иные официальные лица кивают на Россию, объясняя все наши экономические проблемы чужой бедой и ни словом не напоминая о том, кто намертво привязал экономику страны исключительно к российскому рынку и изолировал государство от западных инвестиций, технологий и рынков. Экономика Беларуси шла к нынешнему состоянию давно. Кризис в России этот процесс только ускорил.

КОММЕНТАРИЙ

ЗАНАВЕС! РАСПИСАНЫ ВСЕ РОЛИ...

Павел ШЕРЕМЕТ

Очень полезно периодически выезжать из Беларуси на несколько недель, потому что, вырвавшись из общенационального психоза, начинаешь адекватнее оценивать происходящее. И если в Минске с пессимистическим прогнозом на завтра проанализировать удается только с трудом прожитый день, то вне этого города хорошо просматривается перспектива развития событий. Главное действующее лицо по-прежнему президент и в его действиях появился новый смысл.

За последние две недели произошла цепочка событий, которая указывает на то, что в администрации президента приняли окончательное решение относительно ближайшего будущего Александра Лукашенко. Похоже, белорусский президент начал практическую подготовку сразу к двум избирательным кампаниям: следующего главы Беларуси и следующего президента России.

Главным этапом его жизни, безусловно, будут выборы президента России или Союза России и Беларуси. Паблисити Лукашенко в российских регионах приобретает широкий масштаб без какой-либо оглядки на Кремль. Минск превратился для большинства губернаторов Российской Федерации чуть ли не во вторую столицу. На этом фоне странными могут показаться выступления белорусского президента в защиту Бориса Ельцина. Но только на первый взгляд. Лукашенко Ельцина не любит давно и подставляет российского лидера в трудных ситуациях так же, как и два и год тому назад. Одного только стремится не допустить Александр Григорьевич — досрочных президентских выборов в России, поскольку не успевает получить юридическую возможность участвовать в новых выборах. Пока он ее не получит, будет всеми силами оттягивать этот момент. Ведь российские выборы без белорусского лидера — это крушение самой заветной мечты Александра Лукашенко.

Любой из нынешних кандидатов в российские президенты — Зюганов, Лужков или Лебедь, — победив, уже не выпустит власть из своих рук. В сентябре на мой прямой вопрос о том, почему затихли разговоры об объединении Беларуси и России, красноярский губернатор Александр Лебедь заявил: «*Сейчас эта идея не актуальна, надо разобраться с ситуацией внутри России*». Изменилось и отношение московского мэра Юрия Лужкова к президенту Беларуси. Лужков разговаривает с Лукашенко уже как фаворит выборной гонки. Его партнер по избирательной кампании генерал Андрей Николаев приезжал на прошлой неделе в Минск только для того, чтобы договориться с Лукашенко на случай досрочной отставки Бориса Ельцина. Окончательно договориться, похоже, не удалось.

Все, что есть у Лукашенко в качестве ресурса, — это депутатское лобби в Госдуме, состоящее из левых депутатов и депутатов-маргиналов, оказавшихся за рамками образовавшихся предвыборных блоков и групп. Именно они могут попытаться протащить белорусского президента своим кандидатом. С этим и связаны запутанные интриги, которые ведут белорусы в Москве. Не случайны поэтому и слухи о назначении послом Беларуси в России Урала Латыпова — одного из признанных профессионалов в окружении Лукашенко, человека коварного и хитрого.



Если мы допускаем версию о желании Лукашенко в 2000 году побороться за кресло в Кремле, то очевидны и его шаги здесь, в Беларуси. Придется принять решение о проведении в 1999 году выборов президента Беларуси: с одной стороны, Александр Лукашенко не может прийти на российские выборы с клеймом белорусского самозванца и политика с сомнительным статусом, с другой — ему нужна подстраховка на случай провала московской кампании. Это — довольно сильные аргументы, чтобы не обращать внимания на гипотетический риск провала на выборах в Беларуси. Так что «за» и «против» в администрации уже взвешены, и план действий выработан.

Неожиданно в конце октября белорусский президент изменил свою тактику взаимоотношений с Западом. Сначала сам президент, а потом и МИД предприняли попытки погасить дипломатический конфликт вокруг Дроздов. Запад дал понять, что готов при определенных условиях пойти навстречу.

Серьезно скорректирована и политика властей в отношении оппозиций. Непримиримые будут уничтожены. Последние очаги сопротивления власти постараются погасить, но этих очагов и так не много. Основная часть белорусской оппозиции морально уже надломлена и колеблется. С этой частью Лукашенко договаривается. Выбор лидера коммунистов Василия Новикова и официального партийного публициста Людмилы Маслюковой — это первые плоды новой тактики властей. Что же касается оппозиционного балласта в виде остатков Верховного Совета 13-го созыва, то его специально оставят, дабы создать хороший демократический антураж очередной победе Александра Лукашенко — Шарецкий, Тихиня, Шушкевич никогда не договорятся между собой и с коммунистами, Карпенко и кандидатом Народного фронта. Статисты для шумной кампании есть, главный герой — тоже, зрители ждут новых зрелищ вместо скудного хлеба. Осталось поднять занавес.

Кстати, нынешней осенью должно было состояться торжественное открытие производства на заводе МАЗ-МАН с участием президента Лукашенко и высшего руководства немецкого автомобильного концерна. По просьбе администрации белорусского президента праздник перенесли на весну будущего года. Съедутся журналисты ведущих западных изданий, известные российские политики, приглашены бизнесмены из Европы. Открытие конвейера, который давно работает, планируется превратить в грандиозным шоу. К чему бы это...

МНЕНИЕ

ТОВАРИЩУ ЛУКАШЕНКО, МОНУМЕНТУ И ЧЕЛОВЕКУ

Юрий ДРАКОХРУСТ

В странах, где политика — профессиональное ремесло, все соискатели народной любви и поддержки используют одни и те же стандартные приемы: пожимают руки несчетному числу избирателей, целуют детишек, как простые, опрокидывают кружку-другую пива в захудалой пивной. Еще полезно посетить какое-нибудь историческое место, какой-нибудь монумент, почитаемый общественным мнением, постоять около него, потупив очи или многозначительно подняв их к небесам. Все эти телодвижения обязательно должно во всех деталях заснять телевидение, чтобы потом электорат мог воочию убедиться, насколько имярек привержен его, электората, ценностям.

На прошлой неделе президента Лукашенко по его приглашению навещал очередной важный московский гость — руководитель движения «Союз народовластия и труда», союзник московского мэра по новоиспеченной левоцентристской коалиции генерал Андрей Николаев. Генерал Николаев не первый и не последний гость президента Беларуси. Но то ли отставной военный пока не слишком искушен в политическом лицедействе, то ли лицедействовать сейчас стало сложнее — в любом случае его визит помогает лучше понять, почему Минск стал Меккой для российских политиков. Г-н Николаев очень прочувствованно говорил об интеграции и о своем белорусском собеседнике, однако, отвечая на вопросы о перспективах Александра Лукашенко на российском политическом поле, как-то сразу тускнел.

То вспоминал вдруг, что брат-славянин Лукашенко все же не гражданин России и поэтому вопрос о союзе с ним российских политических групп неуместен, то прибегал к замысловатым пассажам, смысл которых сводился к тому, что объединение двух стран — дело далекого будущего.

Белорусские публицисты любят приписывать любому московскому визитеру желание слопать Беларусь, пригласить на царство Александра Лукашенко и одновременно публично присягнуть ему на верность. Возможно, есть и такие, но обычно москвичи вообще и тамошние политики в частности руководствуются куда менее идеалистическими мотивами. Не секрет, что особенно сейчас, во время кризиса в России, в моде стенания о великой утраченной державе и обещания ее восстановить. Этот «товар» идет, как говорится, со свистом, и поэтому сейчас в России все — державники, от Жириновского до Лужкова. Но чтобы победить на этом «пятачке», слов мало — нужны убедительные символы: сфотографироваться на фоне монумента белорусско-российской дружбы и пожать его мужественную руку. Мотор! Снято.

И есть ведь такой удобный монумент, и вы его знаете. Ах, это не монумент, а человек, и даже политик, и даже весьма талантливый, со своими амбициями и претензиями? А это уж его проблемы, а если талантливый, так тем хуже для него. Не успел депутат Палаты представителей Валерий Драко запустить через «Интерфакс» пробный шар об избрании главы Союза Беларуси и России, как из Москвы на это последовала дружная негативная реакция. Причем в первых рядах неприятелей этой затеи оказались самые, казалось, горячие поборники белорусско-российского слияния. На прошлой неделе это обстоятельство с кислыми минами констатировали белорусские члены парламентского собрания Союза Беларуси и России. Пробный шар оказался мыльным пузырем.

Что естественно. Монумент должен стоять ровно, символизировать чего положено и не нервировать серьезных и занятых людей своими неожиданными маневрами. У него, правда, есть определенная свобода действий, он до известной степени может сам определять, кому с ним фотографироваться, то есть объяснять русскому народу, кто из российских державников самый державный. Действительно, эти объяснения могут оказаться решающими при столкновении двух примерно равных по силе российских претендентов на Кремль. Проблема заключается лишь в том, получит ли «монумент» от победителя хоть что-нибудь в награду за содействие.

К тому же цена этого содействия может оказаться и по существу не очень высокой. Поневоле вспомнятся благословенные деньки, когда Россией твердо правил «беловежский преступник» с «монетаристами-дерьмократами». Как тогда любили белорусского интегратора российские левые. Сейчас вроде бы сбылась заветная мечта — сам Борис Ельцин устами заместителя главы свой администрации объявил, что в будущем году будет исполнять свои президентские полномочия, так сказать, на четверть ставки. И куда все друзья делись? Покрасоваться рядом готовы, как и прежде, но спроси о чем серьезном — глаза прячут, бормочут: «Потом, потом». Когда потом, в 2004 году? Да к тому времени может все что угодно случиться.

А до тех пор так и стоять памятником? И чему: белорусско-российской дружбе или собственным несбывшимся амбициям?

ПОСОЛЬСКИЙ СКАНДАЛ

БЕЗ ГАРАНТИЙ ПОСЛЫ НЕ ВЕРНУТСЯ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На прошедшей неделе в Минске находился представитель Европейского союза. Во внешнеполитическом ведомстве и в Администрации президента он провел переговоры по поводу конфликта вокруг резиденций в Дроздах. Министр иностранных дел Беларуси Иван Антонович на брифинге заявил, что переговоры носили конфиденциальный характер и стороны намерены хранить молчание по поводу их содержания и результатов.

Тон официального Минска вновь резко переменился. Совсем недавно президент и другие государственные чиновники прозрачно намекали на то, что покушение на главу государства готовилось где-то в районе резиденций в Дроздах. Но не прошло и месяца, как министр иностранных дел заявил, что белорусская сторона подготовила план урегулирования конфликта. По словам министра, дипломатам (правда, не всем) будет разрешено вернуться в комплекс «Дрозды». Глава внешнеполитического ведомства рассказал о намерении белорусского руководства разделить комплекс на две части — президентскую («Дрозды-1») и посольскую («Дрозды-2»). Антонович подчеркнул, что в официальной резиденции президента «Дрозды-1» проживание кого-либо, кроме президента, невозможно.

Интересно, что в президентской части оказались резиденции послов США, Франции и Германии. Это означает, что дипломаты из этих государств в свои дома вернуться не смогут. Местонахождение их резиденций будет обсуждаться после возвращения дипломатов в Минск.

Что касается послов других государств, чьи резиденции были расположены на территории комплекса, то глава внешнеполитического ведомства пообещал, что скоро могут начаться переговоры о возвращении этих дипломатов в «Дрозды-2», где сейчас завершается ремонт. Пока белорусская власть официально сделала только одно предложение на этот счет. Не так давно посол Турции Шуле Сойсал получила предложение вернуться в Дрозды. Этот подарок был приурочен ко Дню независимости Турции.

Поскольку содержание переговоров с представителями Евросоюза пока держится в секрете, сложно сказать, действительно ли конфликт так близок к разрешению, как говорит Иван Антонович. Дело в том, что белорусская сторона уже неоднократно делала подобные заявления, а потом выяснялось, что они весьма далеки от истины. В первую очередь по причине подмены понятий. Западные страны настаивают на том, что главная проблема заключается не в жилье дипломатов, а в нарушении белорусской стороной Венской конвенции. В этом же ключе было выдержано заявление американской стороны, которое было распространено пресс-службой посольства США на прошлой неделе: *«США ясно дали понять белорусскому руководству, что дело не в жилье, а в принципах, на которых наше и другие правительства строят отношения с Беларусью. Беларусь своими действиями нарушила Венскую конвенцию о дипломатических отношениях и в одностороннем порядке попрала межправительственное соглашение, согласно которому мы занимали резиденцию в Дроздах.*


Президентская резиденция

Мы можем рассматривать предложения по поводу жилья в случае, если руководство Беларуси сумеет предоставить надежные юридические гарантии для любой будущей американской резиденции в Минске».

В то же время вокруг визита представителя Евросоюза ходят довольно разноречивые слухи. В одном из посольств сообщили, что Европа близка к тому, чтобы изменить свою позицию. Однако другие источники (и их большинство) настаивают на том, что позиция европейских государств неизменна. По мнению члена оргкомитета общественной инициативы Хартия'97 Андрея Санникова, Европа *«не собирается сдавать принципы»*. Кроме того, приезд представителя ЕС — чиновника германского МИД среднего ранга,— естественно, ничего не мог решить. Визитер лишь выслушал белорусскую сторону и передал информацию государствам — членам ЕС. Итоги рассмотрения станут известны в скором времени.

Следует отметить, что в сложную ситуацию поставлена не только белорусская власть, но и западные государства. Их посольства в Беларуси в отсутствие дипломатов не могут полноценно функционировать, поскольку, как правило, именно послы имеют контакты в правительстве своей страны и могут более оперативно реагировать на ситуацию в стране пребывания. С другой стороны, уже неоднократно говорилось, что западные страны не могут вернуть послов и отменить санкции в отношении белорусского руководства, поскольку белорусская сторона создает опасный прецедент, нарушив один из основополагающих международных документов — Венскую конвенцию. Если это пройдет для руководства нашей страны безнаказанно, то нельзя исключать, что нечто подобное повторится и в других государствах. Поэтому как бы ни хотелось западным государствам вернуть дипломатов в Беларусь, они попросту не могут этого сделать без выполнения Беларусью определенных условий: ведь таким образом они создадут потенциальную угрозу для своих дипломатических представительств. К примеру, пресс-секретарь Госдепартамента США Фоули заявил на брифинге 29 октября, что посол США *«не вернется обратно, пока не будет гарантий, что его права будут восстановлены»*.

КОММЕНТАРИЙ «БДГ».

По имеющейся у нас информации, сразу после отъезда послов президент обязал главу внешнеполитического ведомства Ивана Антоновича и главного внешнеполитического советника Урала Латыпова срочно локализовать последствия конфликта. Однако выполнение этой задачи изначально было серьезно осложнено заданными условиями: послы должны как можно раньше вернуться в Минск, но не в Дрозды. Последнее исключено в принципе. Очевидно, что поставленная цель недостижима в силу заложенного в ее основе неразрешимого противоречия.

Западные дипломаты не могут вернуться, если этот шаг сопряжен с потерей лица: электорат и оппозиция в собственных странах не поймут. А добровольный отказ от прежних резиденций есть ни что иное, как эта самая потеря лица.

Маловероятным представляется и прямо противоположный вариант, а именно: белорусские власти идут на попятный, послы благосклонно возвращаются в резиденции. В этом случае теряет лицо уже президент Лукашенко.

Надо признать, что замораживание нынешней ситуации не на пользу и Западу, поскольку чем больше времени проходит с момента отъезда дипломатов, тем яснее становится, что резкий демарш Евросоюза не привел к ожидавшимся результатам. Белорусский лидер остался непреклонен, а его противники оказались в неловком положении. В этой связи некоторые западные эксперты предлагают согласиться на некий компромиссный вариант, в равной степени устраивающий обе стороны. Например, послы на один день возвращаются в свои резиденции — власти тут же обращаются к ним с просьбой переехать в другое место — просьба любезно удовлетворяется, после чего начинаются переговоры о будущем расположении резиденций.

Главное и неизменное условие Запада — соблюдение установленных процедур. Сперва официальная просьба, потом переговоры и лишь в конце — согласованное решение. А не наоборот, как было в мае-июне, когда сначала всем приказали «освободить помещения», а в день отъезда президент вдруг объявил, что открыт для любых переговоров.

Компромисс с однодневным возвращением, судя по всему, президента не устраивает. Он по-прежнему уверен, что о Дроздах надо забыть. По слухам, Лукашенко предложил послам площадки под новые резиденции в любом районе белорусской столицы. Кроме того, есть данные, что наши власти даже готовы в отдельных случаях профинансировать строительство новых помещений. К сожалению, их благородные порывы не были оценены. Видимо, официальный Минск не понимает, что, помимо финансовых выгод, на Западе ценят еще и атлантическую солидарность, которую нельзя выразить в белорусских рублях.

Но это — закулисная сторона дела. Для широких народных масс официальная позиция властей в отношении Дроздов не изменилась. По словам Ивана Антоновича, *конфликт закрыт*, поскольку *резиденции ЦК КПБ Дрозды более не существует* — есть резиденция президента Беларуси с таким же названием и соответствующим юридическим статусом. Однако при ближайшем рассмотрения становится совершенно ясно, что это не совсем так. Дрозды уже давно были названы резиденцией Лукашенко, и тогда же власти предельно четко заявили, что послы туда больше не вернутся.

Теперь же картина иная. Старые Дрозды разделены на две части. В одной расположены резиденции Александра Лукашенко и послов США, Германии и Франции. Там, по мнению министра, *«проживание иных лиц невозможно»*. В другой части комплекса находятся резиденции еще 12 иностранных послов, аккредитованных при белорусском МИД. Теперь она называется «Дрозды-2». И возвращение глав зарубежных дипломатических представительств в «Дрозды-2» вполне возможно.

Иными словами, власти фактически разделили иностранных послов на въездных и невъездных. Вряд ли кто-то из послов согласится на роль коллаборациониста и переедет в «Дрозды-2», зная, что его коллеги из США, Франции и Германии лишены такой возможности. Потому-то и посол Турции г-жа Сойсал не спешит принять любезное предложение белорусских властей.

УРОКИ КРИЗИСА

УЧИТЬСЯ ПРИДЕТСЯ НА СОБСТВЕННЫХ ОШИБКАХ

Светлана САБИЛО

28-30 октября в Минске прошли совместные заседания Международного клуба директоров (МКД) промышленных предприятий и Республиканского клуба директоров РБ, на которых обсуждались проблемы финансово-экономического кризиса в России, экономические тенденции в Беларуси, а также вопросы маркетинга.

На заседании выступили премьер-министр РБ Сергей Линг и академик РАН, президент МКД Абел Аганбегян. По словам г-на Линга, в Беларуси предвидели, что надвигается кризис, и девальвировали валюту на 70%, т.е. провели опережающую девальвацию. Однако никто не предполагал, что российский рубль, который фактически стал у нас резервной валютой, обесценится в 3 раза. Как было заявлено, прямых финансовых потерь Беларусь понесла немного: наши активы в российских банках составляли около $ 50 млн. Кроме того, по словам г-на Линга, *мы удерживали дефицит бюджета в определенных рамках и ценными бумагами покрывали не более половины его. Поэтому здесь обвала не произошло, хотя потери наши были немалые.* Однако самые значительные последствия российского кризиса, по словам премьера, не в этом. В октябре спад производства к уровню предыдущего месяца составил примерно 30%, почти наполовину уменьшилась реализация продукции. *«Мы перечислили деньги в российские банки — 73 миллиона долларов. Вот уже целый месяц — прошли только 13 миллионов, а 60 в этом тромбе застряли. И мы даже не знаем перечня российских банков, агенты которых будут с нами работать. Наши предприятия боятся поставлять туда продукцию — не отработана цена»*,— отметил премьер-министр.

Из-за разницы курсов сегодня на складах скопилось 23 тыс. белорусских телевизоров с импортной комплектацией (шестое поколение), 200 тыс. холодильников. На тракторном заводе не могут отгрузить 700 тракторов: смежники подвели с комплектующими. Остановились два рудоуправления калийного комбината: нет покупателей.

Сергей Линг предложил, в частности, выйти из этой ситуации таким образом: *«Думаю, что ожидать высоких решений от правительства, банков — это одно, но нужно немедленно использовать личные контакты, чтобы расшить этот узел. Нет денег — давайте обменяем продукцию, но мы не должны дойти до того состояния, какое было 3-4 года назад, когда в банках рассыпали из мешков платежки и ползали по ним, выискивая свои. И на миллионы долларов вообще никто ничего не нашел. ...В принципе наше правительство и правительство Примакова поддерживают сейчас идею создания прочной экономической основы, которую необходимо подвести под наши региональные связи и союзнические обязательства. Должны быть совместные предприятия, обязательно нужно банки ввести в эти структуры, производственные объединения, ФПГ. ...Уверен, что есть выход из положения. Мы мучаемся — и одни, и вторые. Думаю, что беды временные. На моей памяти были и более тяжелые времена»*. По мнению г-на Линга, полезно вернуться к расчетному рублю (сейчас такая идея рассматривается), который был когда-то в СЭВ. Предлагается определить его покупательную способность и *«крутить этот безналичный рубль: уберем всех спекулянтов, которые жируют на этом потоке»*.

Вообще, г-ну Лигу очень импонирует подход правительства Примакова к решению проблем: *«Вопросы, которые мы не могли решить несколько лет из-за сопротивления многих личностей и структур, сейчас решены. ...Если так будет продолжаться, думаю, мы многие завалы разберем и наш союз, наше экономическое содружество будет развиваться, несмотря на все беды»*.

Президент МКД г-н Аганбегян, проанализировав российский финансово-экономический кризис, обратил внимание руководителей предприятий на то, какие выводы необходимо сделать, чтобы сохранить производство в столь необычных условиях. Прежде всего академик отметил, что кризис наряду с разрушительной функцией имеет и очистительное значение. Он многое приводит в соответствие. Кризис всем показал, что мы живем не по средствам. Первый вывод Абела Аганбегяна: нужно использовать резервы, работать более экономно.

Второй совет академика: больше внимания уделять финансам, еще раз критически оценить, каким банкам стоит доверять. *«Нельзя класть все яйца в одну корзину. Нужно думать о финансовой безопасности»*,— предостерег г-н Аганбегян.

Третье: в условиях девальвации рубля растет эффективность экспорта, поэтому надо использовать любые возможности экспорта и в ближнее, и в дальнее зарубежье. Заняться импортозамещением, потому что сейчас покупать за доллары комплектующие — очень дорого, а продавать такие изделия за рубли очень невыгодно.

Еще один нюанс, на который обратил внимание президент МКД: *«Резко сократился спрос населения на продукцию легкой и пищевой промышленности. Между тем потребление — это та сфера, где обращаются очень большие деньги. Поэтому крен в сторону производства потребительских товаров для населения — тоже весьма важное дело в условиях кризиса»*. Кроме того, сегодня особое внимание нужно уделять маркетингу.

Говоря о проблеме взаиморасчетов, г-н Аганбегян, в частности, поддержал идею создания клирингового центра, а в ближайшем будущем не исключил возможность использования в качестве расчетной единицы евро, поскольку у наших стран главный торговый партнер Европа, а не США. Кроме того, в отличие от российского рубля евро не имеет национальности и в политическом смысле может быть более приемлема для такой страны, как, например, Украина.

ЭНЕРГЕТИКА

ГЕРАСИМОВ ПРЕДПОЛАГАЕТ — ЛУКАШЕНКО РАСПОЛАГАЕТ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе председатель концерна «Белэнерго» Валентин Герасимов заявил, что в течение 1999 года Беларусь откажется от практики перекрестного субсидирования. Население станет платить за тепло и электроэнергию столько, сколько стоит их потребление. Если желание председателя концерна будет реализовано, то тарифы на многие коммунальные услуги для граждан в будущем году возрастут в пять-шесть раз.


Электричество дорожает в 5-6 раз

Это по-настоящему сенсационное заявление было сделано главным энергетиком страны на международной конференции «Экология. Энергетика. Автоматика-98». Разговоры о том, что перекрестное субсидирование губит экономику страны, ведутся уже несколько лет. Сейчас, наверное, уже все правительство убедилось, что подобная практика ущербна и пагубна для экономики.

С начала 90-х годов доля оплаты гражданами коммунальных услуг постепенно снижалась. Если в советские времена жильцы оплачивали до 100% затрат на эксплуатацию квартир, то к середине 90-х годов положение кардинально изменилось. В 1998 году граждане компенсировали примерно 30% стоимости электроэнергии и тепла. В результате падения курса рубля сейчас эта доля уменьшилась еще больше — в стоимости электроэнергии до 20%, тепловой энергии — до 16%.

Остальное вынуждены погашать предприятия. Причем в небольших городах зачастую всю нагрузку по содержанию коммунальной сферы несет один или в лучшем случае два завода. За прошлый год было произведено примерно 70 млн Гкал тепловой энергии. Стоимость производства составила около $1 млрд. Себестоимость одной гигакалории — примерно $15. 85% этой суммы оплатили предприятия.

Естественно, дополнительная нагрузка на заводы самым негативным образом сказалась на их финансовом состоянии. Общая задолженность по народному хозяйству за потребленную электроэнергию достигла примерно BLR 12 трлн. Половина этих долгов приходится на сельское хозяйство. Но беда даже не в этом. Дополнительно оплаченная энергия учитывается в себестоимости продукции, что еще больше снижает ее конкурентоспособность. Как итог — в Беларуси самая высокая энергоемкость производства, во многом из-за того, что предприятия должны оплачивать и свои, и чужие расходы.

Те, у кого есть деньги, пытаются избавиться от этой нагрузки. Так, на «Нафтане» частью программы реконструкции предусмотрен монтаж автономной паротурбинной установки. Предприятие готово заплатить немалые деньги за то, чтобы ему позволили отказаться от центрального энергоснабжения. То же самое на Мозырском НПЗ. Заводы помельче устанавливают котлы и турбины, только бы сократить потребление энергии из центральных сетей. Перекрестное субсидирование, таким образом, невыгодно предприятиям, концерну, который теряет клиентов, и в конечном счете — гражданам.

Валентин Герасимов объявил, что готовящийся проект постановления об увеличении тарифов на коммунальные услуги для населения предусматривает реализацию этой программы в несколько этапов. Однако завершить ее предполагается в кратчайшие сроки. Уже до конца 1999 года планируется выйти на адекватные тарифы на электроэнергию. С тарифами на тепло сложнее: пока предусмотрено лишь их увеличение, но перекрестное субсидирование сохранится.

Ликвидация перекрестного субсидирования — фактически первый шаг к тому, чтобы поставить экономику с головы на ноги. Именно это было одним из требований МВФ, предъявленных Беларуси в качестве обязательного условия предоставления кредита. Отказ от перекрестного субсидирования позволяет ввести нормальные рыночные механизмы в белорусскую энергетику. При прежней системе формирования тарифов не приходилось даже думать о реструктуризации или тем более об акционировании энергетической системы.

До сих пор правительство, как умный пес в известном анекдоте, вредность перекрестного субсидирования понимало, но сказать по этому поводу ничего не могло. Любые разговоры о возможности ликвидации порочной практики, а следовательно — о повышении тарифов на коммунальные услуги расценивались как социально опасные и вредные. В прошлом году Комитет цен готовил пять вариантов постепенного повышения тарифов на коммунальные услуги и доведения их до 100%-ного уровня. Когда об этом стало известно общественности, комитет поспешил объявить свои разработки сугубо теоретическими и не имеющими никаких практических последствий.

С другой стороны, практика перекрестного субсидирования является важнейшим завоеванием социально ориентированной рыночной экономики. При мировых ценах на продукты питания и промышленную продукцию жизнь в нашей стране оставалась относительно дешевой только за счет низкого уровня коммунальных тарифов. Платить $2 за коммунальные услуги, действительно, было ненакладно. Отдавать за тепло и электроэнергию $10-12 обидно. Тем более, если средняя зарплата составляет всего $25-30.

Валентин Герасимов, правда, успокоил, что для тех, кто не способен полностью оплачивать коммунальные услуги, предусмотрены всевозможные льготы и дотации. Однако нельзя забывать, что сейчас месячный доход в $30 — это уже не признак малообеспеченности, а средняя заработная плата белоруса. И если вводить дотации, платить их придется 60% населения страны. Ликвидация перекрестного субсидирования в наших условиях предусматривает структурную перестройку экономики. Если государство хочет, чтобы граждане полностью оплачивали коммунальные услуги, оно должно позаботиться о том, чтобы они могли достаточно для этого зарабатывать.

Впрочем, пока идею официально не одобрил Александр Лукашенко, говорить о ликвидации перекрестного субсидирования рано.



МЕЖДУНАРОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

КОМУ ПОМОЖЕТ МВФ?

Александр БОРИСОВИЧ

2 ноября в Минск прибывает миссия Международного валютного фонда, возглавляемая директором-помощником 2-го европейского департамента Томом Вульфом. Руководство Беларуси связывает с этим визитом большие надежды на получение кредита в рамках механизма компенсационного и чрезвычайного финансирования. Однако положительное решение вопроса о кредитовании выглядит весьма проблематичным — у фонда и так забот больше некуда. В течение последнего времени ведущие экономисты мира весьма негативно отзывались о деятельности МВФ в решении мировых экономических и финансовых проблем. Особое внимание приковано к трем аспектам деятельности фонда: программы МВФ в Азии и России, архитектура международных финансов и адекватность действий фонда на проявления экономических кризисов.

Все программы МВФ рассчитаны на быстрое «хирургическое» вмешательство в экономику с целью стабилизации финансового и валютного рынков. Но их особенность заключается в том, что, как и любая другая операция, они требуют полного выполнения предписаний лечащего хирурга. Вряд ли от подобного «рецепта» МВФ откажется в Беларуси. Чтобы понять «стратегию и тактику» фонда, лучше всего обратиться к его опыту в других странах.

СПАСЕНИЕ «ТИГРОВ»

Программы МВФ в Таиланде, Индонезии и Южной Корее, осуществляемые уже на протяжении года, были направлены на восстановление макроэкономической стабильности и экономического роста, а также на решение структурных проблем каждой из этих стран. В начале каждой программы использовалось временное повышение ставок для стабилизации национальных валют. Это с успехом было достигнуто в Таиланде и Южной Корее, валюты которых удалось стабилизировать на уровне 35-40% ниже первоначального. Причем ставка рефинансирования была возвращена на уровень 8-9% ниже докризисного.

Таиланд подключился к программам МВФ с дефицитом текущего счета в 8% от ВВП. Для его ликвидации программа МВФ потребовала увеличения профицита бюджета (т.е. превышения доходов над расходами) в 3%. Фискальные требования к Южной Корее и Индонезии были несколько меньшими, рассчитанными лишь на покрытие расходов по финансовой реструктуризации. Эти программы начали действовать еще в конце 1997 г., т.е. до начала обвала в Азии. Причем по мере того, как замедлялось экономическое развитие «азиатских тигров», руководство фонда соглашалось терпеть наличие бюджетного дефицита, но лишь при условии увеличения расходов на социальные нужды (адресная поддержка наиболее бедных слоев общества).

Однако МВФ потребовал включения в программы структурных изменений, что часто для его оппонентов становилось предметом критики. Дело в том, что финансовая неэффективность многих азиатских конгломератов оказалась в «эпицентре» экономического кризиса, что и потребовало структурных перемен. Ряд экономистов считает, что, несмотря на необходимость их реструктуризации, столь скорые действия были ошибкой. Но откладывание проблем в долгий ящик также не самый лучший метод — ситуация в Японии, где санация банковского сектора затянулась, демонстрирует верность этого тезиса МВФ.

ПОМОГАЕТ ЛИ ЛЕКАРСТВО?

Но с другой стороны, если программы МВФ были составлены верно, почему эффект от их применения оказался меньше ожидавшегося? Этому есть два объяснения. Во-первых, правительства неохотно шли на их осуществление. В каждой из трех стран реализация программы начиналась лишь после прихода к власти нового правительства. И во-вторых, ухудшились внешние экономические условия, особенности в связи со спадом в японской экономике.

Последствия этого заметны в экспорте всех трех восточноазиатских стран. Некогда быстрый рост экспорта в Соединенные Штаты помог Мексике выкарабкаться из спада 1994-1995 годов. В этот же раз, хотя экспорт из Индонезии, Южной Кореи и Таиланда в Европу и США постоянно рос, в поставках в Японию произошел настоящий обвал (25%). То есть экспорт не смог стать источником экономического роста для стран региона.

Где же сейчас, год спустя после начала реализации программ МВФ, находятся эти страны? Напомним, что средний период спада в экономике США длится год.

В Южной Корее и в Таиланде отмечаются признаки экономического выздоровления: произошла стабилизация их валют, были уменьшены банковские ставки, началась реструктуризация банковских и корпоративных обязательств. Рост все еще может возобновиться в течение последних месяцев этого года, хотя слишком многое еще зависит от внешних факторов. Но через год обе страны, вероятно, смогут вернуться к политике экспансивного экономического роста и достигнут успехов в структурном преобразовании, особенно в сравнении с большинством своих соседей.

Проблемы Индонезии несколько серьезнее, особенно если учитывать эффект от гражданских беспорядков в мае-июне 1998 г., приведших к массовому бегству капиталов и утрате доверия инвесторов, а также смене правительства в этой 170-миллионной стране. А восстановление доверия частных инвесторов потребует значительных политических и экономических усилий. Критики обвиняют в коллапсе индонезийской рупии закрытие 16 крупнейших банков в самом начале осуществления программ МВФ. Но более детальный анализ ситуации подсказывает, что основным виновником стал президент Сухарто, построивший в стране «кумовскую» экономику.

Но даже в Индонезии в течение последних месяцев был отмечен некоторый прогресс. Рупия окрепла, как только иностранная финансовая помощь начала поступать в экономику. Но попытки удерживать цены на продукты питания ниже мировых провалились, и цены на рис (основной вид пищи для десятков миллионов индонезийцев) начали расти.

ТАНЦЫ С РОССИЕЙ

Начиная с 1992 года МВФ стал ведущей международной экономической организацией, сотрудничающей с Россией в сфере продвижения рыночных реформ. Это оказалось сложной задачей с самого начала трансформации, так как реформаторы никогда не обладали полным контролем над экономической ситуацией в стране. Тем не менее ставка мирового сообщества на реформы в России была слишком велика, чтобы не оказывать стране помощь.

Благодаря этому был достигнут определенный прогресс: в 1996-1997 гг. рубль стабилизировался, а инфляция сократилась до одно- и двузначных значений. В плане структурных изменений была проведена массированная приватизация государственной собственности. Но не было предпринято шагов по реструктурированию ВПК. В итоге правительство, неспособное собрать достаточное количество налогов, часто не было в состоянии в срок выплачивать пенсии и заработные платы работникам бюджетной сферы. Банковская система оказалось недостаточно регулируемой и чрезвычайно подверженной риску девальвации. А для экономики в целом громадной проблемой стала коррупция.

Самой значительной проблемой в российской экономике стал «недобор» налогов. В 1997 г. федеральные налоговые сборы составили 9,7% ВВП, т.е. менее $4 млрд в месяц. В итоге бюджетный дефицит вырос до 6,5% от ВВП. С 1996 г. правительство России оказалось втянутым в гонку между необходимостью собирать больше налогов, с одной стороны, и повышать процентные ставки по своим растущим долговым обязательствам, с другой. И хотя в начале этого года собираемость налогов возросла, падение цен на нефть подорвало экономику и потребовало радикальных действий, в том числе и со стороны МВФ.

В июле фонд согласился выделить кредитов на сумму в $22 млрд для того, чтобы реформистское правительство Сергея Кириенко смогло провести налоговую реформу и реструктуризацию внутреннего долга (ГКО-ОФЗ), сохранив при этом стабильность национальной валюты. Успешному осуществлению программы МВФ, как считает Стэнли Фишер, заместитель управляющего МВФ, *«воспрепятствовали технические факторы»*. Нерисковые инвесторы активно реализовывали активы, чтобы выполнять требования о дополнительном обеспечении ценных бумаг. В то же самое время рисковые инвесторы активно распродавали наиболее ликвидные активы в России, для того чтобы получить средства при уходе из Восточной Азии.

Так что же пошло не так в России? В целом, несмотря на то, что в течение нескольких лет в экономике происходили позитивные изменения, но сменяющие друг друга правительства не обладали достаточной властью, чтобы осуществлять желаемую ими и МВФ политику. По мнению Фишера, *«мировое сообщество в лице МВФ сделало правильный выбор, поддерживая экономику России. И фонд был прав в своих ранних оценках налоговой неразберихи в этой стране, которая в сочетании с внешними факторами и привела к кризису»*. В итоге реализация программы МВФ в России была приостановлена, в связи, в частности, с неопределенностью валютной политики, которую намерены осуществлять Центробанк и правительство России.

АРХИТЕКТОР МИРА

Фонд часто критикуют за неспособность серьезно влиять на финансовую ситуацию в мире. Поэтому раздается немало призывов реформировать МВФ. В частности, предполагается сделать деятельность и операции МВФ более прозрачными. И фонд идет на такие уступки. Так, МВФ является абсолютно кредитоответственной структурой благодаря тому, что ни одно решение о выделении кредита не может пройти мимо исполнительного совета, в котором представлены 24 из 182 стран— членов фонда. Политика же фонда в целом определяется временным комитетом (в котором также 24 члена), который заседает дважды в год и состоит из министров финансов и руководителей центральных банков.

МВФ сейчас занят предотвращением распространения глобального кризиса. Продолжая осуществлять программы в странах Юго-Восточной Азии и подтверждая заинтересованность в поддержке реформ в России, фонд наметил осуществление трех ключевых шагов в стабилизации мировых финансов.

Во-первых, в связи с изменениями в мировой валютной системе должны быть пересмотрены валютные политики в США и Европе. Сокращение ставок в США и конвергенция банковских ставок в странах Европы к низкой ставке Бундесбанка приветствовалось в руководстве МВФ.

Во-вторых, фонд озабочен продолжающимся спадом в Японии. Поэтому МВФ все более активно настаивает на санации банковского сектора Страны восходящего солнца, обремененного значительным количеством «плохих» кредитов.

В-третьих, ключом к приостановке кризиса остается ситуация в Латинской Америке. А в Латинской Америке — ситуация в Бразилии. За последнее десятилетие латиноамериканские страны смогли добиться невероятных успехов в структурных реформах.

По мнению г-на Фишера, *«международная финансовая система, которая поддерживала мировую экономику на протяжении более полувека, требует реформирования для продолжения своей эффективности и для того, чтобы не были повторены ошибки 1930-х гг. Для МВФ, играющего ключевую роль в этой системе, сейчас крайне необходимы поддержка стран-членов и готовность адаптироваться к меняющимся условиям»*.

ВАЛЮТА

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК БОРЕТСЯ С РЫНКОМ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Сделки по купле и продаже иностранной валюты в Беларуси будут производиться только на торгах Межбанковской валютной биржи и по официальному курсу Национального банка. Об этом решении, принятом 29 октября на очередном заседании правления НБ *«в целях выполнения программы неотложных мер по стабилизации валютного рынка и обменного курса белорусского рубля и увеличения объемов предложения иностранной валюты»*, сообщили в пятницу вечером из управления информации Нацбанка.

Уже со 2 ноября на Межбанковской валютной бирже начнутся торги по долларам США, немецким маркам, российским рублям и украинским гривнам, а с 5 ноября — по остальным видам иностранных валют, котируемых Национальным банком.

Данное решение не распространяется на продажу уполномоченными банками юридическим лицам и предпринимателям и покупки у них менее 1000 единиц иностранной валюты, а также совершаемые при участии Национального банка или с разрешения его и главных управлений по областям и городу Минску, действующих в пределах предоставленных им прав. Кроме этого, нововведение не затрагивает сделки купли-продажи иностранной валюты, совершаемые уполномоченными банками и юридическими лицами, имеющими лицензию Национального банка на проведение валюто-обменных операций, за счет личных средств граждан.

Борьба Национального банка с множественностью курсов в последнее время осуществляется посредством запретительных мер. Хотя несложно догадаться, что исчезновение «опорного» курса, который определял отношения экспортеров и нерезидентов в последнее время, увеличит обороты запрещенного внебиржевого «черного» рынка и будет способствовать повышению курсов.

ЦЕНТРОБАНК ПЫТАЕТСЯ ПРЕСЕЧЬ ВАЛЮТНЫЕ СПЕКУЛЯЦИИ

Алексей УРБАН

Центральный банк России намерен с 1 ноября ограничить сроки нахождения на банковских счетах валюты, закупленной банками под импортные контракты. В случае, если в семидневный срок валютные средства не будут направлены по назначению, они должны быть проданы. Данное решение, естественно, коснется и белорусских экспортеров. Эту новость в беседе с корр. «БДГ» прокомментировал председатель правления КБ «Диалог-Оптим» Анатолий ХРИСТИЧ.

— Чем вызвано принятие этого решения?

— Решение достаточно прозрачно и понятно. Оно предусматривает ограничение возможности спекулировать валютой. Одновременно произойдет сужение возможности использовать валюту не только для спекуляции, но и для сохранения доходов. И денег в широком смысле слова. Если раньше фирма могла под контракт купить валюту и держать ее какое-то время на счету, а потом расторгнуть контракт и продать валюту, то теперь ей придется в течение недели либо перевести эту валюту, либо продать. При этом, видимо, будет зафиксирован курс, по которому она куплена.

Решение логичное, если ставится задача не допустить спекуляций валюты. Пока мы не знаем, где и как эта валюта должна будет продаваться. Покупка валюты под контракты без цели перечисления под реальные поставки товаров станет бессмысленной.

— Каковы ваша оценка нового порядка?

— Я воздерживаюсь от оценок подобных нововведений. Если решение принято, его придется исполнять. Надо думать, что необходимо предпринять, чтобы наша работа продолжалась. Конечно, плохо, что сейчас не платят по каким-то видам государственных ценных бумаг. Но это — факт, при котором придется работать. Так и с новым порядком операций с валютой.

— Какого эффекта вы ожидаете от принятого решения?

— Центральный банк ставит глобальную цель — ограничить возможности для спекуляции валютой, приняв меры в отношении юридических лиц (пока не установлены ограничения по хранению валюты на счетах физических лиц). Это продолжение мер, принятых в отношении банков совсем недавно: в России введено такое понятие, как операционная позиция. Операционная позиция, в отличие от валютной позиции (которая, кстати, не отменена, в чем и состоит парадокс), не может быть положительной. Она может быть или нулевой, или отрицательной на конец каждого операционного дня. Это означает, что банк, если он купил валюту от своего имени и за свой счет, обязан ее в этот же день продать или клиенту, или другому банку. Но клиенты-организации могли покупать валюту под контракт и держать ее на своих счетах неограниченное время. Для организации это был способ превратить свои деньги в валюту и таким образом сохранить их, если курс будет расти (и даже заработать, если он будет расти резко). Чего греха таить, банки пользовались услугами своих клиентов для того, чтобы купить валюту для себя... И дальше на счете клиента валюта под контракт могла какое-то время находиться. С ноября такая возможность резко сокращается.

А теперь о последствиях. В принципе, как я понимаю, это решение находится в русле общей линии, направленной на то, чтобы в условиях кризиса (он уже не такой острый, но проблемы сохраняются) через валютные операции ограниченный круг каких-то организаций не мог решать свои проблемы, тогда как у остальных эти проблемы сохраняются. Но это — одна сторона медали.

— Какова другая сторона?

— Поддержание рубля и реальной экономики. Естественно, в условиях кризиса всякий уход в доллар ведет к ослаблению рубля. И коль скоро эмиссия неизбежна (а я думаю, она уже проведена), эта мера возможна. Она призвана как-то придержать уход в доллар, который может подстегнуть обесценение рубля. Я думаю, что эти меры не последние — последуют еще какие-то шаги. Какие именно — пока сказать трудно, потому что сами разработчики до конца не определились. Могут быть введены ограничения на покупку наличной валюты физическими лицами.

ЗАПРЕТ РЫНКА НЕРЕЗИДЕНТОВ ПРИВЕДЕТ К ПОВЫШЕНИЮ КУРСОВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Как мы и предсказывали в прошлом комментарии, тотальный запрет импорта за белорусские рубли с 23 октября не привел к укреплению «зайчика». Курс доллара плавно вырос за неделю с 240 тыс. - 260 тыс. до 260 тыс. - 280 тыс. При этом следует учитывать, что Национальный банк возобновил копеечные интервенции, которые несколько придержали рост курса.

30 октября стало известно о новой телеграмме Нацбанка, в очередной раз запретившей внутренний валютный рынок в Беларуси.

Как известно, в последнее время белорусское руководство придерживалось традиционной политики множественности валютных курсов. Наиболее важными были пять из них: официальный курс НБ (BLR 57600), курс «обменных пунктов» коммерческих банков (BLR 75 тыс. - 80 тыс.), курс наличного доллара «черного» рынка (BLR 180 тыс. - 190 тыс.), курс межбанковского рынка нерезидентов (BLR 260 тыс. - 280 тыс.), курс безналичного доллара на «черном» рынке (BLR 280 тыс. -310 тыс.), курс доллара на межбанковском рынке резидентов (BLR 320 тыс. - 340 тыс.). Исчезновение последнего неизбежно должно внести коррективы в расстановку курсов, т.е. повысить их.

На нынешней неделе наверняка следует ожидать рост курса доллара. Давление на межбанковский рынок резко повышает риски финансовых операций, в результате чего значительное количество валюты на некоторое время уйдет с рынка до прояснения ситуации и выработки новых схем конвертации.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

ОЧЕРЕДНОЙ АУКЦИОН СОСТОИТСЯ В НОЯБРЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

23 октября 1998 года на площадке БФБ состоялся 1-й закрытый аукцион по размещению ценных бумаг первого минского целевого облигационного жилищного займа. Вот некоторые его параметры и результаты.

Форма выпуска безбумажная, в виде записей на счетах с оформлением сертификата.

Купонная ставка ежемесячная, плавающая, в размере 1/18 годовой ставки рефинансирования Национального банка Республики Беларусь, действующей на 20 число текущего месяца, начисляемая на номинальную стоимость облигации.

Дата осуществления купонных выплат — ежемесячно, с 20 по 25 число.

Условия размещения на аукционе: с дисконтом, по номиналу или с премией.

Было размещено по номиналу 123 158 облигаций на сумму BLR 12 млрд 315 млн 800 тыс. Фактически привлечено BLR 11 млрд 136 млн 319,8 тыс. Минимальная цена продажи составила 90,10% от номинала. Средневзвешенная цена продажи — 90,42% от номинала. Доходность: по минимальной цене продажи — 43,401, по средневзвешенной — 42,73.

Всего на аукцион было подано заявок на сумму BLR 15 234 669 850.

Как сообщили в информационном отделе биржи, проведение 2-го аукциона планируется на 1-ю декаду ноября.

ИТОГИ

СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ «ПРИОРБАНКА» ДОСТИГ ПОЧТИ ТРИЛЛИОНА РУБЛЕЙ

Балансовая прибыль АО «Приорбанк» по итогам девяти месяцев 1998 г. в 3,3 раза превысила аналогичный показатель 1997 года и составила на 1 октября 154,6 млрд рублей.

Суммарные активы увеличились за сентябрь на 576,7 млрд рублей (на 2,9%) и составили на 1 октября 20191,3 млрд рублей. Всего же за период с 1 января по 1 октября 1998 г. они увеличись на 46,2%.

Собственный капитал банка увеличился за сентябрь на 70,4 млрд рублей (на 7,6%) и составил на 1 октября 998,9 млрд руб. За девять месяцев 1998 г. собственный капитал банка увеличился в 2,4 раза, что на 90% превышает темпы роста за аналогичный период 1997 года.

Уставный капитал «Приорбанка» составил на 1 октября 161,3 млрд рублей, что в соответствии с новой методикой расчета Национального банка составило ECU 5,87 млн.

Объем выданных «Приорбанком» кредитов клиентам увеличился в сентябре на 589,3 млрд рублей (на 14,2%) и составил на 1 октября 4736,8 млрд рублей (за первые девять месяцев произошел рост в 2,2 раза). Кредиты клиентам в иностранной валюте составили на 1 октября 2178,2 млрд рублей, увеличившись за сентябрь на 9,5% (с начала года — в 2,8 раза).

Удельный вес просроченной, пролонгированной и сомнительной задолженности в кредитах клиентам составил на 1 октября 6,6%, снизившись с начала года более чем в 2 раза.

Общий объем привлеченных банком средств увеличился за сентябрь на 865,0 млрд рублей (на 11,6%) и составил 8345,0 млрд рублей на 1 октября 1998 г. Объем привлеченных средств в национальной валюте вырос за месяц на 19,6% (до 4702,3 млрд рублей), в иностранной валюте — на 2,7% (до 3642,7 млрд рублей).

Более чем на 8% увеличился за сентябрь объем остатков на расчетных и текущих счетах юридических лиц — до 4625,2 млрд рублей на 1 октября (рост с начала года на 70%).

На 21,2% увеличился объем депозитов юридических лиц — до 1549,1 млрд рублей. Рост с начала года составил 78%.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

2 ноября 1998 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

Печатный станок в Беларуси по-прежнему работает

Если взглянуть на отечественный рынок полиграфических услуг со стороны, можно прийти к выводу, что сегодня этим бизнесом не занимается разве что ленивый. Такая ситуация объясняется несколькими основными причинами: широким использованием в полиграфии компьютерных технологий, ростом количества периодических изданий и некоторым расширением рынка рекламных услуг.

За последние годы в Беларуси возникли сотни фирм, предлагающих полиграфические услуги. Подавляющее большинство таких организаций состоит всего лишь из нескольких специалистов, которые ищут заказы и разрабатывают дизайн-проекты на компьютере. Однако на этом процесс не заканчивается. Для того чтобы отпечатать готовый тираж, нужна типография. Поскольку закупка собственного типографского оборудования (даже не нового) большинству рекламных агентств и дизайн-студий не под силу, все дальнейшие операции перекладываются на плечи работников типографий.

Особенности национального сервиса

Специфика отечественного рынка полиграфических услуг состоит в том, что клиенту практически невозможно получить точную информацию о ценах на те или иные виды работ. Как правило, в любой типографии к каждому заказу подходят индивидуально. (Причем критерии «отбора» чаще всего известны лишь менеджеру типографии.) В результате разница в ценах на оказываемые услуги в различных типографиях может достигать значительной цифры.

Как обеспечить высокое качество полиграфической продукции? Ответ на этот вопрос лучше искать среди специалистов. В нашей стране работает множество типографий, однако только опытный человек знает, где лучше разместить тот или иной заказ.

Уровень качества полиграфической продукции зависит от многих причин: технологических возможностей и степени износа оборудования, специализации типографии, профессионального уровня и практического опыта ее сотрудников. Однако, на наш взгляд, та разница в ценах на типографские услуги, которая существует сегодня, порою ничем не оправдана. Поэтому, заказчики, будьте бдительны!

Расстановка сил

Если говорить о расстановке сил в данном сегменте рынка, то в первую очередь следует отметить достаточно высокую конкурентоспособность государственных полиграфических гигантов. Во многом это объясняется достаточным бюджетным финансированием данных предприятий. (Современное типографское оборудование представляет собой сложнейшие технологические комплексы, стоимость которых, как говорят в таких случаях, «стремится к бесконечности». Без бюджетной «подпитки» эти предприятия просто бы не выжили.) Поэтому не удивительно, что уровень технического вооружения крупных государственных полиграфических комбинатов достаточно высок.

Впрочем, бюджетные средства доступны далеко не каждому, но это обстоятельство не мешает развитию некоторых частных структур. Сегодня на рынке присутствует несколько мощных негосударственных полиграфических предприятий, которые достаточно успешно функционируют. К сожалению, подобных примеров в Беларуси пока единицы, однако факт остается фактом.

В чем секрет успеха отдельных частных предприятий?

(Окончание на с. К12)

(Окончание. Начало на с. К9)

ПРЕСС-РЕЛИЗ

Грядет передел рынка оргтехники?

«Говорить о том, что *Xerox* станет монополистом на рынке принтеров пока преждевременно. Но мы сделаем для этого все необходимое», — заявил на встрече с журналистами, организованной совместно с представительством компании *Xerox* в Беларуси, директор фирмы «Компьютеры и периферия» Дмитрий Якимахо .

Не правда ли, достаточно странное высказывание руководителя фирмы, у которой большая часть продаж струйных принтеров приходится на модели компании *Hewlett-Packard*? Все дело в том, что в нынешних условиях дистрибьютор может уверенно чувствовать себя на рынке только тогда, когда он имеет четкие гарантии заинтересованности производителя в реализации своей продукции в нашей стране. *Xerox* такие гарантии дал еще в 1993 году, открыв в Минске свое представительство. (До сих пор, кстати, единственное среди производителей такого уровня.) Сегодня в условиях кризиса компания вновь подтвердила свои планы относительно белорусского рынка. И это несмотря на тот факт, что в сентябре объем продаж ее продукции уменьшился на 30%.

Кстати, в нынешних условиях некоторые компании предпочли либо вовсе «уйти со сцены», либо попросту оставить своих дистрибьюторов без поддержки. *Xerox* и его стратегический партнер в нашей стране фирма «Компьютеры и периферия» намерены занять освободившиеся рыночные ниши и даже потеснить нынешних лидеров рынка струйных принтеров.

Безусловно, заявление г-на Якимахо о возможности монополизации данного сегмента рынка нужно рассматривать с известной долей юмора. Однако фирма «Компьютеры и периферия» всерьез намерена к концу 1999 года довести долю продукции *Xerox* в общем объеме продаж струйных принтеров в Беларуси примерно до 40%. По оценкам экспертов, сегодня несомненным лидером данного сегмента рынка является компания *Hewlett-Packard*, на долю которой приходится примерно 40% продаж. Следом за ней идут *Epson* (24—30%) и *Lexmark* (около 16%). В настоящее время *Xerox* вплотную приблизился к группе лидеров. Такой успех впечатляет, особенно если учесть, что работа по активному продвижению на отечественный рынок струйных принтеров с этой торговой маркой началась совсем недавно.

Говоря о состоянии данного сегмента рынка, менеджер представительства *Xerox* в Беларуси Сергей **Кусонский** и г-н Якимахо сошлись во мнении, что уже в октябре ситуация здесь несколько улучшилась. Предполагается, что к концу нынешнего года последствия российского кризиса для рынка принтеров будут успешно преодолены.

Юрий ХОВРОВ

КОРОТКО

«Первая ласточка» пока остается единственной

Намеченная на конец октября закладка символического «первого камня» в новый автомобильный завод компании *Ford* во Всеволожске (недалеко от Санкт-Петербурга) в намеченный срок не состоялась.

Согласно проекту, на первом этапе данное предприятие должно было выйти на уровень производства 25.000 автомобилей в год. Во Всеволожске предполагалось освоить сварку и окраску кузовов. Доля российских комплектующих к концу 1-го года работы завода должна была составить не менее 10% от себестоимости автомобиля (в перспективе — до 50%). Однако пока все планы остались лишь на бумаге.

По каналам агентства «Интерфакс» представители *Ford*'а распространили информацию о том, что такой шаг компании отнюдь не означает ее отказ от организации сборочного производства в России. Однако новые условия потребовали пересмотра некоторых аспектов политики компании на российском рынке. В настоящее время *Ford* продолжает искать партнеров для производства комплектующих. Предполагается, что завод во Всеволожске выйдет на проектную мощность в течение 5 лет.

Причины срыва сроков начала строительства очевидны — финансовый кризис и политическая нестабильность в России. (Достаточно вспомнить, что из-за кризиса определенные проблемы со сбытом начал испытывать аналогичный завод в Обчаке под Минском.) Таким образом, белорусско-американское СП *Ford-Union* по-прежнему единственный реализованный проект автомобильного гиганта по организации сборочного производства на территории СНГ. По всей видимости, в ближайшее время «первая ласточка» останется единственной.

Соб. инф.

НОВОСТИ

Компьютерная сеть становится не просто почтой

На днях в Минском международном образовательном центре состоялся семинар для руководителей предприятий и специалистов на тему «Организация управления на основе архитектурных решений *Lotus/IBM*». Мероприятие было организовано компаниями «АлтоЛан» и *Lotus Russia & CIS*.

Поводом для проведения семинара стало успешное завершение «обкатки» отечественными потребителями автоматизированной системы документооборота *Orchid*, созданной компанией «АлтоЛан» на базе *Lotus Notes*. (В настоящее время *Orchid* использует, в частности, Минжилкомхоз.) Данная система документооборота позволяет обмениваться информацией по электронной почте; осуществлять поиск документов по реквизитам и ассоциативно; организовать доступ к информации удаленных пользователей, обеспечивая необходимый уровень конфиденциальности.

Orhcid обладает механизмом репликации, т.е. при обращении к БД на ПК пользователя перекачиваются лишь те изменения, которые произошли в ней с момента предыдущего обращения.

По словам представителей компании «АлтоЛан», главным преимуществом этого программного продукта является его комплексность. Поэтому *Orchid* не только и не столько почтовая система, сколько средство повышения эффективности управления. В частности, данная программа обеспечивает контроль исполнения. (К документу привязывается карточка исполнителя, где указываются ответственное лицо, задание, срок и информация об исполнении. При этом программа сигнализирует об исполненных не вовремя или неисполненных поручениях.)

Участвовавшие в работе семинара представители *Lotus Russia & CIS* в своих выступлениях рассказали о программных продуктах *Notes* и *Domino*. Отметим, что, кроме известной *Lotus Notes 4.6*, в ближайшее время отечественным пользователям станет доступна русская версия *Notes 5.0*. Кроме того, уже создан принципиально новый класс ПО для офиса *Lotus eSuite* на языке *Java*. Разработчики этого пакета сделали упор на снижение по сравнению с аналогами аппаратных требований, упрощение интерфейса и т.д.

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, в субботу - 9.00-18.00, выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	от 101	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов	от 584		
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта	от 167		
АЛЬМАГОР	мебель для офиса «Вена», тумбы под компьютер	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
Бюро Дизайна НИМИТА ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
ВАША МЕБЕЛЬ	стулья, кресла	Италия	ткань, кожа	различный	от 12/от 40	230-8502 230-8627	поставки со склада; доставка, сборка
	офисная мебель, кабинеты руководителя	Италия, Беларусь	шпон		договорная		
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, пепел, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, металлик	20...390	тел.: 235-6951, 211-0606, 226-9885, 216-9696, 276-9996; м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32) ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон, бук	56...270	210-4301 210-4303 210-4304 266-3413	ул. К.Цеткин, 3
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE г. Минск, ул. В.Хоружей, 29, 6-й этаж, офис 63	универсальная и представительская мебель Mebelux	Беларусь-Италия	сверхпрочный меламин	серый, орех, антрацит	от 75	234-4342 234-4634	гарантия - 2 года; продукция сертифицирована; поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка, сборка и установка; гибкая система скидок
	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия		светло-серый, бук	от 66		
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 23		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла и стулья OMP	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	от 29		
Офис Маркет	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» Продажа: ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Собственное пр-во, Италия, Чехия	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	бук, антрацит, орех, махагон, радика, пепел и их комбинации	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416 пейджер 211-0000 (аб. 82200)	Собственное производство; торговля со склада (90%); большой выбор; для клиентов фирмы бесплатно: дизайн-проект, доставка, сборка, обслуживание;
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы, шкафы						
	итальянские кабинеты для руководителей						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
ТУССОН ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	285-3993 236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ систэм Центр офисной мебели	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	236-8395 213-4888	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						
Офисные столы, компьютерные столы (1-, 2-ярусные, меламин, серый), тумбы (4 ящика, меламин, белый), стулья, кресла (текстиль, газ-лифт, черный), мультибоксы (5, 6, 10 лотков)						249-0000 (аб. 2119)	б/у

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 236-8395	салон Natuzzi - ул. Комсомольская, 17
САЛОН-ИНТЕРЬЕР	ковры ручной работы	Персия, Индия, Китай, Непал, Марокко	шерсть, шелк	от 100 за кв.м	232-9147	пр. Ф.Скорины, 84а, 2-й этаж

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
ДИАБАЙТ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь, Италия	хромированные трубы, замки, сетки		по калькуляции	236-7470 210-0227	дизайн-проект, доставка, установка
МЕАКОР	прилавки, горки	ламинированная ДСП, пластик, металл			от 100	285-7665 232-7768	ул. Сурганова, 21-42
	витрины, стеллажи	ламинированная ДСП, пластик, металл, стекло			договорная		
	холодильное оборудование: Польша (со склада в Минске), Италия (под заказ)						

ОБЗОР

У камина станет

Камин — один из старейших предметов интерьера. Однако интерес к нему не угасает и по сей день. Это и понятно, ведь чисто практический аспект — обогрев помещения сочетается в камине с аспектом эстетическим: никакой обогреватель не сделает интерьер более уютным и не внесет в домашнюю обстановку некоторую одушевленность.

Камин — символ домашнего уюта, власти человека над огнем. Сегодня его все чаще можно встретить в интерьере дома, коттеджа и даже обычной городской квартиры. Однако поскольку в последнем случае установить камин со всеми его атрибутами (например, дымоходом) довольно проблематично, на рынке предлагаются специально предназначенные для таких помещений электрокамины. Данные устройства удачно имитируют традиционные камины, однако истинный ценитель этого элемента интерьера никогда не променяет «натуральный» камин на «искусственный». Поэтому мы поговорим о них по отдельности.

Традиционные камины

Конечно, камин — вещь старинная и в чем-то консервативная. Однако технический прогресс не стоит на месте даже в этой области. Сегодняшний камин существенно отличается от своего древнего собрата. Современные системы состоят из 2 основных частей — топки и декоративного корпуса. Обязательный элемент камина — дымоход, но он обычно не входит в комплект и монтируется мастерами отдельно.

Топка представляет собой закрытую чугунную камеру. Однако удовольствие наслаждаться видом пламени владельцам современных каминов вполне доступно: огонь закрыт специальной стеклянной дверцей. (Используемое для изготовления дверцы специальное стекло выдерживает очень высокие температуры и не коптится.)

В настоящее время на белорусском рынке в основном представлены камины французского и итальянского производства. Кроме того, встречаются изделия британских, испанских и польских компаний. Спрос на традиционные камины (которые, к слову, отнюдь не дешевы) в Беларуси есть и, как ни покажется странным, постепенно растет. Такая тенденция обусловлена извечным стремлением человека к домашнему уюту и произошедшими в последние годы изменениями взглядов на дом и интерьер.

Большая часть традиционных каминов поставляется на белорусский рынок из Франции, которая считается признанной законодательницей мод в данной области. Изделия французских мастеров отличаются высоким качеством и утонченным дизайном. Количество моделей, предлагаемое местными фирмами, достигает нескольких сотен. Покупатель может выбрать камин определенного стилевого направления (модерн, классика, кантри и т.д.).

Ведущие французские фирмы имеют полностью замкнутый производственный цикл: собственные литейные цеха, каменоломни, конструкторские лаборатории. Это позволяет «держать марку» и успешно отбивать атаки конкурентов.

В самых престижных моделях каминов используются только чугунные топки, которые по производительности и КПД существенно превосходят стальные. Очень большое значение здесь имеет технология отливки топок, которая доведена ведущими производителями до совершенства и является, по сути, многовековым секретом фирмы. (У некоторых моделей каминов КПД топок достигает 75%.)

Чугунные камины весьма

РЫНКА

всем теплей

экономичны, поскольку способны долго удерживать тепло и, следовательно, не требуют постоянной «подпитки». Мощность современных каминных топок достигает нескольких десятков киловатт, чего вполне достаточно для обогрева просторного дома.

На отечественном рынке представлены и стальные топки. Их основное достоинство — относительно невысокая цена. Однако сталь существенно уступает чугуну и по термостойкости, и по способности удерживать тепло. Поэтому камин, укомплектованный стальной топкой, хотя и дешевле, но менее экономичен и надежен.

Конечно, можно прибегнуть к услугам печника и выложить традиционный открытый кирпичный камин. Однако современные интерьеры достаточно дорого обходятся их хозяевам. Так стоит ли рисковать, ведь любое случайное попадание искры может вызвать пожар. А современная каминная топка не только изолирует пламя, но и предотвращает образование копоти.

Что касается дизайна, то предлагаемые ведущими производителями камины выглядят весьма презентабельно. Наиболее популярны сегодня модели в стиле модерн. Впрочем, пользуются спросом и традиционные камины в английском стиле, выполненные из благородного мрамора, и камины в стиле кантри, выложенные из специального камня или кирпича.

Описать разнообразие вариантов оформления каминов от ведущих производителей практически невозможно. Но в борьбе за клиента выигрывают именно те компании, которые предлагают максимально широкий и глубокий ассортимент. Только таким образом можно удовлетворить индивидуальные запросы заказчика.

Конечно, современный камин стоит недешево (от $1300 до $10000 и более). Однако многих покупателей это обстоятельство не смущает, поскольку, по их мнению, камин — это сердце дома, и жалеть денег на такую важную деталь интерьера никак нельзя. Фирменный камин от производителя с опытом работы в несколько столетий должен быть дорогим по определению, точно так же, как коньяк многолетней выдержки.

Впрочем, для менее состоятельных соотечественников, желающих иметь дома камин, также есть выход. Например, продукция специального цеха художественного литья Минского завода отопительного оборудования. Преимущество данных изделий заключается в том, что при отливке топок используется чугун, который во всем мире достаточно дорог и престижен. Вообще художественным литьем занимаются сегодня многие организации, и при желании у них можно заказать вполне достойный камин.

Следует отметить, что в настоящее время на рынке предлагаются камины, использующие как твердое топливо (дрова, уголь), так и газ. Специальные газовые топки выпускаются ведущими компаниями и особенно эффективны, когда камин в доме является основным видом отопительного оборудования.

Электрокамины

Такие камины предназначены для тех, кто ценит полную безопасность и комфорт. На рынке данная товарная группа представлена изделиями производителей из разных стран. Однако наиболее часто встречаются модели британских и французских компаний.

Электрический камин легко вписывается в интерьер обычной городской квартры, поскольку для него необходима лишь обычная электрическая розетка. Мощность электрокамина в режиме обогрева составляет до 2 кВт, а в режиме оптической имитации горения пламени — 40 Вт, т.е. меньше, чем у обычной лампочки накаливания.

Искусственное пламя электрокамина прекрасно имитирует натуральное. При этом даже теоретически не существует никакой опасности возгорания, поскольку данные электронагревательные приборы очень надежны.

Электрические камины от британских производителей оформлены ценными породами камня и дерева. (Резьба по дереву выполнена мастерами вручную.) Такой камин способен не просто украсить любой интерьер, но и стать его логическим центром. Цены на электрокамины, в зависимости от дизайна и конструкции, колеблются в пределах $300—2000.

Аксессуары и сервис

Особый шик интерьеру придают всевозможные аксессуары, предназначенные для использования вместе с камином. Это и каминные спички, и всевозможные лопатки, кочерги, щипцы, специальные материалы для ухода за каминами. Такие аксессуары также представлены на белорусском рынке. Их продают в основном поставщики самих каминов.

Кстати, отечественные компании не просто завозят камины, но и полностью монтируют их. Работа печника всегда считалась очень сложной, тем более если речь идет о современном высокотехнологичном устройстве. А когда за камин выложены немалые средства, пренебрегать технологией его монтажа по меньшей мере неразумно.

Таким образом, современный камин дает прекрасную возможность наслаждаться теплом и уютом и сочетает в себе качества эффективного отопительного прибора и эффектного элемента интерьера.

Валерий ЯРЦЕВ

КОНСУЛЬТАЦИИ

Живопись и интерьер

В современном интерьере нет мелочей: без мебели он немыслим вообще, без аксессуаров и элементов декора выглядит незавершенным и т.д. Поэтому при проектировании интерьера учитываются все детали, начиная от нюансов зонирования и отделки и заканчивая подбором и расстановкой мебели. Значение любого аксессуара диктуется общей идеей интерьера, всегда исходящей от конкретной личности. Поэтому подбор каждой детали — дело очень ответственное. Зачастую декорирование интерьера превращается в такую же сложную задачу, как, например, отделка.

Одним из самых распространенных элементов интерьерного декора считается живопись. Удачно подобранная картина многократно усиливает впечатление об интерьере. Однако найти такую картину или панно для оформления помещения довольно сложно. Одними лишь светоцветовыми соответствиями здесь не обойтись.

Живопись несет в себе не только зрительную информацию, но и энергетику. Недаром с древних времен жилища людей оформлялись скульптурами и изображениями богов. Нерелигиозная живопись также достаточно энергоемка. Именно поэтому она получила такое широкое распространение в светских интерьерах XVI—XIX веков. Очень часто картины писались мастерами под заказ с учетом особенностей определенного интерьера. В те времена это было нормальной практикой.

Сегодня подлинная живопись обходится недешево. Однако если отношение к интерьеру как к произведению искусства становится нормой, на это обстоятельство не обращают особого внимания. А изменение отношения к интерьеру в нашей стране очевидно. Дом становится не просто местом обитания, а жилой средой, в которой формируется и корректируется психологическое состояние личности, а следовательно, определяется ее жизненный тонус. Удачно подобранная картина образует как бы энергетический колодец, из которого человек получает необходимую подпитку.

Каждая картина ценна прежде всего своей уникальностью. Живопись в интерьере отражает личностные предпочтения хозяина дома и соответствует им. Если задумка художника, материализованная в картине, совпала с мыслью хозяина, это большая удача. Если же идея мастера интересует хозяина гораздо меньше, чем шикарная рама и общий цветовой фон полотна, то приобретение картины — напрасная трата денег.

Иногда дизайнеры говорят о живописи в интерьере как о цветовых пятнах, которые притягивают взгляд и определенным образом управляют впечатлением. Это действительно так, однако эффект от такого «управления» становится значительно сильнее, когда «цветовое пятно» не просто подобрано под отделку помещения, а еще и содержит в себе некий смысл.

Например, если интерьер оформлен в классическом стиле, то вряд ли в нем будет удачно смотреться живопись Сальвадора Дали, кубистов или абстракционистов. Лучше выбрать работы мастеров эпохи Возрождения или, например, импрессионистов — это уже зависит от темперамента хозяина. Другое дело, если интерьер оформлен в стиле модерн. Здесь вполне уместен авангард.

Но опять же встает вопрос, что выбрать? Вариантов оформления интерьера бесконечно много. Поэтому дать универсальные рекомендации по подбору живописи невозможно. В конце концов любая картина — от простого натюрморта до сюрреалистического космического пейзажа — несет в себе определенную философию (при условии, что она удачно подобрана и хорошо вписывается в интерьер). Кроме того, живопись — это искусство во многом интуитивное. Поэтому вряд ли есть смысл искать какие-то теоретические аспекты подбора того или иного полотна или репродукции. Гораздо важнее эстетическое впечатление и чувство стиля.

Конечно, далеко не каждый разбирается в теории и истории живописи. Поэтому, чтобы интерьер стал произведением искусства, необходимы услуги дизайнера-стилиста. Его задача — определить художественные предпочтения клиента и предложить ему именно ту живопись, которая им соответствует. (Иногда специалистам даже приходится проводить ускоренный курс обучения основам живописи. Но это особый разговор.)

В современных интерьерах подлинная живопись встречается не так уж часто, поскольку цена отдельных произведений выдающихся мастеров достигает порой астрономических сумм. (Да и вообще, нужно отметить, что искусство — дорогое удовольствие.) Поэтому наиболее популярным вариантом интерьерной живописи являются репродукции. Приобрести качественные копии работ великих мастеров можно в специальных художественных и интерьерных салонах. (Опытные дизайнеры хорошо знают, где можно сделать такую покупку.)

Выбирая для интерьера картину, репродукцию или панно, следует прислушаться прежде всего к собственным эстетическим ощущениям. Задача пробудить у клиента эстетическое чувство (которое часто притупляется в ритме будней) лежит на плечах архитектора. Поэтому не следует избегать консультаций со специалистами. Тем более, что живопись как ничто другое позволяет подчеркнуть индивидуальность.

Роман КОСТИЦЫН

ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТЫ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К НИМ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Жалюзи горизонтальные	11	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Cortina 127	16	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Ortex 127	18	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Stripe 127	17	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Waves 127	19	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Safari 127	19	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Monet 127	19	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Etoile 127	21	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Sierra 127	21	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Diamant 127	21	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Ructico 127	21	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Corallo 127	21	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Damasco 127	21	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные Diagonal 127	21	SUNLINE	268-8009
Жалюзи вертикальные, горизонтальные, ролло	от 10	МАКИНВЕСТ	266-3835, 268-3200
Жалюзи вертикальные, горизонтальные/роллеты	12/80	ЛОДА	216-0693, 262-8724
Роллеты	от 70	МАКИНВЕСТ	266-3835, 268-3200
Алюминиевый роликовой прокатки с пеной	85	SUNLINE	223-6315
ER2 стальной роликовой прокатки с пеной	95	SUNLINE	223-6315
ER3 алюминиевый экструдированный усиленный	120	SUNLINE	223-6315
ER4 алюминиевый экструдированный усиленный	145	SUNLINE	223-6315
Гаражный алюминиевый роликовой прокатки утепленный	120	SUNLINE	223-6315
Ленточный привод	10	SUNLINE	223-6315
Воротковый привод	60	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 20 кг) Mars	178	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 17 кг) Jet	176	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 26 кг) Atlas	203	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 38 кг) Meteor	214	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 50 кг) Gemini	225	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 68 кг) Apolo	231	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 75 кг) Helios	235	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 85 кг) Mariner	238	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 96 кг) Vektran	248	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 107 кг) Vega	288	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 157 кг) Sirius	320	SUNLINE	223-6315
Электропривод (до 185 кг) Titan	362	SUNLINE	223-6315
КАРНИЗЫ ДЛЯ ШТОР			
Flash (Италия), цена - за п.м	12	SUNLINE	223-7650
Golf (Италия), цена - за п.м	20	SUNLINE	223-7650
Ronde (Италия), цена - за п.м	20	SUNLINE	223-7650
Poker (Италия), цена - за п.м	20	SUNLINE	223-7650
Duetto (Италия), цена - за п.м	22	SUNLINE	223-7650
САНТЕХНИКА			
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2.5-3.7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536

ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Ковровые покрытия, шир. 2/4 м, Голландия	от 3.5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ,цвет бел./сер.(1кг)	0.4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473
МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА МЕБЕЛИ			
Мебельная фурнитура (монтажная, лицевая)	?	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
ОТОПИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КОНДИЦИОНЕРЫ			
Кондиционер мобильный Carrier Holyday 1, США, 2 кВт, холод/тепло	1300	ХОЛОДОН	222-5599, 222-5655
Обогреватели масляные, 25 моделей, 1-2.5кВт, Италия, Испания, Беларусь	от 85	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439
Обогреватель масляный DeLonghi Dragon, 2кВт, Италия	150	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096
Обогреватель керамический Supra, 1.5кВт, Франция	80	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096
Радиатор водяного отопления Calidor, Италия, рабочее давление 16 атм., (цена - за 1 секцию)	14.6	ТЕПЛОПАРК	246-1141, 246-0251
Сплит-система Fuji RSW-127R, Япония, 3.5 кВт, холод/тепло	1303	ХОЛОДОН	222-5599, 222-5655
Тепловентилятор керамический General KRP-2, Италия, 1.5 кВт	60	ХОЛОДОН	222-5599, 222-5655
Тепловые пушки Frico, 5-15кВт, Швеция	от 465	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096
Тепловой насос LG, 2.5кВт, Южная Корея	670	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096
РЕМОНТНО-СТРОИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ			
Остекление лоджий (алюминий с полимерно-порошковым покрытием), кв.м	100	SUNLINE	223-7650
Остекление лоджий (алюминий с анодированным покрытием), кв.м	85	SUNLINE	223-7650

ОБЗОР

Печатный станок в Беларуси по-прежнему работает

Прежде всего в их отношении к работе. Здесь, видимо, стоит сделать отступление и попытаться ответить на вопрос, почему большинство российских полноцветных журналов печатается сегодня за рубежом — в Финляндии, Германии, Словакии и ряде других стран? Да потому, что, размещая заказ, к примеру, на финском полиграфическом комбинате, заказчик забывает о всех проблемах. Если вся подготовительная работа выполнена в соответствии с требованиями типографии, то качество печати гарантируется, поскольку заказ попадает в руки профессионалов.

В нашей стране переменить годами формировавшееся отношение к работе как к неизбежной трате времени очень сложно. Однако вполне возможно, что и доказывают примеры успешно функционирующих частных предприятий.

Когда основной вопрос для будущего полиграфического «гиганта» — поиск источника финансовых ресурсов и приобретение современного оборудования — уже решен, выясняется, что существует еще одна, не менее серьезная проблема. Необходимо найти высококвалифицированных специалистов и отладить их взаимодействия внутри фирмы. Здесь речь идет прежде всего о поддержании строгой дисциплины, основанной на материальной заинтересованности работников. Когда вместе с высокой зарплатой на предприятии существует система достаточно серьезных взысканий за любые нарушения трудового распорядка — это дает свои плоды. Именно так обстоит дело в частных полиграфических компаниях, где за основу кадровой политики взята западная система менеджмента.

Правда, как показывает опыт, добиться слаженной работы коллектива, в котором нет лишних людей и специалистов чересчур широкого профиля, достаточно сложно. В настоящее время ряд компаний успешно решили эту проблему. Другие только начинают продвижение на этом пути. Так или иначе, практическая польза от изменения подхода к кадровой политике полиграфического предприятия очевидна.

Экспорт и импорт

Интересно, что издающиеся в Беларуси журналы не печатаются за рубежом. Дело в том, что цены на полиграфические услуги в нашей стране гораздо ниже, чем в соседней России. (Именно высокие расценки местных компаний являются главной причиной, по которой российские заказчики обращаются к услугам иностранных предприятий.)

Почему отпечатать тираж в финской типографии обойдется дешевле, чем в российской? Потому что в Финляндии гораздо ниже цены на качественную мелованную бумагу. (В России она стоит как минимум на 30—40% дороже.) В Минске финская бумага также дороже, чем в Хельсинки, однако у нас гораздо дешевле рабочая сила и к тому же ниже покупательная способность клиентов. Отсюда и соответствующий уровень цен.

Важную роль в формировании конъюнктуры данного сегмента рынка играет развитая конкуренция. Сегодня заказчик может выбирать полиграфическое предприятие исходя из своих финансовых возможностей, требований к качеству и срокам исполнения. Однако при решении вопроса, кого предпочесть, все же лучше прибегнуть к услугам консультантов. Как правило, даже небольшие дизайн-студии и рекламные агентства располагают информацией о состоянии рынка и могут составить для заказчика несколько ценовых предложений.

Сегодня белорусские полиграфические предприятия выполняют заказы, поступающие из соседних государств,— России, Казахстана, Молдовы, Украины, стран Балтии. Однако такое положение вещей объясняется не только уровнем наших цен, но и высоким качеством работ, выполняемых отечественными компаниями.

По свидетельству специалистов, за последнее время объем экспорта полиграфических услуг несколько уменьшился в связи с экономическим кризисом в России. Однако постепенно ситуация здесь улучшается. Ведь обратиться к соседям больше практически не к кому: среди стран бывшего Союза Беларуси едва ли не единственной удалось не только уберечь полиграфическую отрасль от развала, но и существенно развить ее за счет частного сектора.

Оперативная полиграфия

Тенденции развития полиграфического рынка говорят об уходе в прошлое миллионных тиражей. Сегодня подавляющая часть заказов — это печать нескольких тысяч экземпляров. Самая массовая по объемам выпуска полиграфическая продукция — этикетки и рекламные буклеты. Как правило, небольшие и средние тиражи являются «вотчиной» мелких частных предприятий. Большие объемы работ, как правило, выполняют государственные типографии, имеющие соответствующее высокопроизводительное оборудование. Особенно наглядно эту ситуацию иллюстрирует рынок оперативной полиграфии.

Данный сегмент рынка стал активно развиваться с начала 90-х годов. Тогда для этого бизнеса существовали прекрасные стартовые условия. В результате в Беларуси появилось множество компаний, оказывающих подобные услуги. Некоторые из таких предприятий на начальном этапе работы получали довольно высокую прибыль. Однако с течением времени ситуация здесь изменилась. Многие компании не выдержали напора рынка и либо, разорившись, исчезли, либо существенно снизили объемы оказываемых услуг.

Интересно, что некоторые специалисты не склонны винить во всем этом экономическую ситуацию. Эксперты, знающие рынок изнутри, говорят и об ошибках, допущенных руководством некоторых фирм. Заведомо невыгодные проекты с длительным сроком окупаемости загубили немало хороших начинаний. Как оказалось, ждать, когда в Беларуси приживется элитная полиграфия,— заведомо проигрышная стратегия.

Предприятия оперативной полиграфии, как правило, не гонятся за сложными заказами. Основные козыри таких компаний — высокий уровень качества и сжатые сроки выполнения работ. Данный бизнес не требует громадных инвестиций и поэтому доступен многим. Несмотря на достаточно большое количество субъектов специалисты считают рынок оперативной полиграфии довольно перспективным.

Кадры вновь решают все

Современная полиграфия требует очень высокого уровня профессиональных знаний. Однако учебных заведений, которые бы готовили квалифицированных специалистов, в Беларуси единицы. Многие работники полиграфических предприятий достигли высокого уровня профессионального мастерства благодаря обширной практике. Большинство тех, кто сегодня именует себя «специалистами по компьютерному дизайну и полиграфии»,— самоучки. Хорошо это или плохо — говорить сложно, но такова реальность. Отметим лишь, что иногда недостаточная степень квалификации работников обходится предприятию очень дорого.

Пока специалистов в области полиграфии на базе высшего образования готовит только Белорусский технологический университет. Его почин собираются подхватить и некоторые платные вузы. Специалистов среднего звена готовит Минское полиграфическое училище. Однако недостаточное финансирование не позволяет государственным учебным заведениям создать для своих слушателей нормальную учебно-производственную базу. Поэтому предприятиям приходится самим устранять пробелы в знаниях молодых специалистов. Разумеется, для этого нужны и время, и деньги.

Тенденции

Несмотря на неблагоприятную экономическую ситуацию, печатные станки в нашей стране сегодня не простаивают. Белорусская полиграфия доказала свою жизнеспособность, и те объективные проблемы, которые сегодня существуют, так или иначе преодолеваются. Рынок постепенно развивается, и будем надеяться, этот процесс необратим.

Сегодня происходит структурирование данного сегмента рынка. Однако в отдельных отраслях, например, оперативной полиграфии, продолжают появляться новые компании.

Отечественному заказчику нет нужды прибегать к услугам специалистов из стран дальнего зарубежья. Белорусские полиграфические предприятия могут выполнить практически любой заказ. Достаточно высокая конкуренция и приемлемое качество предоставляемых услуг позволяют отечественным полиграфистам с оптимизмом смотреть в будущее.

Константин ПОКРОВСКИЙ

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/200													
	Pentium	512	32	1200	ISA/PCI	выбор	1	PCI	P100-133, Acer, DTK, 14"-17", Win95, NE2000, б/у	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	249-0000 (аб. 2119)	
IBM PC 300GL	P/200MMX	512	16	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, склад	36	778	IBA	210-1268 (доб.12,16)
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/233, AMD K6/233, 6x86 PR/233													
КИТ IBM	K6/233	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, изм.конф., ПО, доставка	24	305	КИТАРО	222-2229
КИТ	K6/266	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, изм.конф., ПО, доставка	24	340	КИТАРО	222-2229
Jet	I6x86/233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	300	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	I6x86/233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монит.mouse&Pad, изм.конф.	24	425	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
DS	Cyrix M2/233	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	1	PCI	MT, Seagate, CL5446, серт.РБ	24	369	DATASTREAM	226-5447, 226-5050
NTT-521	P/233 IBM MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Любая форма оплаты. СКИДКИ ДО 60%!	30	489	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/233MX	512	16	2100	UDMA	выбор	2	PCI	IBM, 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, MT, шир.изм.конф., серт.РБ	24	322	ICS	230-6401, 230-6382
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Серт.РБ, Intel 430TX, Seagate, DTK, MT, изм.конф.	36	608	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIDA	IBM/233MX	512	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	MT, IBM CPU, TX98, S3V2, Samsung, Acer dig., m&p, ПО	24	450	ZIDA	234-9866, 234-9470
Jet	I6x86/233MX	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монит.mouse&Pad, изм.конф.	24	445	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/233MX	512	16	2100	UDMA	выбор	2	PCI	MT, CD-ROM 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	24	398	ICS	230-6401, 230-6382
ZIDA	IBM/233MX	512	32	4300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	MT, IBM CPU, TX98, S3V2, Samsung, Acer dig., m&p, ПО	24	470	ZIDA	234-9866, 234-9470
NTT-523	P/233 IBM MMX	256	32	4300	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Любая форма оплаты. СКИДКИ ДО 60%!	30	545	NTTS (TAIR)	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/233													
IBM PC 300GL	PII/233	512	32	4200	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1100	IBA	210-1268 (доб.12,16)
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/266													
DS	IK6/266	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	1	PCI	MT, Seagate, CL5446, серт.РБ	24	425	DATASTREAM	226-5447, 226-5050
CP System K6	/266	512	32	2500	UDMA/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 430TX, Seagate, Diamond	24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/266 3D													
КИТ	K6-2/266	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, изм.конф., ПО, доставка	24	350	КИТАРО	222-2229
ICS	K6-2/266	512	16	2100	UDMA	выбор	2	PCI	Intel 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.	24	377	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	K6-2/266	512	16	3200	UDMA	выбор	2	PCI	Intel 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.	24	391	ICS	230-6401, 230-6382
ZIDA	K6-2/266 3D	512	32	2500	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	MT AMD K6 3D NOW, TX98, S3V2, mouse&pad, Acer dig., ПО	24	370	ZIDA	234-9866, 234-9470
ZIDA	K6-2/266 3D	512	32	4300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	AGP	MT AMD K6 3D NOW, VP3, Virge GX2, mouse&pad, Acer dig., ПО	24	540	ZIDA	234-9866, 234-9470
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/266													
NTT-2700	PII/266	512	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Любая форма оплаты. СКИДКИ ДО 60%!	30	706	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/266MMX	512	32	2100	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	586	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	PII/266MMX	512	32	2100	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	661	ICS	230-6401, 230-6382
HP Vectra VL	PII/266	512	32	3200	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Bt	36	1565	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв., Intel, SOYO Intel 430LX, Seagate, Diamond	24	717	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	2	AGP	MT, Aristo, Iwill, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 640	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
NTT-2702	PII/266	512	32	4300	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Любая форма оплаты. СКИДКИ ДО 60%!	30	807	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/266MMX	512	32	4300	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	616	ICS	230-6401, 230-6382
CP System PII Dual	PII/266x2	512	64	3200	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel DK440LX, Seagate, Diamond	24	1159	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
КОМПЬЮТЕРЫ CELERON/266													
NTT-760	Celeron/266		16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Любая форма оплаты. СКИДКИ ДО 60%!	30	571	NTTS (TAIR)	229-2999
IBA	Celeron/266		32	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	изменение конфигурации, склад	24	440	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	Celeron/266		32	2100	UDMA	выбор	2	PCI	Intel 440LX, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	416	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	Celeron/266		32	2100	UDMA	выбор	2	PCI	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	494	ICS	230-6401, 230-6382
ZIDA	Celeron/266MMX		32	2500	UDMA/PCI	выбор	4	PCI	MT, Intel Celeron, EX98, S3V2, Seagate, mouse&pad, Acer dig., ПО	24	410	ZIDA	234-9866, 234-9470
CP System Celeron	Celeron/266		32	2500	UDMA/PCI	выбор	2	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 430LX, Seagate, Diamond	24	580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	Celeron/266MMX		32	3240	EIDE/PCI	выбор	2	AGP	MT, Aristo, Iwill, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 452	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
NTT-762	Celeron/266		32	4300	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Любая форма оплаты. СКИДКИ ДО 60%!	30	627	NTTS (TAIR)	229-2999
ZIDA	Celeron/266MMX		32	3200	UDMA/PCI	14" 28 NI, MPRII	4	PCI	MT, Intel Celeron, EX98, S3V2, Seagate, mouse&pad, Acer dig., ПО	24	545	ZIDA	234-9866, 234-9470
КОМПЬЮТЕРЫ CELERON/300, CELERON/300A, CELERON/333													
DS	ICeleron/300A	128	32	2100	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	ATX, MidiT, 440EX, Sound, Ultra ATA, CL5465, серт.РБ	24	599	DATASTREAM	226-5447, 226-5050
DS	ICeleron/333	128	32	2100	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	ATX, MidiT, 440EX, Sound, Ultra ATA, CL5465, серт.РБ	24	645	DATASTREAM	226-5447, 226-5050
Jet	Celeron/300A	128	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, Cashe 128 kb, mouse&Pad, изм.конф.	24	455	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300A	128	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, Cashe 128 kb, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	595	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	Celeron/300A	128	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT	36	749	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	Celeron/333	128	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT	36	767	ASBIS	249-5792, 214-7767
DS	ICeleron/300		32	2100	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	ATX, MidiT, 440EX, Sound, Ultra ATA, CL5465, серт.РБ	24	545	DATASTREAM	226-5447, 226-5050
КИТ	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	MT, Intel CPU, i440EX, S3 Virge DX2, ПО, изм.конф.	24	425	КИТАРО	222-2229
Jet	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	395	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	Celeron/300		32	2100	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	426	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	Celeron/300		32	2100	UDMA	выбор	2	PCI	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	504	ICS	230-6401, 230-6382
ФИНИСТ	Celeron/300		32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT	36	679	ASBIS	249-5792, 214-7767
HP Vectra VE C	Celeron/333		32	3200	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1426	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	Celeron/300		32	3240	EIDE/PCI	выбор	2	AGP	MT, Aristo, Iwill, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 474	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ZIDA	Celeron/300MMX		64	4300	UDMA/PCI	14" 28 NI, MPRII	4	PCI	MT, Intel Celeron, EX98, S3V2, Seagate, mouse&pad, Acer dig., ПО	24	630	ZIDA	234-9866, 234-9470
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/300 3D													
DS	IK6-2/300	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	1	PCI	MT, Seagate, CL5446, серт.РБ	24	455	DATASTREAM	226-5447, 226-5050
ICS	K6-2/300	512	16	2100	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.	24	407	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	K6-2/300	512	16	3200	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.	24	422	ICS	230-6401, 230-6382
КИТ	K6-2/300	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, изм.конф., ПО, доставка	24	375	КИТАРО	222-2229
Jet	K6-2/300	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	355	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/300	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/300	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, монит.mouse&Pad, изм.конф.	24	585	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/333 3D													
Jet	K6-2/333	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	375	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/333	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	515	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/333	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, монит.mouse&Pad, изм.конф.	24	605	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/300													
Jet	PII/300	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	530	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/300	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/300MMX	512	32	2100	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	605	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	PII/300MMX	512	32	2100	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	683	ICS	230-6401, 230-6382
ZIDA	PII/300	512	32	2500	UDMA/PCI	14" 28 NI, MPRII	4	AGP	MT Intel CPU, EX98, Virge GX2, mouse&pad, Acer dig., ПО	24	690	ZIDA	234-9866, 234-9470
CP System PII ATX	PII/300	512	32	3200	UDMA/PCI	выбор	2	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 430LX, Seagate, Diamond	24	763	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	MT, Aristo, Iwill, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 668	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
КИТ	PII/300	512	32	4300	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	MT, Intel CPU, Original, SDRAM, UDMA, AGP, ПО	24	560	КИТАРО	222-2229
ZIDA	PII/300	512	32	4300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	4	AGP	MT Intel CPU, EX98, Virge GX2, mouse&pad, Acer dig., ПО	24	705	ZIDA	234-9866, 234-9470
ICS	PII/300MMX	512	64	4300	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	676	ICS	230-6401, 230-6382
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/333													
Jet	PII/333	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	530	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/333	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/333MMX	512	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	822	ASBIS	249-5792, 214-7767
DS	IPII/333	512	32	3200	EIDE/PCI	выбор	8	AGP	ATX, MidiT, 440LX, Ultra ATA, Intel 740, серт.РБ	24	749	DATASTREAM	226-5447, 226-5050
IBA	PII/333(BX)	512	32	3200	ISA/PCI	выбор	4	AGP	изменение конфигурации, склад	24	720	IBA	210-1268 (доб.12,16)
VA-Bevalex	PII/333MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	ATX, Aristo, Iwill, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 694	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
NTT-2705	PII/333	512	32	4300	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	Любая форма оплаты. СКИДКИ ДО 60%!	30	896	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/333MMX	512	64	2100	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	673	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	PII/333MMX	512	64	2100	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	748	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	PII/333	512	64	4300	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	ATX, Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	660	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	PII/333	512	64	4300	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	MT, Intel CPU, EX98, Virge GX2, mouse&pad, Samsung 500s, ПО	24	785	ZIDA	234-9866, 234-9470
ICS	PII/333MMX	512	64	4300	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	704	ICS	230-6401, 230-6382
NTT-2706	PII/333	512	64	6200	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	8	AGP	Любая форма оплаты. СКИДКИ ДО 60%!	30	994	NTTS (TAIR)	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/350													
Jet	PII/350	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	555	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/350	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	695	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP Vectra VL	PII/350	512	32	4300	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel 440BX, AGPset 100MHz, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1885	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	PII/350MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	949	ASBIS	249-5792, 214-7767
DS	IPII/350	512	64	3200	EIDE/PCI	выбор	8	AGP	ATX, MidiT, 440LX, Ultra ATA, Intel 740, серт.РБ	24	869	DATASTREAM	226-5447, 226-5050
Jet	PII/350	512	64	4300	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	ATX, Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	730	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/350MMX	512	64	6400	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440BX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	854	ICS	230-6401, 230-6382
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/400, PENTIUM II/450													
HP Vectra VL	PII/400	512	64	10000	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel 440BX, AGPset 100MHz, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	2811	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	PII/400MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	1154	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	PII/450MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	1391	ASBIS	249-5792, 214-7767
DS	IPII/400	512	64	3200	EIDE/PCI	выбор	8	AGP	ATX, MidiT, 440LX, Ultra ATA, Intel 740, серт.РБ	24	1065	DATASTREAM	226-5447, 226-5050
NTT-2708	PII/400	512	64	4300	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	Любая форма оплаты. СКИДКИ ДО 60%!	30	1367	NTTS (TAIR)	229-2999
CP System PII ATX	PII/400	512	64	4300	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 440BX, Seagate, Diamond	24	1330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/400MMX	512	64	6400	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440BX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	1046	ICS	230-6401, 230-6382
СЕРВЕРЫ													
HP NetServer LX Pro	2xPPro/200	512	512	?	?	выбор	?	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap, CD, array cntr, ECC up 2Gb, hot swap redundant power	36	16250	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	128	?	?	выбор	?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	12000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	PII/333	512	32	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	3580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E50	PII/333	512	32	?	?	выбор	?	PCI	ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2389	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC 3	PII/350	512	64	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	4120	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH II	PII/400	512	?	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	ECC, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	6930	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC Server Netfinity 3000	PII/350(100MHz)	512	64	4500	?	выбор	4	?	Lotus Domino, UPW, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	3450		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/266	512	64	выбор		выбор	4	?	Lotus Domino, UPW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	2300		
IBM PC Server 330	PII/266	512	64	?	RAID, H/S	выбор	2	?	Lotus Domino, UPW, Dual ready, 8xCD SCSI, RAID, 10/100 Ethernet, пост. 1 нед.	36	4500		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM TinkPad 380E	P150MMX	16	2100	FRSTN	12.1"	Win95, поставка 1 нед.	12	1400	IBA	210-1268 (доб.12,16)
IBM TinkPad 380XD	PII/233	32	4000	HPA	12.1"	24xCD, Win95, поставка 1 нед.	12	2700	IBA	210-1268 (доб.12,16)
IBM TinkPad 600	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	Win95, поставка 1 нед.	12	3150	IBA	210-1268 (доб.12,16)
CTX	P/166MMX	16	1680	TFT	12.1"	б/у, 256Kb cache, 6xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, склад		990		
MITAC 5033	P/233MMX	32	2100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1590		
MITAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1690		
MITAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1790		
MITAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1990		
MITAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2090		
MITAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2150		
MITAC 5033	K6-2/300	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1720		
MITAC 6031	PII/233	32	3200	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2590		
MITAC 6031	PII/233	64	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2790		
OmniBook 7100	PII/266	32	6400	SXGA	14.1"	3D-акселератор, мультимедиа, DVD option	36	5112	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 4100	PII/266	32	4100	SXGA	14.1"	3D-акселератор, мультимедиа	36	4109	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 1592DT	P/233MMX	32	3000	CTFT	12.1"	512Kb, 1Mb VRAM, 20xCD EIDE, IrDA, всемирная гар., Win95	12	2326		
Compaq Armada 7400	PII/266	32	4000	CTFT	13.3"	512Kb, до 144Mb, 1Mb VRAM, XGA (1024x768), 24xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	12	3877		
Compaq Armada 7790DT	P/233MMX	32	5000	CTFT	13.3"	512Kb, до 144Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3650		
Compaq Armada 7792DT	P/266MMX	32	5000	CTFT	13.3"	512Kb, до 144Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3999		
Compaq Armada 7800T	PII/266	64	5000	CTFT	13.3"	512Kb, до 256Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4524		
CLR UltraNote PN5-TM200	P200MMX	16	3000	CTFT	13.3"	512Kb, 2Mb VRAM, 430TX, SDRAM, 20xCD, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-Ion B, Win95 & Works	36	2925		
CLR UltraNote PN2-TM266	PII/266	16	3000	CTFT	13.3"	512Kb, 2Mb VRAM, 440BX, SDRAM, 20xCD, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-Ion B, Win95 & Works	36	3685		

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, руссифиц.	12	140		
Epson FX-1050	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240cps, руссифиц.	12	232		
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	144		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	235		
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	310		
Epson FX-2170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 440 cps	12	540		
Epson FX-880	new, A3, 9 pin, 216x240dpi, 410cps, склад	12	395	ICS	230-6401, 230-6382
Epson FX-1170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 380cps, склад	12	308	ICS	230-6401, 230-6382
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	518	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	140	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LQ-670	new, A4, 24pin, 360dpi, 300cps, рус., склад	12	314	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	133	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	230	ICS	230-6401, 230-6382
OKI ML 3310, A4, 9pin, 435CPS SSD, 387CPS Draft, 73 CPS NLQ, серт.РБ, рус., +кабель+дост., >2шт.-скидки		12	309	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3311, A3, 9pin, 435CPS SSD, 387CPS Draft, 73 CPS NLQ, серт.РБ, рус., +кабель+дост., >2шт.-скидки		12	344	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite, A4/A3, 9pin, 430CPS Draft, 81CPS NLQ, интеллект.печ.гол., 64Kb, серт.РБ, рус., +кабель+дост., >2шт.-скидки		12	496	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	820		
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	129		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	184		
Epson Stylus Color 600	A4, 1400x720dpi	12	245		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	295		
Epsоn Stylus 1500	A2, 720dpi	12	449		
Epson Stylus Photo 700	A4, 1400x720dpi	12	299		
Epson Stylus Photo EX	A3, 1400x720dpi	12	530		
Epson Stylus 300/400, A4, 720dpi, 3/4ppm, 10Kb, цв., рус., склад		12	115/172	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 600/800, A4, 1440x720dpi, 6/8ppm, 32Kb, рус., склад		12	238/294	ICS	230-6401, 230-6382
Epson St.Photo 700	new, A4, 1440x720dpi, 4ppm, 64Kb, 6 цв., рус., склад	12	298	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 1500	A3, 720dpi, 3ppm, 256Kb, рус., net, склад	12	430	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 1520/3000, A2, 1440x720dpi, 4/7ppm, 256/64Kb, net, рус., склад		12	830/1765	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 340CBi	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., IrDA, склад, серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, цвет., склад, скидки	12	110	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус., склад	12	110	НИКС	284-2895
HP DeskJet 420	A4, 600x300dpi, цвет., склад, скидки, NEW!!	12	130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	115	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 5ppm, рабочая лошадка в офис и домой	12	167	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	210	Эллай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 690C/690C+/1100C, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 210	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
HP DeskJet 670C/690C+, A4, 600dpi, 5ppm, 512Kb, цв., рус.		12	166	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
HP DeskJet 690C Light, A4, 600dpi, 3ppm, 512Kb, цв., рус., склад		12	185	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 5ppm, Color, склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, 512Kb, склад, скидки	12	205	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C Lite, A4, 600dpi, 5ppm, color, склад, скидки, NEW!!!		12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 6ppm, Rulezzz!!!	12	277	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 6ppm, color, склад, скидки	12	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1120C	A3, 600dpi, 6ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	485	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	720dpi, 9ppm, PhotoREtII, KodakRes.Enh, склад, скидки	12	344	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1120C	A3, 600dpi, 6ppm, ну очень хороший принтер!!!	12	480	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP DeskJet 1120C	A3, 600dpi, 6ppm, REt, C-REt, ColorSmart II/Prof., склад	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 2000Cxi	A4, 600dpi, 10ppm, 2Mb, проф.цвет, 4 картр. НОВИНКА!!!	12	990	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark CJP1000	A4, 600dpi, color, 1 картридж, серт.РБ	12	120	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP5000	NEW, A4, 1200x600dpi, color, поддержка фотопеч.	12	240	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP5700	NEW, A4, 1200dpi, color, поддержка фотопеч.	12	334	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP7000	A4, 1200dpi, color, 2 картриджа, серт.РБ	12	372	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, возм.цв.печати, а/под.70л.	18	199	ТУССОН	285-3993, 236-4289
Olivetti JP 790	A4, 600dpi, 6ppm, проф., полноцв., фотопечать, рус.	18	320	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Xerox DocuPrint XJ6C	A4, 600x1200c/6dpi, 5ppm, НОВИНКА!!!	12	188	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox DocuPrint XJ8C	A4, 1200x1200c/6dpi, 8ppm, НОВИНКА!!!	12	267	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
XEROX DocuPrint XJ 4C	600x600 dpi, color, автоподача, раздельные картриджи на каждый цвет или ч/б большой емкости, руссифицирован, склад, оптовые скидки	12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
				ComputerLand	210-4003
				ЕВРОКОНТАКТ	245-4551
				БЕЛАТРОН	284-7219
				ТАИР-ЛУВР	266-1990
				БИ-ПРОЕКТ	232-5375
				ВЫС. ТЕХНОЛОГИИ	223-6085
				ПК СИСТЕМЫ	230-2356
				МСТ	262-6762
				ELSI	(0222) 310-027
				ГРАМАДА-СЕРВИС	(0222) 377-454
				ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983
				АМЕРИКЭН ЛОДЖИК	252-3312
				КОПИЛЕНД	223-3118
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
HP LaserJet 4	б/у, A4, 600dpi, 8Mb		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	249-0000 (аб. 2119)
Epson EPL-5700	A4, 600dpi, 8ppm, 4Mb	12	495		
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	924		
Panasonic KX-P6150	A4, 300dpi, 6ppm, 1Mb	12	270		
HP LaserJet 4000TN	A4, 600x1200dpi, 17ppm, REt, MEt, PS/сетевой	12	1902	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, 16ppm, REt, MEt, дилерские скидки	12	1750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, руссифиц.	12	360	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, Серт.РБ	12	360	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, доставка	12	371	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, серт.РБ, скидки	12	375	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L/4000/5000, A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb		12	от 375	Эллай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L/6P	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад	12	375/720	ICS	230-6401, 230-6382
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 375	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, REt, MEt, IrDA, рус., серт.РБ, склад	12	755	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 1100, A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, дилерские скидки, НОВИНКА!!!		12	505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 8000	A3, 1200 dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	3345	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark Optra E+	A4, 600dpi, 6ppm, черн., серт.РБ	12	420	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, черн., серт.РБ	12	1735	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra K1220, A3, 600dpi, 24ppm, черн., серт.РБ		12	896	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra SC1275, A4, 1200dpi, 12ppm, черн., серт.РБ		12	3997	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra Color 1200, A4, 1200dpi, 24ppm, серт.РБ		12	7945	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Page Pro 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 4Mb, черн.	12	368	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Page Pro 6Ex	A4, 1200dpi, 6ppm, 8Mb (до 34Mb), 3 порта (2пар.+1IrDA), черн.	12	498	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Color Page Pro	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb (до 68Mb), color	12	2977	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, компактный (1 кг)	12	315	АГРО	262-1527, 266-38-52
OkiPage 6E, A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, серт.РБ, рус., +кабель+дост., >2шт.-скидки		12	365	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 6EX, A4, 1200dpi, 6ppm, 2Mb, серт.РБ, рус., +кабель+дост., >2шт.-скидки		12	469	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 10, A4, 600x1200dpi, 10ppm, 2Mb, сетькарт.опц., серт.РБ, рус., +кабель+дост., >2шт.-скидки		12	749	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox N17, Новый, A4, 1200x600dpi, 17ppm, 16Мб, сеть+PS в стандарте, скидки		12	1402	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N24	A3, 1200dpi, 24ppm, новый, сеть, PS, скидки	12	2723	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, 32ppm, новый, сеть, PS, скидки	12	3283	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N40, Новый, A3, 1200dpi, 40ppm, 24Мб, сеть+PS в стандарте, скидки		12	4015	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512, A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, а/п 2x250л, рус., дупл., сеть, склад, скидки		12	1040	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress, A3, 2400dpi, цв. принтер-копир-сканер, полигр.кач.		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color, A4, 600dpi, 12ppm, 30Mb, а/п 250л, серт.РБ, склад, скидки		12	3600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
СКАНЕРЫ					
Microtek ScanMaker II HR	A4, 600dpi, 16млн color, планш., б/у		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	249-0000 (аб. 2119)
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	250	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	575	NTTS (TAIR)	229-2999
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	433	ICS	230-6401, 230-6382
HP ScanJet 5100C	A4, 600-1200dpi, SCSI, Twain	12	260	ZIDA	234-9470, 234-9866
HP ScanJet 5100C	A4, 600-1200dpi, color, Slim, OCR, дилерские скидки	12	268	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 4100C	A4, 600-1200dpi, color, OCR, дилерские скидки, НОВИНКА!!!	12	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR, Corel PhotoPaint	12	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6200/6250C, 2400/600dpi, скидки, НОВИНКА!!!		12	от 490	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 6000P	A4, 600-4800dpi, 30-bit color, 10-bit gray, LPT, Twain	24	85	ZIDA	234-9470, 234-9866
Paragon 6000SP	A4, 600-4800dpi, 30-bit color, 10-bit gray, SCSI, Twain	24	130	ZIDA	234-9470, 234-9866
Paragon 6000SP/1200SP	600/1200dpi, 24/30bit color	12	от 130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000/1200SP, A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планш.		12	139/185	ICS	230-6401, 230-6382
Paragon 6000P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	85	НИКС	284-2895
Paragon 12000SP	A4, 1200-9600dpi, 36-bit color, 12-bit gray, SCSI, Twain	24	190	ZIDA	234-9470, 234-9866
Paragon 1200SP	B4, 1200-9600dpi, 30-bit color, 10-bit gray, SCSI, Twain	24	250	ZIDA	234-9470, 234-9866
Paragon 1200 A3 Pro	A3, 1200-9600dpi, 36-bit color, 12-bit gray, SCSI, сетевой	24	1210	ZIDA	234-9470, 234-9866
Paragon ScanExpress A3 Pro, A3, 600-4800dpi, 36-bit color, 12-bit gray, LPT, Twain		24	590	ZIDA	234-9470, 234-9866
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 3500CP	1,37м, 20Mb, color, PS2, RIP, печ.плакатов, дил.ск.	12	16065	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430, A1, 600dpi, 4Mb, mono, HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML, Win/ACAD(A0)		12	от 1656	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, дилерские скидки	12	1656	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, дилерские скидки	12	1950	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C, A1, 600dpi, 4Mb, color, HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML, Win/ACAD(A0)		12	от 1950	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача, сеть, дил.скидки	12	2800	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700, A1, 600dpi, 4Mb, mono, HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML/PS2, Win/ACAD(A0)		12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C, A1, 600dpi, 8Mb, color, HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML/PS2, Win/ACAD(A0)		12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5345	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color, A0, 600dpi, 7 PS2, MIO, color, сеть, дил.скидки		12	8430	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ					
Asus P2BS	PII, ATX, 440BX, 100MHz, 3 DIMM, AGP, UDMA	12	160	ZIDA	234-9470, 234-9866
Asus P2L97S	PII, ATX, 440LX, 83MHz, 3 DIMM, AGP, UDMA	12	120	ZIDA	234-9470, 234-9866
Iwill XA 100	Alladine-512Kb, P75-266MHz, AGP	12	95	ZIDA	234-9470, 234-9866
Iwill P2LE	PII, ATX, 440LX, 83MHz, 3 DIMM, AGP, UDMA	12	115	ZIDA	234-9470, 234-9866
Soyo SY-5BT5430TX, upP233MMX, 2DIMM, 4SIMM, 512, I/O, IrDA, PC97, UDMA33, ACPI, склад		+	99	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Soyo SY-6BA 440BX, PII450MHz, ATX, 4x168DIMM, 1AGP, 5PCI, 2ISA, 2USB, 2M BIOS, IrDA, UDMA33, 100MHz, ACPI, PC97/100		+	160	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Zida, VIA Appolo	P/75-333, Cache 512Kb, TX98	6	45	НИКС	284-2895
Zida TX98	Via Apollo-512kd PLC, P75-233MHz, 2D, 2S, UDMA	12	47	ZIDA	234-9470, 234-9866
Zida BX98	PII Via 100MHz, AGP, UDMA, AT	12	80	ZIDA	234-9470, 234-9866
Zida TX98/TX98 3B	P/75-333, Cache 512Kb, TX98, VIA	6	44	ХОДСЕН	239-4312
Zida BX98/BX98 3B	PII/233-450, 100MHz	6	68	ХОДСЕН	239-4312

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CTX 1569SE	15", 0.28, 1024x768x85Гц, OSD	36	185	ХОДСЕН	239-4312
Hyndai 17B+	17", 0.28, 1280x1024x75Гц, dig, OSD, MPR II, LR, NI	12	299	ZIDA	234-9470, 234-9866
LG 44i	14", 0.28, 800x600x85Гц, dig, MPR II, LR, NI	24	125	ZIDA	234-9470, 234-9866
LG 57i/Daewoo 518B	15", 0.28, 1280x1024, dig, OSD, MPR II, LR, NI	36	175	ZIDA	234-9470, 234-9866
LG Studioworks 57M	15", 0.28, Multimedia, OSD, 1024x768, 85Гц	36	195	НИКС	284-2895
Mitac	15", DSTN/TFT LCD, 1024x768, digital, audio	12	от 890	ASBIS	249-5792, 214-7767
Samsung 400B	14", 0.28, 1024x768, dig, MPR II, LR, NI	36	130	ZIDA	234-9470, 234-9866
LG44i	14", 0.28, 800x600x85Гц	12	128	ICS	230-6401, 230-6382
Samsung 500P	15", 0.28, 1024x768, dig, OSD, TCO 95	36	240	ZIDA	234-9470, 234-9866
Samsung 500S+	15", 0.28, 1024x768x85Гц, dig., склад	12	196	ICS	230-6401, 230-6382
ViewSonic P655	15", 0.27, 1024x768x87Гц, dig., склад	12	276	ICS	230-6401, 230-6382
Samsung 400B	14", 0.28, 800x600x60Гц	36	145		
Samsung 500S+	15", 0.28, 800x600x85Гц	36	195		
Samsung 500B	15", 0.28, 1024x768x85Гц	36	225		
Samsung 700S+	17", 0.28, 1024x768x85Гц	36	365		
Sony 100ES	15" Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	315	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST, 17"	Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

ПРОЦЕССОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AMD K6-2-300/333	AMD K6MMX, K6-3D Now	12	77	ХОДСЕН	239-4312
Celeron 266/300MMX	BOX, СКЛАД!!!	24	95	ZIDA	234-9470, 234-9866
Intel Celeron 300A/333A	Cache 128kb, Box	12	160	ХОДСЕН	239-4312
Intel PII 333/350	Cache 512kb, Box	12	230	ХОДСЕН	239-4312
Intel P/Ppro/PII	все модели (Tray, box, MMX) мин.цены	36	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
K6-2/266 3D		24	100	ZIDA	234-9470, 234-9866

МОДУЛИ ПАМЯТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DIMM SDRAM	32/64Mb	12	38	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16/32Mb, SDRAM	12	от 22	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

ПРОГРАММАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Программаторы, XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP		24	от 190	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ВИДЕОКАРТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ASUS V3000	Riva 128, 4Mb (TV in&out)	6	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Diamond Fire	GL 1800 Pro 8Mb PCI/AGP OEM	12	155/160	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI Retail	12	1222	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire Port	20/40 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	104/156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	12	45	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	3D 4400 4Mb fixed AGP OEM	12	65	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	II S220 4Mb PCI OEM	12	60	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Viper	V330 4Mb PCI/AGP OEM	12	75	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel 740	AGP, SGRAM 8 Mb	12	55	ZIDA	234-9470, 234-9866
Matrox G200	8Mb SDRAM (SGRAM), AGP	6	130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Matrox G200	8Mb, AGP	6	130	НИКС	284-2895
S3	Virge DX, 2/4Mb, PCI	6	22	НИКС	284-2895
S3 3D	Virge GX, 4Mb, AGP	6	27	ХОДСЕН	239-4312

ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
A-Trend	Helios Voodoo II 3D, 12Mb, Retail	12	150	НИКС	284-2895
Diamond Monster	3DII 8Mb 3D FX Voodoo 2 Retail	12	190	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster	3D 3400XL 4Mb PCI Retail/OEM	12	98	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster Sound, 3D 2Mb + WT PCI Retail		12	135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CD-ROM	32 x speed, LG, Teac, ASUS	6	50	НИКС	284-2895
CD-ROM	24/32 x speed	6	от 50	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM	32 x speed, Samsung, EIDE	12	47	ZIDA	234-9470, 234-9866
CD-R	Mitsumi CR2801TE, 2x8speed, Retail	6	250	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-R	Panasonic, 4/8, SCSI, склад	+	335	ICS	230-6401, 230-6382
CD-RW	Yamaha, 2/4/6, SCSI, склад	+	594	ICS	230-6401, 230-6382
DVD-ROM	Pioneer+CineMaster, Kit, 6x, склад	+	335	ICS	230-6401, 230-6382
DVD-ROM	Philips DRD-5200, 2.7/4.1Mb/s, Retail	6	145	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

ЦИФРОВЫЕ КАМЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson PhotoPC-600	Цифровая фотокамера, 1024x768x24bit, 30f	12	635	ICS	230-6401, 230-6382

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Seagate ST33221A	3.2Gb, Fast ATA-3, Ultra DMA-33	12	125	ZIDA	234-9470, 234-9866
Seagate ST34321A	4.3Gb, Fast ATA-3, Ultra DMA-33	12	135	ZIDA	234-9470, 234-9866
Seagate ST36531A	6.4Gb, Fast ATA-3, Ultra DMA-33	12	170	ZIDA	234-9470, 234-9866
Seagate	8.4Gb, Fast ATA-3, Ultra DMA-33	12	200	ZIDA	234-9470, 234-9866

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
SB Yamaha	3D Sound, FullDuplex, PnP	6	12	НИКС	284-2895
SB 16/AWE64	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	от 27	НИКС	284-2895
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	30	ИНТИС	211-1783, 210-2859
Speakers	Encore, active, ассортимент	6	от 10	ZIDA	234-9470, 234-9866
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	12	105	НИКС	284-2895

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	60	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C509B-TX	Fast EtherLink XL, 10/100, PCI	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905B-TX-NM	FastEtherlink XL PCI TX 10/100	пж.	68	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Allied telesyn AT-2000TH	LAN Card ISA, UTP	+	17	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Allied telesyn AT-2500TX	LAN Card PCI, 10/100 UTP	+	38	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Allied telesyn AT-2000BTH	UTP/BNC, PnP, 16bit, склад, дилерские скидки	99	от 17	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2400BT, UTP/BNC, PCI, 10Mbps, склад, дил.скидки		36	23	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX, UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки		99	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CNet CN600E+	LAN Card ISA, UTP	+	12	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
CNet CN650E+	LAN Card ISA, BNC/UTP	+	15	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
D-Link ISA/PCI Ethernet card, BNC/UTP, склад		12	19/25	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DE-530CT+PCI Bus Master Ethernet adapter, BNC/UTP, склад		36	37	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DE-660CT PCMCIA Ethernet card, BNC/UTP, склад		36	74	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DFE-530CT/DFE-500TX 10/100 Fast Ethernet PCI Bus Master adapter		36	от 37	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 27	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	59	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor, 100/10Mbs PCI, full duplex, VLANs, Redundance, Low CPU Util		99	390	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
NE 2000	ISA/PCI, 32bit, Combo	6	от 11	НИКС	284-2895
SMC 1208T	LAN Card PCI, UTP, PnP	+	22	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit, NE2000, ISA, BNC & TP, PCI, PnP	12	14	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC & TP, PCI, PnP	12	18	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325T	Ethernet 32 bit, UTP, PCI, PnP	12	16	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA, Type II Ethernet	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16405-ME	SuperStack II PS Hub 40, 12 Port TP, 12xRJ-45, 4 сегмента	60	399	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16406-ME	SuperStack II PS Hub 40, 24 Port TP, 24xRJ-45	60	707	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16460-ME SuperStack II Baseline Switch (12x10Mbps+2x100Mbps)		60	769	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16610-ME SuperStack II DualSpeed, Hub 500, 12 Port, 12x10/100Mbps		60	876	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16611-ME SuperStack II DualSpeed, Hub 500, 24 Port, 24x10/100Mbps		60	1302	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16700-ME	OfficeConnect Hub 8/TPO, 8xRJ-45	пж.	93	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16722-ME, OfficeConnect Hub TP800 (8xRJ-45,100Base-TX), unmanaged hub		пж.	337	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16981	SuperStack II Switch 3300, 12 Port, 10/100Base-TX	60	2059	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C250C-TX12	SuperStack II Hub 100 100Base-TX, 12x100 Mbps	60	743	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Allied telesyn 3012/16/24SL	EthernetHub 12/16/24 порта UTP+AUI&BNC, склад	36	от 150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AR-300	ISDN EthernetRouter с возм.подкл. тел./факса	36	от 600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы, 10/100, 2/3/4/8/12 портов	99	от 380	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR 415/815, Ethernet Hub 4/8 UTP		+	47/62	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Allied telesyn MR 415/815, Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки		99	от 49	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-902/908TR EthernetHub 4/8x100Base-TX,внутр.пит., склад		99	от 130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CNet CN8800TPC	Hub, 8 UTP + 1 BNC	+	53	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
D-Link 5/9/12/16/24-Port Ethernet Hub, склад		36	от 55	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DES-1004/1008	Switch (4x10/100/(8x10/100), склад	36	627/883	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DES-805/810	Switch (1x100+4x10/2x100+8x10), склад	36	347/520	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DFE-904/908	4/8-Port, 10/100M DualSpeed Hub, склад	36	142/363	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	494	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	1907	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX, Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад		36	от 772	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN, LANWAN BRI, LANWAN PRI	12	от 1127	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb/s, склад	12	310	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	72/99	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	536	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA miodems	12	449	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	789	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Patch-cord, cat. 5+, заводской, 155 MHz, опрессованный, Short body Bleg, 1,5/2m		+	4/5	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Patch-panel, розетки, шкафы аксессуары, инструменты Siemon (США)		+	?	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Surecom EP-201C(T)	Mini Transceiver from AUI to BNC (to UTP)	12	25	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-502C	Ethernet 2 Port 10Base2 Repeater (2 BNC+2 AUI)	12	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-505C	Ethernet 5 Port 10Base2 Repeater (4 BNC+1 AUI)	12	140	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-506T	Ethernet Mini Hub, 5 UTP	12	45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub, 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-516D	Ethernet 19" Rackmount Hub 16 UTP Port + 1 BNC + 1 AUI	12	150	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub, 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Волоконно-оптические компоненты, атикв.оборуд.(розетки, адаптеры и др.)		+	?	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Кабель	RG-58, 50 Ом	+	0.3	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Кабель	RG-58/59, 50/75 Ом, склад	+	0.28/0.33	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Кабель	RG-58, 50 Ом	+	0.4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	0.45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель UTP/FTP/STP 3-6 cat., 4-350 pr., Mohawk/Belden		+	от 0.35	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Кабель витая пара (UTP/FTP, cat.5), Patch-кабель (UTP/FTP, cat.5) склад		+	0.39-1.0	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Кабель-канал	40x18, белый	+	1.2	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Патч-корды, патч-панели, шкафы, кабель, розетки, инструм., крепеж, кабель-каналы		+	?	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Розетки, терминаторы, коннекторы, кабель и др. сет. аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Шкафы, 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IC 1414 int. C.Logic	14.4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class I, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
Nokia BB160-BB512, Профессиональные модемы для физич.линий (32-512Kb/s), серт.РБ		+	?	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
UMC	int./ext., Voice, 14.4/33.6Kb/s	12	25	НИКС	284-2895
USR Sportser VI	ext., 33.6Kb/s + наушники	12	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser V34Voice, int., 33.6/14.4Kb/s, V34+V42, V42bis, ПО, науш., серт.РБ		60	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC, ext., 33.6/14.4Kb/s, V34+V42, V42bis, ПО, инстр., серт.РБ		60	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser VI	int., 33.6Kb/s, V42/V42bis, g.III fax	12	70	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	int./ext., 33.6Kb/s, V34/V42bis, voice, 220V, науш., склад	12	72/105	ICS	230-6401, 230-6382
ZyXel Prestige, ext., 128Kb/s, ISDN Router с возм.подкл. Internet, рус. 2/4выд.линии, голос, дил.скидки		24	от 270	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S, 28.8Kb/s, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, voice, АОН, кабель, серт.РБ		24	260	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel OmniNetPlus, ISDN TA 2*64K, X.110, X.120, PPP/MP, 2 аналоговых порта, 1xRS-232, PnP, upgrade		24	270	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 E	ext., 33.6Kb/s, голос, 2/4выд.лин., склад, скидки	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336S, ext., 33.6Kb/s, V34+Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, ЖКИ, 2/4выд.линия, серт.РБ		24	560	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336E, ext., 33.6Kb/s, V34+Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, выд.линия, серт.РБ		24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S	ext., 33.6Kb/s, голос, 2/4выд.лин., склад, скидки	24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS Back	300/500/600/800/1400VA, США, склад	12	от 95	ICS	230-6401, 230-6382
APC UPS Back, Smart	250-3000VA, все модели, мин. цены	24	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Exide Net UPS	250 VA, 2 выхода, оптовые скидки, склад	12	55	ZIDA	234-9470, 234-9866
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США, дил.скидки	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400VA, LAN, упр-е микропроцессором, США, склад, скидки		24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 280/420VA, LAN, упр-е микропроцессором, США, склад, скидки		24	125/165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000 VA, LAN, упр-е микропроцессором, США, склад, скидки		24	280/425	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back, Smart, 250-1250VA		12	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TrippLite BC Internet	300-675VA, of-line, встр. фильтр для тел., серт.РБ, офиц.дистр.	24	92-213	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
TrippLite Smart/OmniSmart, 1000-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ, офиц.дистр.		24	439/527	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
MO-диски, Basf, 230Mb-2,6Gb		+	от 75	БЕЛСПАС	231-8159
MO-диски Verbatim, Fujitsu 3,5"(128/230/640Mb), 5,25"(0,65/1,3/2,6Gb), беспл.дост.		12	от 6.5	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
MO-диски Verbatim в ассорт., оптовые скидки		+	5,39-36,57	IBA	210-1268
CD-R диски, BASF, 650Mb, 74 мин, доставка		+	от 1,6	БЕЛСПАС	231-8159
CD-R/RW-диски Verbatim/записыв. устр. CD-R/RW, беспл.дост.		+	1,7/449	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-ROM-диски, игры, ПО, компьют. литература. Маг. "Импульс"		+	?	IBA	232-7243
Дискеты 3.5" Basf, DOS form., 1.44Mb, доставка		+	от 3	БЕЛСПАС	231-8159
Дискеты 3.5" Basf, 3M, Verbatim, DOS form., 2HD, 1,44Mb, тефлон.чист., беспл.дост.		12	от 0,29	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Дискеты 3.5" TDK, 1,44Mb, IBM format, 10 шт		+	4	NTTS (TAIR)	229-2999
Дискеты 3.5" Verbatim, 1,44Mb, 2-HD 31/2 (5 видов), опт.скидки		+	0,32-0,46	IBA	210-1268

АКСЕССУАРЫ, ПРИНАДЛЕЖНОСТИ, МАНИПУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Mouse Verbatim, 2-Button (IBM/Serial)		+	8,24-8,88	IBA	210-1268
Боксы для дискет 10-80 Basf, доставка		+	от 1	БЕЛСПАС	231-8159
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/15"/17"/21", сертификат, беспл.дост.		12	от 14	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Защитные фильтры Basf, 13-20", полн.защита, двойн.металлиз., диантибл.покр.		+	от 20	БЕЛСПАС	231-8159
Защитные фильтры Verbatim, 14-15", 16-17", 19-20", LT, опт.скидки		+	29,62-67,8	IBA	210-1268
Комплекты по уходу за оргтехникой, чистящие ср-ва, серт. РБ, доставка		+	от 6	БЕЛСПАС	231-8159
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры, комп.этикетки		+	?		
Чистящие салфетки Fellowes (Англия) со сменным блоком		+	от 3.5		
Мемо-доски, флип-чарты для презентаций, конференций (Германия, Франция)		+	?		

КОМПЬЮТЕРНЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Антивирусная диагн., скорая помощь для ПК, выезд, лицензия		+	?	ТРИУМФ	266-1680, 266-1709
АйТи СКС. Структурированные кабельные системы, волок.-оптич.системы ЛВС, лицензия		180	?	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Волоконно-оптические системы связи, локальные выч.сети (проектирование, монтаж, каблирование), защит.информ., установка АТС, кабель, лиц.		+	?	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Диагностика неисправности, тестир., ремонт портативных ПК (Notebooks)		+	?	ТРИУМФ	266-1680, 266-1709
Диагностика, тестир., ремонт мониторов, принтеров		+	?	ТРИУМФ	266-1680, 266-1709
Диагностика, тестир., ремонт, модернизация, настройка ПК		+	?	ТРИУМФ	266-1680, 266-1709
Доступ удаленный на базе обор. Gandalf, Nokia. Территориально-распред.сети		180	?	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
Защита информации (восстановление, оптимизация, настройка), выезд, лиц.		+	?	ТРИУМФ	266-1680, 266-1709
Ремонт и техн.обслуживание ПК. Постоянное обсл. - 10 у.е./мес.		+	?		
Модерниз.ПК, варианты использ.устар.XT-AT 286-386 комп без модерниз.		+	?		
Локальные сети любой сложн. Проектир., монт., сопр. до 5 мес., беспл.обуч.		+	?		
Антивирусная диагн., восст.информации, резервн.копирование		+	?		
Подключение к Internet, настройка, обуч., в т.ч. с бесплатными сервисами Internet		+	?		
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены		+	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Технические консультации (БЕСПЛАТНО)		+	?	ТРИУМФ	266-1680, 266-1709
Установка, настройка лицензионного ПО		+	?	ТРИУМФ	266-1680, 266-1709

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С Бухгалтерия 6.0	Офиц.партнер фирмы «1С». 1С Франчайзи	+	165-395		
1С Торговля и склад 7.5. Доставка, установка, обучение, внедрение по договору.		+	280-960		
1С Зарплата и кадры 7.5, линия консультаций, обновл.форм отчетности		+	280-960		
1С Бухгалтерия 7.5. Все работы выполняют сертифиц. специалисты		+	240-480		
IBM OS/2 Warp v.4	Merlin, 32-разр. ОС, БД (сист. упр.)	+	?		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, вкл. LAN Server 5.0	+	?		
Universal DataBase	сист. упр. БД для OS/2, Win., AIX	+	?		
MS Windows NT	сетевая ОС	+	?		
Novell	IntranetWare, 5/10/25... users	+	?		
Visualage C++ Generator Develop.вкл. ср.разр.прил. "клиент-сервер" для разл.платф.		+	?		
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматиз. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?		
Microsoft	различные программные продукты	+	?		
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия, торговля и др. для разл.платформ	+	?		
Lotus Notes Client 4.11 Russian CD Multiplatform		+	816	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14960		
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		
SYBASE	Sybase Adaptive Server Enterprise for WinNT	+	от 995		
SYBASE	Sybase SQL Anywhere	+	от 299		
PowerSoft	PowerBuilder 6.0 for WinNT	+	от 1295		
PowerSoft	Средства разработки СУБД и WEB	+	?		
Fine Reader 4.0	Система оптического распознавания текстов (40 языков)	+	?	ТРИУМФ	266-1609, 266-4459
Promt'98	Система интеллект. автом.перевода (англ., фр., нем., рус.)	+	?	ТРИУМФ	266-1609, 266-4459
Автоматизированная система делопроизводства на базе Lotus Notes		+	?	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Антивирусные комплекты: Aidstest, Adinf, Adinf/Ext, DoctorWeb, AntiVirus ToolkitPro		+	?	ТРИУМФ	266-1609, 266-4459
Огромный выбор CD-дисков: игры, ПО, базы данных, видео, аудио		+	3	ZIDA	234-9470, 234-9866
ПО фирмы Borland	Interbase, C++, Delphi и др.	+	?	ТРИУМФ	266-1609, 266-4459
ПО фирмы Microsoft	Windows, Office, FoxPro, Visual Basic, C++ и др.	+	?	ТРИУМФ	266-1609, 266-4459
ПО фирмы Symantec	Utilites, Navigator, C++, Cafe и др.	+	?	ТРИУМФ	266-1609, 266-4459
Учебные пособия Lotus Notes (разработка приложений, администрирование и др.)		+	45	ЗАПСИБ	213-4029, 213-4091

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ЮСИАС 4.0"	БД по законод. РБ, еженед. актуализация	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4126
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, все губернии, актуализ.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4126
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	33-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бомби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бух., экономика, склад, торг., уст., настройка сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Sharp SF-2116	А3, 16к/мин, масшт., а/под., б/у		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	249-0000 (доб. 2119)
Canon FC-200/210	А4, 4к/мин, 1000к/мес.	12	от 310		
Canon NP6216, А3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, кассета+лоток, дост.		12	1320		
Canon FC-200/210/220/230/330, А4, компакт., Е-15		12	от 320	ПЕОЛАМ	285-5437, 266-3796
Canon FC-200/210/220/230/330, А4 компакт., Е-15		12	от 320	ЭРИТРЕЯ	216-9991, 228-5722
Canon FC-200/220	А4, 4к/мин., 1000 к/мес., а/подача, доставка	12	от 315	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC 210/220	А4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	А4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	А4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-200/220	А4, 4к/мин., а/подача	12	от 310	БМ	235-3762, 230-9468
Canon FC-210/220/230/330, А4, 4к/мин., автоподача, Е15, 220В		12	от 308	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-200/220	новая модель, А4, 4к/мин., а/подача, инстр.на рус.	12	320/360	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-200/210/230	А4, 4-6к/мин.	+	340-400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., а/подача	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Canon FC 200	А4, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 220	А4, 4к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 336	А4, 6к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon PC 780	А4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	А4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	А3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 230	А4, 4к/мин, Е-16, а/подача	12	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon NP-2015	А3/В4, 15к/мин, 65-142%, 5000 к/мес.	12	450		
Canon FC-200/220	А4, 4к/мин, Е-16	12	?		
Canon NP-1215	А3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л +лоток 50л	12	950		
Canon NP-2020	А3, 20к/мин, 50-200%, 12000к/мес, 2х250л +50л.	12	990		
Canon NP-4540	А3, 40к/мин, 50-150%, 2-ст., 2шв., 2касс.250л.+лоток50л.	12	850		
Canon NP-4835	А3, 35к/мин, 50-200%, 2-стор., ЖКИ, 2х250л +50л, 2шв.	12	1700		
Canon NP-6112	А4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	?		
Canon NP-6216	А3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	?		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon NP-6216, А3, 51к/мин, 10000 к/мес., масшт. 50-200%, кассета+лоток, дост.		12	1325	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
MB 3012/Ricoh 2012	А4, 12к/мин, инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 5615/Ricoh 4015	А3, 15к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 2212/Konica 1212	А3, 12к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Mita CC-35	А4, 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	400	BVC	228-6854, 226-6882
Mita CC-35	А4, 4к/мин, 500к/мес.	12	?		
Mita DC-1560	А3, 15к/мин, 5000к/мес., масшт. 64-141%	12	?		
Mita DC-2060	А3, 20к/мин, 10000к/мес., масшт. 50-200%	12	?		
Olivetti 9004	А4, 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	399		
Olivetti 8012	А4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1100		
Olivetti 8020	А3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1860		
Olivetti 8021	А3, 21к/мин, 49-204%, бар.на 60000коп., дуплекс	12	1971		
Olivetti 8516, А3, 16к/мин, 50-200%, бар.на 60000 коп., лоток на 250л.		12	1490		
Ricoh FT 2012/2212, А4/В4, 12к/мин, а/под., 3000к/мес., 70-141%, касс.на 250л.		12	800/1050	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015	А3, 15к/мин, а/подача, 10000к/мес., 50-200%, касс.на 500л.	12	1500	BVC	228-6854, 228-6882
Canon NP 4000	А3, 40к/мин, масштабирование, 2-й цвет	12	799		
Ricoh FT 3000	А4-В4, 15к/мин	12	399		
Ricoh 4070, А3, 20к/мин, масштабирование. РАСПРОДАЖА до 30.09		12	500		
Xerox XC-520	А4, 5к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	А4, 19к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	А3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	А4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	А4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер, склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	В4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF 2116	А3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	А3, 18к/мин, 12000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-21/26	А4, 3к/мин, 500 коп./мес., склад	12	?		
Sharp Z-810	А4, 8к/мин, масшт., склад	12	?		
Sharp SF-2314/2414	А4, 14к/мин, 4000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp SF-2216	А3, 16к/мин, NEW, склад	12	?		
Sharp SF-2035	А3, 35к/мин, 20000к/мес., склад	12	3068		
Sharp SF-2040/2052	А3, 40/52к/мин, склад	12	?		
Sharp SD-2060/2062	А3, дупликатор	12	?		
Sharp Z-20/25	А4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	А4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	А3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	А3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	А3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	А4, 3 к/мин.	12	?		
Sharp Z-810/830	В4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2120	А3, 16/20 к/мин., масшт.	24	?		
Sharp SF2030/2040	А3, 30/40 к/мин., масшт.	24	?		
Sharp SF2060/3062	А3, 60/62 к/мин., масшт.	24	?		
Konica 1212/1015	А3, 12/15 к/мин., масшт.	24	?		
Konica 3231/3331	А3, 31 к/мин., масшт.	36	?		
Xerox XC 351/355/520	3-5 к/мин, 500 к/мес., а/подача, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Xerox RX 822/5815	В4-А4, масштабирование, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Xerox 351	А4, 3 к/мин	12	355		
Xerox 5815	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1570		
Xerox XC1033	А3, В4, 10к/мин, масшт.	12	849		
Xerox XC351	А4, 3 к/мин, самый недорогой Xerox	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC355	А4, 3 к/мин, лоток 50 листов, склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC520	А4, 5 к/мин, 500 к/мес., компактный, склад	12	507	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC1033	А4, 10к/мин, 2000 к/мес., масшт., склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox 5815, А3, 16 к/мин, до 8000 к/мес., масшт., склад, отличная цена		18	1497	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox 2950/3030	Инженерная система, А0	18	от 5999	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC520	А4, 5 к/мин, дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	А4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox DC212/214	А4, 12/14 к/мин, цифровой, а/подача	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5815	А3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	А0, широкоформатные чертежные копиры	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 351/355	А4, 3к/мин, до 20 к, а/подача	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh, А3, 30 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, сортер, тумба, ЗА ЛЮБУЮ ЦЕНУ		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	228-6294
Xerox 1033/1045	В4, 10 к/мин, 70-141%, фото/ADF, склад, доставка	12	?		
Xerox 520	А4, 5 к/мин, 700к/мес, а/подача, склад, доставка	12	?		
Xerox 5815	А3, 16 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	1565		
Olivetti 9004, А4, 4 к/мин, 500к/мес, а/подача, склад, доставка		12	399		
Olivetti 8516	А3, 16 к/мин, 50-200%, цв., склад, доставка	12	1490		
Utax C148, А4, 14 к/мин, 5000 к/мес, 70-141%, склад, доставка		12	1143		
Utax C157	А3, 15 к/мин, 60-141%, склад, доставка	12	?		
Utax C96/127	В4/А4, 10-12 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	?		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	А4/А3, 4-20к/мин, 50-400%	6	5400	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Canon CLC-500		+	18000	БИСПРИС	220-0926
Xerox 5750 Empress	А3 полноцв., цифр., фотокачество, возм.принтер, дил.ск.	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJet Pro 1150C, НОВИНКА!!! А4, принтер+копир+сканер, цв., 600 dpi, скидки		12	770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP OfficeJet Pro 1175C, НОВИНКА!!! А4, принтер+копир+сканер, цв., 600 dpi, скидки		12	1300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450c	А4 принтер+копир+факс+модем, цв., об.бум.	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Rex Rotary 1170		+	от 6500	БИСПРИС	220-0926
Riso TR 1510, В4/А4, 300x300dpi, цвет, протяжн.сканер, склад, дост.		12	?		
Riso GR 1700	А3/А4, 300/400dpi, цвет, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А3/А4, 300/400dpi, цвет, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А3/А4, 300/400dpi, цвет, планш. сканер	12	?		
Riso GR 2750	А3/А4, 400/400dpi, цвет, планш. сканер	12	?		
Riso GR 3750, А3, 400/400dpi, цвет, планш. сканер, склад, доставка		12	?		
Riso GR 3770, А3, 600/600dpi, фото, цвет, планш.сканер, склад, доставка		12	?		
Riso TR 1510	А4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	А4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ И ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Перфобиндер Rexel	Металлические и пластиковые пружины (толщ.скрепл.до500л)	12	?		
Степлеры Rapid	ручн./электрические (толщ.скрепл.до 170 л)	12	?		
Фальцовщики FKS	А4-А3, до 25000 л/час	12	?		
Листоподборщики FKS	6/8/10/12 лотков, А4-А3	12	?		
Термоклеевые машины Fasbind, А3, толщ.перепл. 5.5см		12	?		
Сталкиватели бумаг FKS		12	?		
Сверлильные машины FKS		12	?		
Резаки Ideal	Толщина стопы до 80 мм	12	?		
Копировальная рама EU Master, В2, вакуум, 12 у/ф ламп		+	?		
Офсетные машины Dominant, Romaior, б/у		+	?		
Термопереплетный аппарат Fastbind 210, А3, 5,5 см толщина перепл.		+	2750		
Типография от А до Я, комплексная поставка		+	?		
Перфобиндеры	(машины для сшивания) Ibico, сервисное обсл.	12	от 120		
Обложки, пружины, термообложки		+	?		
Термобиндеры	Ibico (Швейцария), сервисное обсл.	12	?		
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 133	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-500л., термообложка, клей, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
GMP	А4/А3, рулонные	12	?		
Пленка для ламинирования		12	?		
Фольга для тиснения	Рулон 120м	12	40		
Кармашковые, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 117	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Attalam	пакетные, 10 моделей	12	от 160	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка	для ламинирования в упаковках 50/100 шт.	12	от 3.5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка для ламинирования в кармашках и рулонах		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Триммеры	роликовый нож, длина реза 36-130 см	+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Гильотины	длина реза 350-710мм, стопа 3-50мм, а/прижим	+	от 150	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр.панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан., видео/PC, 2.1млн.цв. MGA, 8.4" ДУ	+	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A5+	ЖК-пр., видео/PC, 16,7млн.цв. sXGA, 450люм., кол. ДУ	+	12145	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр., видео/PC, 16,7млн.цв. sVGA, 225люм. ДУ	+	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр., видео/PC, 16,7млн.цв. XGA, 650люм. ДУ, кол.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A10	ЖК-пр., видео/PC, 16,7млн.цв. TrueXGA, 1200люм. ДУ	+	13999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель, видео/PC, 16,7млн.цв. XGA, 10.4" ДУ, дин.	+	5070	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Sharp	ЖК-проекторы, Япония, ДУ, доставка, сервис	12	?	ТЕХ	211-3565, 210-0566
Sharp SV1E	ЖК-пр., Япония, sVGA, 800люм., ДУ, доставка	12	?	ТЕХ	211-3565, 210-0566
Белые магн.доски для през. и конф., соб.пр-во по лиц. Magnetoplan (Германия)		12	от 50	ТЕХ	210-0202, 232-5104

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

УНИЧТОЖИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM	высокая надежность, низкий шум	12	от 125	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM	Германия, 25 моделей	12	?	РУССА	262-2226, 285-6793
"EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 110	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Intimus, Германия, 2-3 степени секретности, офисный, сервисное обсл.		12	от 73	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Papet Monster, Германия, 2-3 степени секретности, персональн., сервисное обсл.		12	от 73	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Shred-ET	полосы, куски, 23 модели	12	от 100	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Panasonic KX-F250	ЖКИ, ГТС, а/обрез, а/отв., пам., б/у		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	249-0000 (аб. 2119)
Olivetti OFX 105	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, пам., б/у		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	249-0000 (аб. 2119)
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв., лист. пам.	12	от 250	БМ	235-3762, 230-9468
Panasonic KX-F1010	На обычной бумаге, серт. РБ	12	390	MULTI SYSTEM	213-32-13, 239-71-11
Panasonic KX-F1050	На обычной бумаге, серт. РБ	12	480		
Panasonic UF-S2	С а/ответчиком, серт. РБ	12	250		
Panasonic UF-S10	С а/ответчиком, серт. РБ	12	400		
Panasonic UF-315	На обычной бумаге, серт. РБ	12	530		
Panasonic UF-342	На обычной бумаге, серт. РБ	12	650		
Panasonic KX-F580/680/780, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/обрез, серт. РБ		12	от 270	ТЕХНОНЕЛ	238-2797
Panasonic KX-F580/680/780, серт. РБ		12	от 270	ЭРИТРЕЯ	216-9991, 228-5722
Panasonic KX-F580/680/780, серт. РБ		12	от 270	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic KX-F580/780/S2, а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГТС, инстр. на рус. яз.		12	240-320	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780, а/отв., а/дозвон, ЖКИ		12	300/335	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F780/910/31, беспл. доставка		12	?	ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ	224-07-54
Panasonic KX-F910/S2/S10, ГТС, ЖКИ, цифр. а/отв., серт. РБ		12	от 250	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-7397
Panasonic KX-F910/S2/S10, ГТС, ЖКИ, цифр. а/отв., серт. РБ		12	от 250	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Samsung SF 110/2900		+	от 245	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Olivetti OFX 1000/1200/3200, струйные, об. бум., а/отв., сканер, совм. с ПК, пам. 1Мб		12	от 469	ТУССОН	285-39-93, 236-42-88, 236-59-31
Samsung SF-110T	ЖКИ, 60 н. пам., а/отв., домашний	12	254		
Samsung SF-600	70н пам., а/загр., отлож. пер., ЖКИ	12	280		
Samsung SF-800	30н пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	280		
Samsung SF-900	100н пам., а/отв., ЖКИ	12	302		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр., ЖКИ, 70н пам.	12	289		
Samsung SF-2800	90н пам., ЖКИ, а/загр., а/обр., цифр. а/отв. на 30мин	12	369		
Samsung SF-2900	110н пам., ЖКИ, а/отв., память 2Мб	12	345		
Samsung SF-4200, струйн. цв., об. бум., сканер/факс/тел./копир/PC-факс/принтер		12	570		
Samsung 30	Домашний, а/дозв. 5 номеров пам., серт. РБ	12	215	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung 100/600/1600/2900, ЖКИ, память, а/подача, серт. РБ		12	от 255	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung/Panasonic	ЖКИ, а/обр., а/отв., серт. РБ	12	от 195	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-110/600/800/2900/4200, серт. РБ		12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Samsung SF-110T/2900		12	245	АГРО	262-1527, 266-3852
Samsung SF-110T	ЖКИ, а/отв., 60 номеров ускор. набора	12	255	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Samsung SF-600	ЖКИ, 60 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	265		
Samsung SF-800	ЖКИ, а/отв.	12	280		
Samsung SF-2900	ЖКИ, а/отв., а/обрезка	12	345		
Samsung SF-4200	факс/принтер/сканер	12	670		
Samsung SF-110T	память, ЖКИ, цифр. а/отв., а/обр., склад, серт. РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-110T/900/2900, ЖКИ, ГТС, цифр. а/отв., ежед., серт. РБ		12	от 250	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Samsung SF-30/100/2800, дом. память, ЖКИ, цифр. а/отв., а/обр., склад, серт. РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800, ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт. РБ		12	от 200	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир, тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память, ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память, ЖКИ, цифр. а/отв., серт. РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
LG Electronic	900МГц, радиус от 150 м, ежедневно	12	от 125	ТЕХНОНЕЛ	266-5456, 266-0658
LG Electronic 9720	900МГц, дв. набор, цифр. а/отв., до 3 трубок	12	240	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 34	БМ	235-3762, 230-9468
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, память, серт. РБ	12	от 30	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic KX-T, ЖКИ, ГТС, а/дозв., память, серт. РБ		12	от 30	ЭРИТРЕЯ	216-9991, 228-5722
Panasonic KX-T7030	Системный, серт. РБ	12	110	MULTI SYSTEM	213-32-13, 239-71-11
Panasonic KX-T7130	Системный, серт. РБ	12	140		
Panasonic KX-T7033	Системный, серт. РБ	12	135		
Panasonic KX-T7330	Системный, серт. РБ	12	100		
Panasonic KX-T2365/2315, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.		+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-TC 408/409/901/911/928, серт. РБ		12	от 82	ЭРИТРЕЯ	216-9991, 228-5722
Panasonic KX-TC 408/409/418/419, 30-39МГц, ежедн.		12	от 82	ТЕХНОНЕЛ	266-5456, 266-7397
Panasonic KX-TC 901/911/908/926, серт. РБ		12	от 82	ТЕХНОНЕЛ	238-2797
Panasonic KX-TC 908/928/9350, серт. РБ		12	от 125	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic T55/10/2310/15/35/65/95, ЖКИ, гр. связь, а/дозв., а/отв., память, системн.		12	25-90	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic, все модели рад. тел., 30-900МГц, двойн. набор, подсв. клавиш, до 1км		12	65-200	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Samsung SF-203/203A	спикерфон, повтор, серт. РБ	12	от 24	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SP-R916/919	р/тел., 900 МГц, ЖКИ, 20н. пам., серт. РБ	12	170	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Samsung, гр. связь, с повт. посл. номера, тон. набор, 10н., серт. РБ		12	от 20	ТУССОН	285-3993, 236-5931

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Samsung NX1232	До 320 портов, серт. РБ, б/у		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	249-0000 (аб. 2119)
De Te We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт. РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	216-2296, 216-2174
LG Electronic	Корея, 8-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-7354, 229-1696
LG Electronic	GDK/GHX 5-186 портов, серт. РБ, склад	18	?	ТРИНИТИ ТЕЛЕКОМ	262-3326
NorStar, Meridian	3х8, 6х16, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	285-3993, 285-3997
Panasonic 206/616, от 2х6 до 6х16, беспл. програм-ие, совместима с люб. тел.		12	240-550	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-7354, 229-1696
Panasonic KX-T, 3х8, 6х16, 6х32, лиц., установка, программир., серт. РБ		12	от 240	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic KX-T206	2х6, серт. РБ	12	230	MULTI SYSTEM	213-32-13, 239-71-11
Panasonic KX-T30810	3х8, серт. РБ	12	360		
Panasonic KX-T61610	6х16, серт. РБ	12	570		
Panasonic KX-TD1232	от 8х16 до 12х32, серт. РБ	12	1450		
Panasonic, Samsung, любая конфигурация, серт. РБ, монтаж		12	от 230	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung NX1232	от 8х15 до 12х32, поставка со склада, монтаж	12	от 634	ТУССОН	285-3993, 285-3997
Samsung KP12em	8 городских, 16 вн. линий	12	780	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Samsung KP308em	3 городских, 8 вн. линий	12	330		
Samsung KP820em	4 городских, 12 вн. линий	12	440		
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт. РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM	т. 249-91-03, т. 249-30-06
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12р., двойное питание	12	от 15	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бух., научн., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ПЕРЕВОДЧИКИ 5 моделей
ТЕЛЕФАКСЫ Samsung
КАЛЬКУЛЯТОРЫ 8–16 разрядов, настольные, карманные, инженерные, с печатью
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ 1–256 кб, 15 моделей
БУМАГА для факсов, копиров
Цены минимальные
Оптовые скидки
Приглашаем дилеров
«ЧЕСМА»: (017) 262-94-87, 262-84-30

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio LCD, color TV, диагональ - 10см, автомобильн., карманный, 7 систем	+	б/нал.	CCM	т. 249-91-03, т. 249-30-06
Casio, 8-256 кб, русифицир., пароль, подсветка, ПК-совм. под Win	12	б/нал.		

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

т. (017) 289-25-77 БЕЛОФИС —ТЕХНИКА— ТОРГОВЫЙ ДОМ
механические пишущие машинки "ОЛИМПИЯ"

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon, Daytek, Olivetti, Brother		12	от 90	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 510/2450	А4/А3, рус./лат., склад	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Olivetti ET 2450 MD/2	А3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32х6 (16 стр.)	12	578	ТУССОН	285-39-93, 236-42-88, 236-59-31
Olivetti ET 2450/2	А3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр. ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	А4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр. ош., пам. 80симв.	12	130		
Olivetti ETP 540, А4, р./б./л., а/запр., а/корр. ош., пам. 3.5стр., диспл. 22симв.		12	226		
Olivetti		+	от 118	ООО «ПСАММИТ»	239-89-64, 239-89-87
Optima 50/524/120/220		+	от 145		
Olivetti/Optima, А4/А3, рус./лат., а/кор., память, а/запр., доставка		12	от 125	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Olivetti ET-510	А4, рус./лат., кор. лента	12	115	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti 510/540	рус./лат., а/корр. ош., и оформл. текста	12	130	БЕЛФОРТ	(017) 234-20-52, 234-20-54
Optima SC120, рус., память, а/корр. ош., профессиональное оформл. текста		12	?		
Samsung		12	от 95	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор. лента	12	95	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Elite ECR-1200,	ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ	18		ТУССОН	285-3993, 236-5931
Elite ECR-1200-01		18		ТУССОН	285-3993, 236-5931
Sharp ER-A250RF	Гос реестр РБ	18	?	АСТРОЯ ГК	223-2476

СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Magner 35/95	700/1200/1500б/мин Япония, фасовка, детекция	12	от 565	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Magner-95	600-1500б/мин Япония, 3-скор., фасовка, а/старт	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-35DC	1000б/мин Япония, а/старт	18	от 560	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-95D	600-1500б/мин, 3-ск., фасовка, а/старт, детекция	18	от 890	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
СДВ-3	Россия, 1000б/мин пересчет	12	от 370	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
МСК-4, Magner		+	от 175	ТУССОН	285-3993, 236-4288

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Metrologic, ручн. и стац. лаз. скан. штрихкодов RS232, "разр. кл.", терм. сб. данных		12	от 490	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Детекторы валют «СПЕКТР» (офисные, автомобильные, профессиональные)		12	от 48	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны	+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Многофункциональные тренажеры	+	?	ДАОСПОРТ	220-0352
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные	+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Спортивные тренажеры House Fit	+	?	ДАОСПОРТ	220-0352
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга York (Канада)	+	от 90	ДАОСПОРТ	220-0352
Фитнес-центры York (Канада)	+	от 450	ДАОСПОРТ	220-0352
Хоккейная экипировка	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели	+	?	ДАОСПОРТ	220-0352
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п	+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alfatext, Olivetti, Optima, Samsung, Gabriele, Smit Corona - картриджи	1,6	ООО «ПСАММИТ»	239-89-64, 239-89-87
Alfatext, Olivetti, Optima, Samsung, Gabriele - лента красящая	0,5		
Картриджи, литероносители для Samsung, Olivetti, Canon, Brother	от 2,3	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи корр. лента для ЛЮБЫХ пишущих машинок	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента красящая для ЛЮБЫХ пишущих машинок, заправка	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
A15/E16 - картриджи для Canon FC/PC, запр., выезд	70	ООО «ПСАММИТ»	239-89-64, 239-89-87
Sharp Z20/25 тонерная секция, запр., выезд	68		
Sharp Z810/830 тонерная секция, установка, запр., выезд	79		
Тонеры для Canon 1/7/200-330/NP 1215/1550/6216, запр., выезд	от 5		
Тонеры для Mita CC-10/20, запр., выезд	от 6		
Тонеры для Ricoh 100, FT-2000/3000/4000/5000, выезд	от 10		
Тонеры для Sharp Z20/25/2014/2114/2214/SF2116/SF7800 запр., выезд	от 8		
Барабаны для Konica, Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?	ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР СНАМИ	230-57-61, 230-67-54, 227-22-55, 214-89-64, 214-89-65, 210-52-25
Барабаны для Canon всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые, резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Konica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Тонеры для всех видов копировальной техники, заправка	?		
Барабаны для Ricoh, Konica, Canon, Mita, Nashua, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Барабаны для Xerox C55, orig.	249	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Барабаны для Xerox 1045/5815/5316/5317, orig.	от 171	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Барабаны для Xerox RX520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83 (4 линии)
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 70	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, ориг., дост.	от 31	КИТАРО	222-2229
Картриджи для Xerox RX520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Картриджи E16/E30/A30 для Canon FC/PC-310/330/210/230	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, заправка	от 9	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей Sharp	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Картриджи, тонеры, для Sharp SF-7830/7850/7800	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Картриджи Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, Ricoh, Minolta, запр.	?	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Картриджи Canon E16/E30	от 73	Официальный дилер Canon	(017) 285-89-21, (017) 285-89-22, Гродно: (0152) 44-32-41
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon	от 8,5		
Тонеры, девелоперы для Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, Ricoh, Minolta	?	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Olivetti 8004/9004/8512/8516/8520/8021	?	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Тонеры для Sharp Z20/25/30, Xerox 5220/520/5009/5310	7	БЕЛФОРТ	(017) 234-20-52, 234-20-54
Тонеры для Utax 88/90/96	10		
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Тонер для Ricoh M5/M100, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh 4430/5010/6050, 300/330 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Canon NP 1215/1520/1550, 190 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Sharp Z30/50/70, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Mita DC 1205/DC 1605, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh FT 3020/30/50/4030/60/65/5010/5560, туба 250г	12	БИСПРИС	220-09-26, 226-38-58
Тонер для Canon NP 4050/4080/4540/4040, туба 750г	49		
Тонер для Canon FC/PC, туба 185г, опт. скидки	6,8		
Тонер для Canon NP 1215, туба 190г, опт. скидки	6,5		
Тонер для Sharp Z30/50/52/70, туба 150г, опт. скидки	8		
Тонеры для Xerox C55, Y/C/M, orig.	80	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Тонеры для Xerox C55, черн., orig.	22	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Тонеры для Xerox 1045/5815/5316/5317, orig.	от 14	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Тонеры, картриджи для Xerox 351/355/520/9009, orig.	от 97	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Тонеры для Xerox RX520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 8	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alfatext, Epson, Oki, Star, Panasonic, Citizen, CPF, Lexmark - картриджи	от 2,5	ООО «ПСАММИТ»	239-89-64, 239-89-87
Лента 12/16/25/40/210/375/420 мм, заправка, восстановл.	0,3		
Картриджи для Amstrad/CPF/Epson/Oki/Star/Fujitsu/Hyindai	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 2,5	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP DJ, Epson St, Lexmark, Canon, оригинальные	от 10	БЛАЙЗЕР прямые поставки	262-23-77
Картриджи к кассовым принтерам и аппаратам, пишущим машинкам, Англия	2		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai, двойная плотность, Англия	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт	от 1,5		
Картриджи для Epson LX 1050+	?	ТУССОН	285-39-93, 236-42-88, 236-59-31
Картриджи для Epson SX1170/2170/2180	?		
Картриджи для Epson FX1180/LQ1180/2170/2180	?		
Картриджи для Olivetti DM 124L	?		
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров в ассортименте, доставка	б/нал, нал.	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Лента красящая для ЛЮБЫХ принтеров, запр. картриджей	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BC - картриджи, заправка	от 23	ООО «ПСАММИТ»	239-89-64, 239-89-87
Epson Stylus 1000/200/400/500/600/800/1520/Color II/IS - картриджи	от 9		
HP DJ 51625/26/29/33/40/45/49 - картриджи, заправка	от 27		
Чернила для Canon BC, Epson, HP DJ, Lexmark, Olivetti, Fujitsu, запр.	?		
Заправки, чернила для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для любых моделей HP	?	LEPSH	(017) 255-75-83, 255-88-94, 216-95-23
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи для Canon, original	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83 (4 линии)
Картриджи для HP, Epson, original	?		
Чернила для HP, Epson, Canon, Lexmark, пр-во Fullmark	?		
Картр. Epson ST-820/ls/200/200c/300c/400c/500c/800c/Pro/ProXL+/1000/1520/Photo	от 14	ICS	230-6401, 230-6382
Картриджи для Canon, Epson, HP, доставка	от 5,3	БЕЛОПАС	231-8159
Картриджи HP 51629A/51649A, black/color, для HP DJ 600/670/690, original, гарантия	28/29	ZIDA	234-9470, 234-9866
Картриджи HP 51629A/26A/49A для HP DeskJet 6xx, черный/цв.	28	НИКС	284-2895
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJ 201	?	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Картриджи для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson St. 200/300/400/600/800/820/1000/Pro, черн., цветн., ориг., доставка	от 11	КИТАРО	222-2229
Картриджи для Epson St. 200/300/400/600/800/1000/1520, черн., цветн., запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 300/400/500/600/700/800/1200/1600	29	БЕЛФОРТ	234-2054, 234-2052
Картриджи для HP DJ 3-6xx, 850C, 750, 1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 3xx/4xx/5xx/6xx/8xx, color, orig. HP, доставка	33	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи для HP DJ 3xx, черн., orig. HP, доставка	27	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи для HP DJ 4xx/5xx/6xx/8xx, черн., orig. HP, доставка	32	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи для HP DJ 720C/890C/1120C, черн./color, orig. HP, доставка	14	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи для Xerox XL4/6/8C, Y/C/M, orig., доставка	15	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи для HP DJ 3xx/4xx/5xx/6xx/8xx/7xx/11xx/12xx/16xx, orig., гар.	от 25	ZIDA	234-9470, 234-9866
Картриджи для HP DJ 3xx/5xx/6xx/850C/1200C/1600C, черн., цветн., запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Lexmark 1000/1020/2030/2050/3000, черн., цветн., запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Lexmark 1020/2030/2050, color	32	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 1020/2030/2050, черн.	42	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 1020/2030/2050/1000/3000, черн./цветн., ориг., дост.	от 31	КИТАРО	222-2229
Картриджи для Lexmark 7000 color	33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 7000, черн.	39	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи для струйных принтеров в ассортименте, доставка	б/нал, нал.	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи и чернила для HP DJ 400/500, HP Fax	?	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Картриджи и чернила для Olivetti 170/190/250/370/450	?	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Картриджи, чернила для Epson, Canon, Lexmark, HP, Olivetti, Xerox, заправка	от 3	АГРО	262-1527, 266-3852
Картриджи, чернила для HP DJ 3-5xx, 850C/1200C/1600C, Epson, Canon, запр. ст.	от 5,7	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Картриджи, чернила для HP DJ 3-5xx, 850C/1200C/1600C, Canon, Epson, запр.	от 6	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Чернила для Epson St., Canon, HP DJ, Lexmark, черн., цветн.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 5	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson EPL 5000/5200/5500, ориг., дост.	от 49	КИТАРО	222-2229
Картриджи для HP LJ 4/5/6	от 65	ООО «ПСАММИТ»	239-89-64, 239-89-87
Тонеры для HP IIP/IIIP/4L/4P/4/4+/5L/6L/5P/6P	?		
Картриджи для HP LJ, Epson, original	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83 (4 линии)
Тонеры для HP LJ 4/4M/4+/4M+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP, заправка	?		
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 4W/400/800	?		
Картриджи Verbatim в ассорт. для любых моделей, опт. скидки	49,55-167,61	IBA	210-1268
Картр., тонеры, барабаны, ориг. для OkiPage, Microline от оф. дистр. Oki	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Картриджи для Epson EPL 3000/5000/5200/5500, запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP LJ, Lexmark, Oki, Panasonic, запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	55	НИКС	284-2895
Картриджи для HP LJ	от 58	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP LJ 4/4M/4M+/5/5M/5N, original HP, доставка	от 120	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи для HP LJ 4000/5000, original HP, доставка	от 140	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи для HP LJ 4Si/5Si/8000, original HP, доставка	от 146	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи для HP LJ IIP/IIP+/IIIP/IIID, original HP, доставка	от 108	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи для Xerox 4512/4520/4508/N17/N24/N32/N40, original HP, доставка	от 100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи HP C3906A для HP LJ 5L/6L, original, Japan, гарантия	60	ZIDA	234-9470, 234-9866
Картриджи для HP LJ 4(M)P/5(M)P/6(M)P/IIP/IIP+/IIIP, original, Japan, гарантия	60	ZIDA	234-9470, 234-9866
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Барабан для Lexmark Optra E Photoconductor	80	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra E+ (3K)	64	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra R+ (14K)	275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra S (17,6K)	265	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лазерных принтеров в ассортименте, доставка	б/нал, нал.	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP LJ II(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Картриджи для HP LJ II, III, 4L, 5L, 5P	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи, тонеры HP92274A/5A, 92295A/6A, C3900A, C3903A, C3906A, запр.	от 15	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры для HP, Oki, Canon, Sharp	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	от 60	БЛАЙЗЕР прямые поставки	262-23-77
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki и другие, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki и др., все модели, опт	от 6		
Заправки для HP DJ, Epson St, Lexmark, Canon (США)	?		
Тонер KX-P455 для Panasonic KX-P4400/4410	25	MULTI SYSTEM	213-32-13, 239-71-11
Тонер KX-P457 для Panasonic KX-P6100	25		
Селеновый барабан KX-PDM6 для Panasonic KX-P4400/4410	95		
Пленка KX-FA134 для факсов Panasonic KX-F1010/1050/1110	65		
Тонеры для HP LJ, Epson, Oki, Panasonic, запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Барабаны для HP LJ, Epson	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Aurora, Olivetti, Olibel, Прима, Elite Royal - картриджи	1,4	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Aurora, Olivetti, Olibel, Прима, Elite Royal - лента красящая	0,4	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Лента красящая для ЛЮБЫХ кассовых аппаратов	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Star, Elite, Olibel, Микро-101, ВМ	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для ОКА, Прима, Интеграл, Эра, Элка	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бубланки, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Ежедневники (Германия) от импортера, рус. яз., отрывн. уголок, закладка	?	БЕЛКАНТОН	228-16-86, 228-21-62, 228-21-72
Канцтовары, товары для офиса, бумага, термобумага, конверты оптом и в розницу. Только прямые поставки. Система скидок, постоянное наличие на складе, доставка			

ТЕРМОБУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
210х30	от 1,2	ЧП БАЙКО	231-6498
210х30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210х30, Германия	1,2	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210/216х15/30, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
210/216х15/30, доставка	б/нал, нал.	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210/216х30, Германия, скидки, доставка	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
210х30, 210х15, 216х30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Xerox Fax Paper, 210х30х12	1,6	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
А3/А4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, А4/А3, 500 л, 80 г/кв.м, скидки, доставка	?	БЕЛКАНТОН	228-16-86, 228-21-62, 228-21-72
Xerox, А4/А3, 80 г/кв.м, 500 л, скидки, доставка	?		
Бумага (Светогорск), 92%, 80 г/кв.м, 65 г/кв.м, 500 л, А4, скидки, доставка	?		
Epson Original, А4/А3, пленка, фото 720-1440dpi	от 8	ICS	230-6401, 230-6382
Hewlett-Packad A1/A0 для плоттеров	от 24	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox A4/A3, Business/Colotech/Premier	от 4	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox A1/A0, рулон	от 35	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Калька Xerox A3/A1/A0, рулон	от 60	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox Business, А4/А3, 80 г/кв.м, 500л	3,35/6,7	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	210-23-34, 221-23-33
Xerox Colortech, А4/А3, 90 г/кв.м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, А4/А3, 100 г/кв.м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, А4/А3, 120 г/кв.м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, А4/А3, 135 г/кв.м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, А4/А3, 160 г/кв.м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, А4, 100 г/кв.м, 500л	5,6		
DataCopy, XeroxBusines, А4/А3, 80/100г/кв.м, 500л, беспл. дост.	от 3,79	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
VilatPaper Writing, 92%, А4/А3, 65 г/кв.м, 500л	2,3-4,6	ВИЛАТ	228-61-66, 228-61-67, 228-69-19, 228-69-21, факс 228-67-01
VilatPaper Copy, 92%, А4/А3, 80 г/кв.м, 500л	2,85-5,7		
Газетная (60, 84, 126, 168см), тн	450		
White PPC, А4, 500л., 80г/кв.м, Австрия	4,7		
Офсетная №1 (65-120 г/кв.см), тн	710-770		
Ватман (А4, А3, А2, А1), кг	1,64		
Бумага, пленка для лаз. и стр. принтеров Epson, Basf, Fullmark, HP, Verbatim	?	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Газетная рулонная 1260х1680мм	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox А4/А3	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ. Узор на А4, купонах, визитках, самоклеющ. этикетках	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Для к/а, принтеров, факсов, писчая, самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК1-210-420мм, 2000л., перфорация, стопа, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Лента 105-420мм, 100 п.м, рулон, втулка, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная Galerie Art Gloss, Silk, 115-250г/кв.м, Финляндия, за 1 т	1780	ПОЛИГРАФСИСТЕМ-М	т/ф 221-47-08
Мелов. Magnostar (глянц.), Magnomatt (мат.), 90-350г/кв.м, Голл.-Австрия, за 1 т	1660		
Офисная, А3/А4, 60-80 г/кв.м, писчая, для к/аппаратов, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/кв.м, 80г/кв.м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсетная №1 и писчеблочная, 60/70/80 г/кв.м, 600/620/700/840 мм	?	КОНТРЕЙД	284-8932, 284-8933
Офисная, А4/А3, в ассортименте, доставка	б/нал, нал.	МЕДХОР	220-23-56, 210-43-16, 210-41-41
ЛБК1-210/240/390/420мм х 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	б/нал, нал.		
Лента 105/210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	б/нал, нал.		
Чековая лента в ассортименте, доставка	б/нал, нал.		
Самокопирующая, А3/А4/А5, 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	б/нал, нал.		
Самокопирующая, 240-420 мм, 2-5-слоевая, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Этикеточная Jamsa Coat в ролях, 80 г/кв.м, 620/730/840 мм	?	КОНТРЕЙД	284-8932, 284-8933
Этикеточная KymLabel, влагост., в ролях, 80 г/кв.м, 620/730 мм	?	КОНТРЕЙД	284-8932, 284-8933
White PPC, А3/А4, 500л., 80г/кв.м, Австрия, белее белого	от 3,2/6,4	ЧП БАЙКО	231-6498
Пленка для лазерных и струйных принтеров Basf, доставка	от 12,5	БЕЛСПАС	231-8159

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AT, Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, Nashua - ТО, ремонт, запр., выезд	?	ООО «ПСАММИТ»	239-89-64, 239-89-87
Epson, Oki, Star, Citizen, Panasonic - ТО, запр. картр., ремонт, выезд	?		
Заправка картриджей для АМТ, Canon, HP LJ, Sharp, Xerox - ТО, выезд	?		
Ремонт Panasonic, Samsung, Oki 360, выезд	?		
Ремонт калькуляторов, заправка калькуляторов с печатью, выезд	?		
Ремонт пишущ. маш. любой марки, запр. ленты, картриджи, выезд	?		
Восстановл. и запр. картриджей Canon, Sharp, Xerox, HP, консультации	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для к/а Canon, замена барабана	от 10	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для к/а Xerox, Sharp	от 15	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка лазерных картриджей Lexmark, HP	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка струйных картриджей Lexmark, HP, Epson, Canon	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка и ремонт копир. техники Canon, RX, Sharp, XR, выезд	?	ПЕОЛА&М	211-8778, 264-7953
Заправка картриджей копиров, лаз. и струйн. принт., выезд беспл.	от 10	ГЕОМАШКОМПЛЕКТ	250-0301, 283-6936
Заправка картриджей матричных, струйных принтеров, выезд	?	ТРИУМФ	266-1680, 266-1709
Заправка картриджей и ремонт копир. техники Sharp	?	ТЕХ	210-0202, 239-9865
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83 (4 линии)
Заправка картриджей HP LaserJet, гарантия	?		
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?		
Ремонт Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, Ricoh, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, Ricoh, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей HP LJ 4/4M/4+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5M/5MP, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Замена барабанов, термопленок в к/а Canon, заправка	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт, ТО, заправка картриджей, замена барабанов копир. техники Xerox	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Ремонт копир. техники Xerox	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Заправка картриджей, замена барабанов Xerox	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт любой импортной электроники и оргтехники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх. мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Легковой УАЗ-31514, новый	?	БИСПРИС	220-0926
Микроавтобус УАЗ-3909, новый, 2 отделения (водитель и пассажиры)	?	БИСПРИС	220-0926

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАЗ, 10-20т, 82куб.м, тент, рефриж., сбр. грузы, конт. перевозки, TIR, СНГ, Балтия, Европа	?	ДЖЕНТИ	286-2576, 284-0255 (кругл.)

ПОЛЕЗНЫЕ СОВЕТЫ

Если не хватает денег на авиабилет...

В нынешней непростой экономической ситуации далеко не каждому по карману такой вид траспорта, как самолет. Между тем затраты на авиаперелет можно существенно снизить. Для этого требуется возложить заботы по приобретению авиабилетов на плечи родственников или знакомых, находящихся за рубежом. В таком случае перелет обойдется значительно дешевле.

Вся тонкость заключается в том, что представительства авиакомпаний имеют право продавать билеты на один и тот же рейс по разным ценам — исходя из особенностей рынка авиаперевозок, сформировавшегося в той или иной стране. Поэтому, например, до Нью-Йорка или Сиднея можно долететь дешевле, если билет будет приобретен в США или Австралии. (На европейских маршрутах сэкономить вряд ли удастся.)

В каждой авиакомпании существует т.н. система *PTA* — предварительной оплаты билетов. Чтобы воспользоваться ее услугами, ваш знакомый или родственник — на языке авиаперевозчиков «спонсор» — должен прийти с любым документом, удостоверяющим личность, в представительство авиакомпании и забронировать на ваше имя билет. Бронь сразу же нужно оплатить (наличными или кредитной карточкой).

При бронировании билета спонсор заполняет квитанцию, где подробно указываются его фамилия, имя, адрес, контактный телефон, маршрут и номер рейса, которым вы полетите, даты вылета и возвращения, а также цена билета и тариф, по которому он бронируется. Собственно эта квитанция нужна самому спонсору. (Она подтверждает факт оплаты брони и в случае чего поможет разрешить конфликтную ситуацию между авиакомпанией и пассажиром.)

Если ваш спонсор приобретает билет за наличные, то получить проездной документ в Беларуси в представительстве авиакомпании вы можете уже через час после оплаты. Если он расплачивается кредитной карточкой, то придется подождать 1—2 дня. (Примерно такое время уйдет на банковские операции по переводу денег). Лучше найти заботливого спонсора, который при бронировании оставит номер вашего контактного телефона. В этом случае сотрудники авиакомпании непременно свяжутся с вами и сообщат, когда можно прийти за билетом.

Чтобы получить забронированный проездной документ, вы должны обратиться со своим загранпаспортом в представительство авиакомпании. При получении билета от вас потребуется лишь назвать свою фамилию, номер рейса и дату вылета. Если вы еще не беседовали с представителями авиакомпании, лучше предварительно позвонить и узнать номер вашей брони. Тут же по компьютеру проверят, действительно ли все так и пришли ли деньги. Если все проблемы улажены, то билет вам выпишут за считанные минуты.

Впрочем, иногда от получателей требуют заплатить определенную денежную сумму. Возмущаться не стоит. Дело в том, что за услуги по предварительной оплате билета авиакомпании берут пошлину в размере $20—25. Эти деньги может заплатить как сам спонсор, так и пассажир, который воспользуется авиабилетом. Поэтому лучше всегда поинтересоваться заранее, уплатил ли ваш спонсор пошлину или оставил это сомнительное удовольствие вам.

Кстати, за билетом вовсе не обязательно ехать самому. Это может сделать за вас кто-нибудь другой — при наличии вашего загранпаспорта и нотариально заверенной доверенности.

Возможность оплатить билет за границей особенно ценна в тех случаях, когда у вас затягивается процесс получения иностранной визы. Как известно, все работающие в СНГ авиакомпании продают нашим согражданам билеты на международные рейсы только при наличии в паспорте соответствующего разрешения на въезд в страну. (Отступают от этого правила компании редко и неохотно. Ведь именно авиаперевозчик несет ответственность за доставку в страну нелегалов и в случае вашей депортации ему придется разбираться с иммиграционными властями. За каждого нелегала авиакомпания платит немалые штрафы: в зависимости от страны $2000—10.000.)

Теперь представьте себе: вы получили приглашение из Парижа, скажем 1 ноября. И улететь туда планируете 10 декабря. Учитывая, что на оформление визы в посольстве уйдет примерно месяц, за билетом вы можете обратиться не ранее 1 декабря. И нет никаких гарантий, что к тому времени они еще будут. (А если и будут, то по самому высокому тарифу. Ведь, как известно, билеты по льготным тарифам можно купить только за определенное количество дней до вылета.)

Приобретая же билет на ваше имя за границей, спонсор не обязан доказывать факт наличия у вас визы. Соответственно он может успеть купить билет по самому низкому тарифу. Вы тем временем спокойно получите визу и уже с ней пойдете получать проездной документ.

По материалам газеты «Иностранец»

ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ВИЗ, ВАУЧЕРОВ

СТРАНЫ	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ВИЗЫ В ЛИТВУ. ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО ДОГОВОРА	ДАБАККО-ТУР	210-0690 269-1913 231-4481
ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО ДОГОВОРА (14 дней, 1 месяц, 3 месяца). ВИЗЫ В ЛИТВУ (в т.ч. многократно). ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ	ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО ДОГОВОРА, ЛИТВУ, ЛАТВИЮ, ЭСТОНИЮ. ВАУЧЕРЫ В ВЕНГРИЮ (10 у.е.), ЧЕХИЮ (20 у.е.), СЛОВАКИЮ (10 у.е.), ПОЛЬШУ (2 у.е.)	ЭКОЛОГИЯТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ГЕРМАНИЯ: ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА (2 недели, 3 месяца)	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ	ЛЕЧЕНИЕ И ОТДЫХ НА ОЗЕРЕ НАРОЧЬ В САНАТОРИЯХ «НАРОЧЬ», «СТРОИТЕЛЬ», ПАНСИОНАТЕ «СПУТНИК», В САНАТОРИЯХ И САНАТОРИЯХ-ПРОФИЛАКТОРИЯХ «БУГ», «ИСЛОЧЬ», «ПОРЕЧЬЕ», «ЛАЗУРНЫЙ», «РОСЬ», «БЕЛЫЕ РОСЫ», «КООПЕРАТОР»									НЕМБРА	283-2553 283-2552
ГЕРМАНИЯ	Берлин, Нюрнберг	О+Ш	5	микроавтобус	пост.	пансионат	звт, виза, медстрах (покупка авто, шоп)	Минск	по спр	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453 237-8687в 263-0601в
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ В ЕГИПТЕ (350 у.е.), ОАЭ (250 у.е.), ТУНИСЕ (380 у.е.), ТУРЫ В США, ИЗРАИЛЬ, ДОМИНИКАНСКУЮ РУСПУБЛИКУ, ИСПАНИЮ. МОРСКИЕ И РЕЧНЫЕ КРУИЗЫ. ЕВРОВИЗЫ									ТЕХНОСТАР	284-0292 284-0293 284-2669 284-0188
ПОЛЬША	ДЕТСКИЙ И СЕМЕЙНЫЙ ЗИМНИЙ ОТДЫХ В УЮТНОМ ОТЕЛЕ В ГОРАХ В ПОЛЬШЕ С 28 ДЕКАБРЯ (Рождество и Новый год!), ВАС ЖДЕТ НОВОГОДНИЙ БАЛ И ВСЕ НЕОБХОДИМОЕ ДЛЯ ХОРОШЕГО ОТДЫХА! (от 10 до 30 дней, 5-разовое питание, по желанию - мед. процедуры, 195-389 у.е., количество мест ограничено)									Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453 237-8687в 263-0601в
ТУНИС	Хаммамет	О+Э	7-15	авиа	сб	3-5*	п/панс., медстрах	Минск, Варшава	от 360		
ЧЕХИЯ	РОЖДЕСТВЕНСКИЕ И НОВОГОДНИЕ ТУРЫ	О+Э	6	авто	21-26.12, 28.12-2.01	отель 3*, «Пирамида» в центре Праги	развлекательная программа, праздничный ужин в ресторане, карнавал, экск.	Минск	флэш-распродажа до 15.11 280 у.е. - 10%	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ЧЕХИЯ	Сечь, международный молодежный центр	М, Д, С	9	авто	зимние каник., 2.01-10.01	корпуса со всеми удоб.	панс., обширная экск. и культ. программа, медстрах	Минск	220	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	Прага	О+Э	по заказу	ж/д, авиа, авто	по заказу	2-5*	по выбору	Минск	по спр	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453 237-8687в 263-0601в
	ОТДЫХ: КИПР (Ларанака, Лимасол, круизы в Израиль, Египет, от 395 у.е.), ЕГИПЕТ (отдых на Красном море, круиз по Нилу, экскурсии, от 355 у.е.). ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЕВРОПЕ: 1. ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (345 у.е.), 2. ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЧЕХИЮ (Прага, Карловы Вары, от 145 у.е.). ОСЕННИЕ КАНИКУЛЫ В ЧЕХИИ, ВЕНГРИИ, ФРАНЦИИ. РОЖДЕСТВЕНСКИЕ И НОВОГОДНИЕ ТУРЫ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227 228-0646
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВУ. ЕВРОВИЗЫ. ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В ЛИТВЕ, УКРАИНЕ, СОЧИ, ТУАПСЕ									НЕМБРА	283-2553 283-2552

РОЖДЕСТВО, НОВЫЙ ГОД	ПРЕДРОЖДЕСТВЕНСКАЯ РАСПРОДАЖА: РОЖДЕСТВО И НОВЫЙ ГОД В ПРАГЕ (от 185 у.е.), ПАРИЖЕ (от 395 у.е.), НА КАНАРСКИХ ОСТРОВАХ (от 600 у.е.), В ЕГИПТЕ (от 600 у.е.), ТАИЛАНДЕ (от 980 у.е.), ДОМИНИКАНСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ (от 980 у.е.)									
ЕГИПЕТ	Хургада, Сафага	О+Э	7-14 -21-28	авиа	пост.	2-5*	экскурсии	Варшава, Москва, Минск	от 328, с авиаперелетом + виза	
ИЗРАИЛЬ	Тель-Авив, Эйлат, Нетания	О+Э +Л	от 8	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Минск	от 700 + виза	
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе, о.Гран-Канария (Канарский архипелаг), о.Майорка	О+Э	7-14 -21-28	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Варшава	от 373, с авиаперелетом + виза	
ТАИЛАНД	Пхукет, Паттайя, Бангкок	О+Э	9-16	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Варшава, Москва	от 720	
ТУНИС	Сус, Хаммамет, Монастир, о.Джерба	О+Э	7-14	авиа	пост.	2-5*	экскурсии, медстрах	Варшава	от 260	
ОБУЧЕНИЕ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ в лучших колледжах Великобритании, Германии, США, Франции, Италии, Испании. ПРОДАЖА ВАУЧЕРОВ в Польшу, Чехию, Словакию, Венгрию										



г. Минск, пр. Машерова, к-р «Москва»
т/ф: (017) 223-15-33, 223-88-41, 211-02-05
г. Брест, ул. Советская, 25—10
тел. (0162) 222-363
г. Гродно,
тел. (0152) 332-965

ФРАНЦИЯ: ЗИМНЯЯ СКАЗКА В СТОЛИЦАХ ЕВРОПЫ (ПРАГА-ПАРИЖ (Диснейленд)-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН, 20.11, 16.12, 11 дней) - 342 у.е. + виза. ГЕРМАНИЯ: РОЖДЕСТВЕНСКИЙ ТУР ЛЕЙПЦИГ-НЮРНБЕРГ-МЮНХЕН-ПРАГА (14.12, 8 дней, отели 2-4*; посещение рождественских ярмарок, аквапарка, баварских Альп, пивных ресторанов). ЧЕХИЯ: ПОДАРОК СЕБЕ И СВОИМ БЛИЗКИМ! РОЖДЕСТВЕНСКАЯ (19.12, 6 дней) И НОВОГОДНЯЯ (29.12, 8 дней) СКАЗКА В ГОРАХ КРКОНОШИ И В ПРАГЕ. ОТДЫХ В ЭКЗОТИЧЕСКИХ СТРАНАХ: ЕГИПЕТ (Каир-Хургада, авиа, Минск-2, 27.11, 15 дней) - от 360 у.е. + 25 млн руб., ТУНИС - от 385 у.е., КУБА, ТАИЛАНД (авиа из Варшавы, Москвы). Визовая поддержка в Литву, в т.ч. многократно. ШЕНГЕНВИЗЫ	ГАЛАР-ЭКСПО	229-2910 229-2810 227-4415 Энгельса, 34-4

РОЖДЕСТВО, НОВЫЙ ГОД	ПРАГА (автобус, ж/д, авиа, 6 дней) - от 165 у.е., БУДАПЕШТ-ПРАГА (автобус, 7 дней) - 165 у.е., ВЕНА (автобус, 6 дней) - от 270 у.е. + виза, ПАРИЖ (автобус, авиа) - от 295 у.е., ТАИЛАНД - 1285 у.е., КАНАРСКИЕ ОСТРОВА - от 990 у.е.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55, время работы 9.00-19.00
АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ ПО ЕВРОПЕ	ПРАГА (каждое воскресенье) - 135 у.е., БУДАПЕШТ-ПРАГА (29.11, 6.12) - 165 у.е., БУДАПЕШТ-ЭГЕР-КРАКОВ (15.11, 13.12) - 145 у.е., ШВЕЙЦАРИЯ (6 городов, 3.01) - 395 у.е., ВЕНА-ПАРИЖ-БЕНИЛЮКС (19.11, 18.12) - от 345 у.е., СЛОВАКИЯ (Низкие Татры, с 2.01 - каждую субботу) - от 175 у.е.		
АВИАТУРЫ	ТУНИС, ТАИЛАНД, КАНАРСКИЕ И МАЛЬДИВСКИЕ ОСТРОВА, о.БАЛИ, ДОМИНИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА		

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

Белорусский клуб любителей путешествий	№377/10.01.97г.	НАДЗЕЯ	№257/16.10.98г.
ГАЛАР-ЭКСПО	№148/21.09.98г.	НЕМБРА	№463/07.04.97г.
ДАБАККО-ТУР	№037/13.08.98г.	ТЕХНОСТАР	№260/25.10.96г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	№521/22.05.97г.	ТУССОН-ВОЯЖ	№658/16.07.98г.
ЛЭНДТУР	№349/19.12.96г.	ЭКОЛОГИЯТУР	№281/1/16.10.98г.
		ЮЛЕНА	№066/1/30.09.98г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

ДОЛГИ

ВЗАИМНЫЕ ОБИДЫ СИЛЬНЕЕ, ЧЕМ ВЗАИМНЫЙ ИНТЕРЕС

Андрей МАХОВСКИЙ

28 октября Минск с первым официальным визитом посетил президент компании «Славнефть» Василий Дума. Основными темами переговоров были погашение белорусской задолженности за поставки нефти и продолжение реконструкции Мозырского нефтеперерабатывающего завода. Об итогах мероприятия сам Василий Дума сказал: *«Мы договорились, что Беларусь и Россия должны перезимовать»*. Это, вероятно, и следует считать главным результатом переговоров.



... А все это чревато бензиновым кризисом

На момент избрания Василия Думы президентом компании долг Беларуси за нефть составлял $43 млн. Обменявшись несколькими грозными заявлениями, стороны в конце концов пришли к определенному согласию. Беларусь погасила примерно пятую часть своего долга, в результате чего его общая сумма уменьшилась до $39 млн. На $4,5 млн проведен взаимозачет с погашением долга «Славнефти» перед гомельским предприятием по транспортировке нефти «Дружба». $2 млн и RUR 10 млн оплачено деньгами.

Однако вопрос о погашении остальной части долга по-прежнему остается важной и все еще не решенной проблемой. На пресс-конференции Василий Дума сказал, что эта проблема напрямую связана с проблемой поставки нефти на МНПЗ в будущем. Вопрос о погашении долгов президент «Славнефти» обсуждал в ходе встреч с премьер-министром Сергеем Лингом, вице-премьером Валерием Кокоревым и президентом концерна «Белнефтехим» Иваном Бамбизой. От имени компании Беларуси была предложена схема погашения задолженности, состоящая из пяти пунктов.

Долги концерна «Белнефтехим» на сумму $10,8 млн предполагается частично погашать путем проведения взаимозачетов по транспортировке нефти. Предусмотрена оплата поставок нефти продуктами и белорусскими товарами для нужд города Мегион в Ханты-Мансийском автономном округе. *«Кроме того, руководство «Славнефти» поставило перед Минском вопрос о возможности погашения долга в виде поставок материально-технических ресурсов для бюджетных организаций России»*,— сказал г-н Дума.

Первая встреча Василия Думы с белорусским правительством ограничилась лишь постановкой вопросов. Никаких конкретных договоренностей по поводу погашения долга достигнуто не было. Г-н Дума затруднился ответить даже на вопрос о предполагаемом долевом распределении долга. Тем более, что, по его словам, для полного погашения долга и недопущения его роста в будущем нужно внести изменения в белорусское законодательство. В частности, в Беларуси действует указ президента, ограничивающий возможность расчетов с нерезидентами в белорусских рублях. Иностранной валюты в стране нет, а платить за поставки нефти отечественными рублями запрещено. Ряд нормативных актов определяет квоты поставок нефтепродуктов на внутренний рынок, что затрудняет их экспорт с Мозырского НПЗ. Кроме того, компания считает необходимым увеличение объемов конвертации валюты на Минской валютной бирже для дочерних организаций «Славнефти» в Беларуси.

Все эти вопросы в нашей стране, как известно, уполномочен решать только президент. Между тем, как признал сам Василий Дума, он *«не знает, когда состоится и состоится ли вообще встреча с Александром Лукашенко»*. Поэтому глава «Славнефти», вероятно, был прав, когда признался, что все спорные вопросы между Беларусью и компанией будут решаться *«не сегодня и не завтра»*. Василий Дума выразил готовность заслужить доверие своих белорусских партнеров.

Поскольку вопрос о долгах не решен, компания до конца года не намерена увеличивать объемы поставок нефти на МНПЗ. Василий Дума при этом сослался на недостаток собственных сырьевых ресурсов компании. По его словам, «Славнефть» добывает в год 12 млн тонн нефти, а мощности по переработке составляют 30 млн тонн. Поэтому добытую нефть приходится справедливо распределять между двумя ярославскими и одним белорусским нефтеперерабатывающими заводами. Как сказал Василий Дума, *«мы обеспечим поставки, достаточные для рентабельной работы завода»*. Минимум, необходимый для этого,— примерно 450 тыс. тонн нефти в месяц. Это 300 тыс. тонн принадлежащей компании нефти и примерно 150 тыс. тонн привлеченной давальческой.

Довольно неопределенным выглядит будущее проектов реконструкции Мозырского НПЗ. В настоящее время компанией оплачена разработка базового проекта. Однако стоимость четвертого, главного этапа реконструкции составляет $120-140 млн. Как признал сам Василий Дума, возможность привлечения кредита для завершения реконструкции довольно сомнительна. Переговоры велись с пятью финансовыми компаниями, но ни от одной из них *«не получено добро»*. По словам Василия Думы, в связи с ситуацией в России *отношение кредиторов к нам поменялось. Прежде, чем получить деньги, мы должны заслужить их доверие.*

Надеясь заслужить доверие западных кредиторов, Василий Дума, похоже, до сих пор не добился его от белорусов. Наши власти никак не могут смириться с отставкой Анатолия Фомина. Нового президента компании в Минске очень долго не хотели даже видеть. За два с половиной месяца со времени своего избрания Василий Дума успел дважды побывать в Минске: первый раз неофициально, а второй — ограничившись посещением офиса самой компании.

Нынешний визит согласовывался более месяца. В конце концов, президенту компании разрешили пообщаться с руководством правительства, но белорусский президент видеть нового главу «Славнефти» так и не пожелал. Видимо, не случайно премьер Беларуси Сергей Линг посчитал нужным выразить отношение к компании в тот же день. За несколько часов перед встречей с Василием Думой, выступая в международном клубе директоров, он заявил: *«Акционирование МНПЗ не было блестящим решением. Беларусь рассчитывала, что «Славнефть» станет вкладывать деньги в реконструкцию завода. Этого, к сожалению, не произошло»*.

Сергея Линга не смущает, что он и его правительство не акцентировали внимание на отсутствии инвестиций все то время, которое на посту президента компании находился Анатолий Фомин. Прежний президент тоже не мог финансировать реконструкцию завода, но зато он не замечал белорусской задолженности перед компанией.

Василий Дума на заявление премьера отреагировал довольно нервно. На пресс-конференции он заявил, что можно сколько угодно говорить об инвестициях, но если нет денег — значит, и инвестировать нечего. *«Я, конечно, мог просто забрать 43 миллиона долларов и инвестировать их в развитие производства в России, но я понимаю проблемы Беларуси и не делаю этого»*,— сказал он корр. «БДГ».

Понять реакцию Василия Думы можно. В конце концов, Сергей Линг со своей критикой мог и повременить. А то как-то неприлично получилось...

КОРОТКО

* * *

Могилевскому производственному объединению «Химволокно», концерну «Белнефтехим» совместно с министерствами экономики и внешних экономических связей поручено в месячный срок подготовить предложения по решению проблемы антидемпинговых санкций Европейского союза в отношении продукции белорусского производства. Кроме того, белорусской части межправительственной белорусско-турецкой экономической комиссии поручено инициировать включение в повестку дня очередного заседания комиссии вопрос о применении Турцией антидемпинговых санкций к белорусским товарам.

Эти поручения были даны на заседании в Совете Министров по проблемам внешнеторговой деятельности Беларуси, состоявшемся 29 октября.

Отдел информации «БДГ»

ПЕРВАЯ ПУБЛИКАЦИЯ

СПЕЦИАЛЬНЫЙ РЕПОРТАЖ

ОТ МИНСКА ДО КОБЛИНЦА В

Виктор МАРТИНОВИЧ

В последнее время много говорят и пишут о глубоком кризисе сферы международных грузоперевозок. Чтобы собственными глазами убедиться в этом, а заодно ознакомиться с технологией прохождения грузов через многочисленные таможни и границы, корреспондент «БДГ» преодолел на автопоезде СП «Белфиксемер» 3500 км пути по дорогам Западной и Восточной Европы.

МИНСК – КОЗЛОВИЧИ

Автомобиль Mercedes Actros, на котором мы с водителем Игорем Липницким вышли из Минска, был загружен в России. 25 тонн российских гвоздей согласно предварительному заданию должны были попасть к получателю в Гамбурге. Вообще, дальнобойщики, когда речь идет о рейсе в Западную Европу, как правило, не знают точного маршрута следования. Иногда выезжают вроде бы на две недели, чтобы разгрузиться в Германии, но в пути получают другой маршрут: задание на загрузку где-нибудь в Португалии с разгрузкой в Люксембурге, потом еще задание, и еще... В конце концов возвращаются домой, случается, только через полгода. А потому каждый раз, выезжая из Минска, прощаются с родными основательно. Чтобы заглушить тоску, берут с собой в путь фотографии. У Игоря снимок детей красовался прямо на приборной доске.

Еще весной этого года трасса Брест—Москва была заполнена грузовыми автомобилями, следовавшими как в сторону Бреста, так и на Москву. Сейчас же в глаза бросается ее необычная пустота. Молчала и рация, которая в прежние времена разрывалась от рекламы, предложений купить ворованные «дрова» и заботливых предупреждений о местонахождении ГАИ. Лишь один раз молчание в эфире прервал голос водителя из одинокого грузовика, идущего навстречу.

— *Мужики, вы из дому?*

— Да.

— *А я два месяца во Франции проторчал.*

— Много заработал?

— *Язву желудка. Загрузок не было, а за простой дали, гады, всего 500 франков. Думал, с голоду помру. Чтобы выжить, яблоки у французов из садов таскал. С меня джинсы сваливаются!*

Всю дорогу до границы провели в напряженном ожидании. Автопоезд был перегружен, а потому, если бы машину завели на весы в Федьковичах, пришлось бы выплачивать штраф. Размеры штрафа за перегруз обычно весьма внушительны и довольно ощутимы для бюджета компаний, занимающихся грузоперевозками. Вообще, перегруз — понятие довольно подвижное. В России максимально допустимый общий тоннаж составляет 38 тонн, в Беларуси — 36. А в Германии, даже если общий тоннаж автомобиля достигнет 43 тонны, за перегруз платить не придется. Впрочем, до выплаты штрафов в Беларуси, России и Польше доходит очень редко: водители предпочитают сунуть 10-20 марок таможеннику, чем ждать, пока фирма переведет деньги за штраф. Но об этом — позже.

К Федьковичам мы подъехали около часа ночи. Несмотря на позднее время, на весах стоял какой-то автомобиль. Обслуживающий персонал настолько плотно занимался выбиванием из него денег, что нам удалось проскочить «невзвешенными».

Пройдя Федьковичи, повернули налево и направились прямиком к Козловичам. На дороге по-прежнему не было ни одной машины. Помнится, за неделю до нашего выезда пресс-конференцию давало руководство белорусских таможенных служб. Таможенники признали, что в связи с кризисом объем прохождения грузов через границу упал практически до нуля. Однако тут же (что вполне в стиле белорусских официальных лиц) было заявлено о «*наметившейся тенденции к росту грузопотока*». Журналистам пообещали, что в течение одной-двух недель будет ни много ни мало восстановлен прежний объем пропуска автопоездов через таможню. Поэтому я мысленно готовился встретить рядом с терминалом в Козловичах очередь. Игорь тем временем рассказывал, что творилось здесь еще этой весной: «*Со стороны Польши «колейка»* (очередь — **В.М.**) *начиналась в Бялой Подляске. А это 37 километров! Стояли по трое, по четверо суток. Мужики, у кого нервы послабее, от инфарктов умирали. Рацию не включить — все нервные, друг на друга орут в эфире. Весной, летом еще хорошо — можно выйти, прогуляться, а вот зимой! Солярка замерзает, печка отказывает. А некоторые еще на «МАЗах» в Польшу ездят. А в «МАЗе» как: баллон вытащишь, зажжешь, а на него кирпич положишь — для тепла. Так вот, бывает, сквозняком газ задувает — это при закрытой-то кабине!*».

Граница встретила нас полным отсутствием очереди. Скорее всего, мы были первой машиной, подъехавшей к терминалу за последние несколько часов. Впрочем, попасть в абсолютно пустой терминал нам сразу не удалось. Двери не открывали около часа. «*Чай пьют*»,— коротко сообщил проходивший мимо таможенник. Естественно, в расписании работы таможни этого перерыва запланировано не было. Впоследствии я несколько раз убеждался, что слова «чай пьют» могут быть визитной карточкой белорусской таможни. Во всяком случае — терминала в Козловичах. Белорусские таможенники даже при отсутствии грузопотока умудряются создавать очередь. А если не получалось (как в нашем случае) — заставляли ждать по каким-то другим причинам.

Проникнув-таки в терминал (и в очередной раз удивившись его абсолютной пустоте), мы решили остаться на ночлег здесь. Оформляться было бесполезно — все равно выезжать пришлось бы лишь через 11 часов. Дело в том, что все автопоезда, работающие на дорогах Западной Европы, снабжены так называемым тахометром — прибором, фиксирующим время передвижения. По диску тахограммы полицейский может определить, сколько времени водитель провел за рулем. Когда едешь в Германию, можно передвигаться без перерыва лишь 9 часов, после их истечения — обязательный 11-часовой отстой. Причем через каждые четыре часа положено отдыхать не менее 45 минут. Если водитель работал больше положенного времени, он рискует заплатить штраф свыше DEM 1 тыс.



Из 20 лет, проведенных за рулем, 5 лет Игорь прожил в машине

В Минске меня предупреждали, что спать полторы недели в машине будет тяжело. На деле все оказалось не так страшно — за сиденьями оказались два «спальника» — раза в полтора шире полок в поезде и значительно длиннее — на всю ширину кабины. Тесновато, конечно, но зато почти мягко. Отопление автономное, работает и при выключенном зажигании, так что мерзнуть не пришлось. Вообще, кабина для этих людей является чем-то средним между рабочим местом и домом, а потому они стараются обустроить свой быт максимально комфортно. По подсчетам Игоря, из двадцати лет, которые он проработал дальнобойщиком, пять пришлись на житье в машине. Впрочем, Игорь ни о чем не жалеет. «*Тех, которые в Минске за три миллиона рублей по городу ездят, я за водителей не считаю. Это так — шоферы*, — говорит Игорь. — *Ну, спит он каждую ночь с женой, ну и что? Что он видел? Иногда настоишься в «колейке» или проездишь загрузки месяцок и подумаешь — ну ее, эту работу. А домой приедешь, не поездишь месяц — и снова на трассу тянет*».

С утра начался процесс таможенного оформления груза. И был он настолько интересен, что стоит рассказать о нем отдельно.

П$ИХОЛОГИ

Если верить белорусскому телевидению, наши пограничники и таможенники — самые тонкие психологи, способные по тембру голоса водителя определить, везет ли он какую-нибудь контрабанду или наркотики. Дальнобойщики тоже называют их психологами, но вкладывают в это понятие несколько иной смысл. Свое знание человеческой натуры, по мнению водителей, таможенники с успехом используют для вымогания взяток, так что им уже впору писать учебник по психологии нетрудовых доходов.

Вообще, взятки, даваемые на таможне, можно разделить на две группы.

Первая — это откупные, которые водитель платит чиновнику за то, чтобы тот закрыл глаза на нарушения в товаротранспортной накладной. Здесь налицо заинтересованность обеих сторон. Во-первых, чиновнику гораздо выгоднее взять меньше, но себе, чем заставить заплатить больше, но государству. Во-вторых, водителю всегда проще заплатить из своего кармана взятку, чем ждать перевода денег на штраф. Тем более, что в большинстве случаев такого рода «представительские расходы» впоследствии компенсируются фирмой-перевозчиком. Я лично был свидетелем того, как должностное лицо на терминале в Козловичах приняло взятку в размере пяти долларов за то, чтобы не давать ход разбирательству по поводу перегруза одной из машин. Причем это должностное лицо не побоялось взять деньги в присутствии посторонних лиц, поинтересовавшись только, не заметил ли перегруза начальник. Получив взятку, должностное лицо поставило в накладную печать, свидетельствующую о том, что никакого перегруза нет.

Вторая группа взяток, которые водители платят на таможне, никак не связана с проблемами заполнения накладных. Спотыкаешься вроде бы на ровном месте. Здесь-то в полной мере и проявляется все психологическое искусство белорусских таможенников. Приведем конкретный пример. Рядом с нами на терминале в Козловичах стоял автомобиль, груженый металлическим ломом. Пройдя таможенное оформление, этот автопоезд встал в очередь на выезд. Самое интересное началось, когда машину вскрыли таможенники. Водителю прозрачно намекают: «*Так, дружок, под ломом у тебя может быть что угодно. Поэтому добро пожаловать на рампу. Там тебя выгрузят, проверят все, а потом снова загрузят. Но вот ведь проблемка. Грузчики будут только завтра с утра, а там на рампе уже очередь... Пока разгрузят, пока загрузят — пару суток пройдет. Так что думай*». Стоит ли говорить, что самым главным во всей тираде является последнее предложение. «*Думай*» — это значит двадцать марок. Но вот ведь незадача — водитель этот накануне в Федьковичах всю свою валютную наличность на штраф отдал. А потому «*думать*» ему было «*нечем*». Поехал на рампу, встал. Тут «психологи» испугались, что парень попался непонятливый — решил и вправду к разгрузке готовиться, а потому пришли и шепотом намекнули: «*Двадцать марок давай, таможенник сегодня хороший*». Он им так и сказал: мол, если бы у меня двадцать марок было, я бы уже в районе Бялой Подляски был. «Психологи» походили, подумали и, поняв, что ничего не выгорит, водителя отпустили. Оно и понятно: с грузчиками договариваться — себе дороже.

«*Почему взяточничество на границе?*— говорит один из водителей Сергей Ходыко. — *Из-за несовершенства организации работы таможни. Если бы они на рампе разгружали и загружали машину за пару часов, никто не стал бы платить им дань. А так получается, что сами таможенники заинтересованы в том, чтобы их техслужбы работали с минимальной отдачей. Посмотрите, как работает таможня в Германии: там заниматься выгрузкой лома они стали бы лишь в том случае, если бы служба контрразведки, скажем, по своим каналам узнала, что с этим грузом что-то не так. И это правильно: наркотики, оружие и прочие вещи — прерогатива Управления по незаконному обороту наркотиков МВД, а не таможни*».



Когда-то этот терминал в Козловичах был заполнен до отказа

Вообще, по признанию водителей, проходить через белорусскую таможню сейчас, с наступлением кризиса, стало значительно сложнее. Машин меньше, а потому с каждой из них люди в погонах пытаются «снять» как можно больше. Впрочем, печально не то, что чиновники на терминале в Козловичах берут взятки. Бороться со взяточничеством пытался еще Петр I — и вынужден был признать свое бессилие. Оно было, есть и будет. Проблема в том, что при этой системе ввезти в страну и вывезти из нее можно что угодно. Нелегальная миграция?.. Пожалуйста! Ложись на верхний спальник, закрывай шторы, давай пятерку пограничнику и вперед — доблестный страж не заглянет в салон. Иконы, материальные ценности?.. Та же система. Наркотики вообще можно ввозить тоннами — главное, чтобы в накладной было указано что-нибудь несъедобное (а то ведь откроют, чтобы пару ящиков экспроприировать). А так даешь двадцать марок таможеннику — и проходишь с нераспечатанным кузовом.

КОЗЛОВИЧИ–ФРАНКФУРТ

Среди водителей-дальнобойщиков Польша считается своего рода землей обетованной. Когда-то водители груженых автопоездов стремились пройти эту страну как можно быстрее — из-за неблагополучной криминогенной обстановки. На отстой в одиночку оставаться боялись даже на заправках, стремились найти место максимального скопления автомобилей. Так образовались «тусовки» дальнобойщиков, самая известная из которых — Пьяная горка. Последние пару лет интересы криминальных структур переместились в иные сферы, и дальнобойщиков трогать перестали. Однако «тусовки» остались. И теперь уже редкий водитель, проходя по Польше, не заедет на Пьяную горку.

Неизвестно, за что дальнобойщики любят Польшу. Дороги там без преувеличения отвратительные. Центральная польская транзитная магистраль настолько узкая, что в некоторых местах приходится убирать зеркала дальнего вида, чтобы не задеть ими соседний трейлер. Вместе с тем дорожный сбор в Польше в два раза больше, чем в Германии,— DEM 20. Польша, если рассматривать ее в аспекте международных грузоперевозок, очень похожа на Беларусь. Здесь так же, как у нас, можно откупиться от гаишника; здесь умеют создавать пробки даже тогда, когда, казалось бы, на дороге абсолютно пусто, и т.д. и т.п.

Передвигались мы по Польше почти столько же времени, сколько стояли в пробках. Кроме того, как уже отмечалось, практически на всем своем протяжении транзитная магистраль через Польшу в Германию имеет всего две полосы, а потому на громоздком трейлере возможность обогнать кого-нибудь сводилась к нулю. Упрямство же польских водителей, которые никогда и никому не уступают дороги, достойно упоминания в книге рекордов Гиннесса.

Впрочем, нельзя сказать, что на польских дорогах царит такое же запустение, как на трассе Минск—Брест. По дороге то и дело проносились груженые и пустые автопоезда с польскими номерами. Судя по всему, западноевропейские производители, мощности которых были ориентированы на российский рынок, умудрились наладить сбыт части своих товаров в Польше, благо финансовый кризис это государство благополучно миновал. Одним словом, среди сновавших взад-перед автопоездов почти не было видно трейлеров с белорусскими, украинскими либо российскими номерами.

Пройдя Варшаву, мы получаем сообщение об изменении места разгрузки. Вместо Гамбурга — Кобленц, городок в ста километрах от Бонна. Сообщение приходит из терминала в Ландсберге прямиком на устройство спутниковой связи, которыми оснащены все автопоезда, осуществляющие рейсы в Западную Европу. «Сателлит» — вещь незаменимая, так как позволяет решить все проблемы, связанные, скажем, с поломками в пути.

На польско-немецкой границе мы были следующим утром. В

СПЕЦИАЛЬНЫЙ РЕПОРТАЖ

КАБИНЕ «ДАЛЬНОБОЙЩИКА»

глаза сразу бросилось огромное количество автопоездов. Очереди не наблюдалось, но стоянка была забита почти до отказа. Впрочем, после более пристального осмотра автомобилей, скопившихся на стоянке, стало ясно, что радоваться наступившему ренессансу национальных грузоперевозок пока рановато. Номера у трейлеров были польскими, болгарскими, голландскими, немецкими, бельгийскими, французскими — словом, какими угодно, только не белорусскими.

Польско-немецкий терминал (в простонародье «цирк») был построен по немецкому проекту и за немецкие же деньги. А потому работает он именно так, как должен работать таможенный терминал. Единственное «но»: выходные — суббота и воскресенье. Немцы — люди педантичные, хорошо умеющие как работать, так и отдыхать. А потому им непонятно — почему какая-то структура, пусть даже отвечающая за прохождение грузов через границу, может функционировать в выходные дни.

В пятницу вечером немецкая граница закрывается до понедельника. За эти два дня даже сейчас, во время кризиса, формируются очереди длиной тридцать-сорок километров. И что интересно, они волшебным образом исчезают не за трое суток, как это было бы у нас, а за одни. Почему? Во-первых, польская и германская таможни расположены здесь под одной крышей. Чтобы оформить груз, не надо метаться между зданиями, расположенными по разные стороны границы, и ждать какого-то «конвоя». Кроме того, поскольку таможни соседствуют, сразу видно, как какая работает. В «цирке» поляки лениться стесняются. Чего не скажешь о Козловичах, где мы прождали час, пока пан таможенник не соизволил появиться из своей будки и поставить пломбу на распечатанный им груз. Во-вторых, сама организация работы немецких таможенников значительно ближе к совершенству. Никто не стал распечатывать кузов и проверять, действительно ли там находятся гвозди. Информации о том, что мы перевозим контрабанду, не поступало, а потому никто на таможне не стал заниматься ее поисками, предвидя их результат. В течение нескольких секунд на документах появились все необходимые печати и мы были готовы к отбытию.

ФРАНКФУРТ–ЛАНДСБЕРГ–КОБЛИНЦ–ХИЛЬБРОНН

По дороге к месту разгрузки заезжаем в Ландсберг, где находится один из крупнейших терминалов группы «Фиксемер». Стоянка перед терминалом полностью заполнена автопоездами. Одни водители продолжают надеяться, что в ближайшее время им дадут приказ на загрузку. Другие, отчаявшись, уже уехали домой на автобусе.

«Такого резкого спада объемов грузоперевозок на моей памяти еще не было», — говорит Вячеслав Минайлов, менеджер «Фиксемер» по странам Восточной Европы, с которым я встретился в Ландсберге. — *Некоторый спад наблюдался летом 1994 и 1995 годов. Связан он был с дестабилизацией финансового рынка России. Впоследствии нам частенько приходилось переживать летние колебания объемов перевозок. Но они были незначительными, обусловленными обыкновенным сезонным спадом деловой активности. Не было исключением и это лето. Начиная с апреля-мая объемы грузоперевозок у большинства перевозчиков начали снижаться. Но настоящий фол наступил после 17 августа. Даже по сравнению с июнем-июлем, не совсем благополучными для перевозчиков, объем заказов сократился на 70-80%. Впервые в нашей практике были отзывы заказов, полностью готовых к исполнению. Все это сопровождалось стремительным снижением ставок, по некоторым направлениям они уменьшились в два раза».*


Терминал в Ландсберге: водители и машины ждут загрузки

По прогнозам Вячеслава Минайлова, судьба международных грузоперевозок должна решиться в течение ближайших двух месяцев. По прошествии этого срока продовольственные запасы Москвы и других крупных городов России закончатся, и россияне будут просто вынуждены поставлять продукты питания из-за рубежа. Впрочем, прежних объемов, по мнению руководства этой транспортной компании, достичь не удастся. *«Резкого скачка не заметит ни один из перевозчиков*, — говорит Вячеслав Минайлов. — *Его просто не будет. Правительство России сегодня активно реализует политику защиты местных товаропроизводителей. А потому массированных поставок из-за рубежа импортных продуктов питания ждать не приходится. Скорее всего, россияне будут поставлять на свой рынок полуфабрикаты и технологическое оборудование. Объемы этих поставок не могут сравниться с прежними»*.

Что же сегодня предпринимают грузоперевозчики для минимизации последствий кризиса? Некоторые делают акцент на восточном направлении. Осваиваются новые — Баку, Казахстан, Турция и т.д. Специфика такого рода перевозок заключается в том, что в большинстве случаев приходится применять комбинированную систему прохождения грузов — к примеру, с использованием паромных переправ. Головной боли много, зато люди заняты работой.

Наш путь на Коблинц был осложнен тем, что маршрут проходил через многочисленные холмы, которыми богат запад Германии. Груженый автопоезд справлялся с ними с трудом — казалось, вот-вот мы совсем остановимся и покатимся назад, давя многочисленные уютненькие автомобили ехавших позади бюргеров.

Вообще, для бывшего советского человека немецкие дороги полны опасностей, предсказать которые просто невозможно. Не дай Бог какому-нибудь дальнобойщику выбросить окурок за ветровое стекло — едущий за ним водитель обязательно свяжется по бортовому телефону с полицейским участком — и штраф неизбежен.

Кстати, о штрафах на дорогах Германии. Немецкая полиция выписывает их белорусским водителям примерно таким образом. Если дальнобойщик превысил скорость, в квитанции появляется скромная цифра — 100 марок. Водитель, если он до этого не имел дела с немецкой полицией, начинает бить себя в грудь, по привычке доказывая стражу дорог, что он — самый законопослушный из всех законопослушных дальнобойщиков от Майна до Гибралтара. Цифра сто марок аккуратно перечеркивается и появляется новая — 200 марок. Водитель, естественно, теряет дар речи и начинает что-то мычать. Полицейский внимательно выслушивает это мычание, и в квитанции появляется новая цифра — 300 марок.

В остальном же после польской «узкоколейки» немецкий автобан казался фантастически комфортным: шесть полос, удобно спроектированные съезды. Но разогнаться на этой «взлетно-посадочной полосе» даже не груженому автомобилю невозможно. Дело в том, что все автопоезда последних годов выпуска снабжены автоматическим ограничителем скорости. Как только стрелка на спидометре переваливает за отметку «90», автоматически срабатывают тормоза. А потому, как мы ни спешили, в Коблинц приехали только в два часа в пятницу.

Пятнадцать минут уходит на поиски промзоны и фирмы-получателя череповецких гвоздей. Лихо зарулив во дворик, мы выскакиваем из кабины и подбегаем к розовощекому немецкому грузчику, который не спеша снимает с себя форменный комбинезон. На немецком, английском и жестами объясняем ему, что мы привезли гвозди и были бы счастливы, если бы их разгрузили прямо сейчас. Грузчик нас внимательно выслушивает и с вежливой улыбкой сообщает: так как сегодня пятница, его рабочий день закончился в два часа дня — пятнадцать минут назад. А потому, мол, будьте любезны, покиньте территорию нашей фирмы до понедельника. Мы начинаем суетиться: перспектива провести двое с половиной суток где-нибудь на кольцевой нас абсолютно не прельщает. Но на все вопросы следует один и тот же вежливый, но твердый ответ: в пятницу мы все работаем до двух. И ни минуты больше.

О том, как прошли двое суток в ожидании разгрузки, я писать не стану. Скажу только, что это были отнюдь не самые счастливые дни моей жизни. Еду мы готовили прямо на улице, с помощью газового баллона. Ели там же, стоя прямо на ветру. В Германии на выходные дни закрываются абсолютно все заведения. Обойдя за час весь Коблинц и рассмотрев все немногочисленные достопримечательности, мы погрузились в глубокую хандру. Смотрели телевизор без декодера, а потому и без звука. Читали по десять раз на день одну и ту же газету, взятую с собой из Минска. Сутками спали. Ругали немцев и Германию на чем свет стоит. К понедельнику я успел пережить всю гамму ощущений, которые испытывает дальнобойщик, стоя в колейке на белорусско-польской границе либо ожидая загрузки в чужой стране.

Но все рано или поздно кончается. Завершилось и наше затянувшееся ожидание. С рассветом в понедельник мы были у рампы. Тут произошло событие, давшее нам еще больше поводов полюбить немцев. Оказывается, в Западной Европе дальнобойщики должны не только доставлять грузы получателю, но и осуществлять разгрузку автомобилей!

Отбив по спутнику время и дату разгрузки, мы получаем задание на загрузку — город Хайльбронн (недалеко от Штутгарта), фабрика по производству йогуртов Campina. Получатель немецких йогуртов — московская фирма. Игорь доволен — скоро он снова будет дома. Campina когда-то была одним из самых активных поставщиков продукции на российский рынок.

Наш автомобиль оказался единственным белорусским автопоездом, заехавшим на стоянку фирмы. Кроме нас, на стоянке были еще три или четыре трейлера — два с болгарскими и один с немецкими номерами. Можно себе представить, во сколько раз сократились доходы Campina после обвала рубля в России. Сутки, которые нам пришлось ожидать загрузки, прошли незаметно, благо с питанием на территории завода по производству йогуртов все было очень просто.

Стоит сказать несколько слов об отношении администрации немецких предприятий к белорусским, украинским и российским дальнобойщикам. Когда-то за границу выпускали только тех водителей, послужной список которых был идеальным. В те времена (а было это два-три года назад) на той же Campina прибывшим водителям, если загрузки необходимо было ожидать, предлагали бесплатно воспользоваться душем, приглашали в комнату отдыха. Не то сейчас. А все потому, что год назад приехавшие из России дальнобойщики умудрились унести из комнаты отдыха почти всю мебель и посбивали краны в душевых комнатах. Сейчас русскоязычных водителей в Campina не любят. Как и во всей Германии.

ХАЙЛЬБРОНН–КОЗЛОВИЧИ

Дорога домой всегда короче. Но в случае с международными грузоперевозками это объясняется отнюдь не состоянием предвкушения. В Польше, Беларуси и России ГАИ не спрашивает диски тохограммы. А потому едва мы прошли немецкую таможню (а весь процесс — от проникновения на терминал до полного таможенного оформления — занял 15 минут), понятия «отстой» и «отдых» стали неактуальными.

До Козловичей мы долетели довольно быстро, благо ехали ночью и пробок на «узкоколейке» не было. В Козловичах началось самое интересное. Когда-то оформление тех грузов, которые следовали из Польши в Беларусь, осуществлялось здесь, как и в Германии, за 15-20 минут. Применялась немецкая схема: на польской территории действовал таможенный терминал, где работали и польские, и белорусские таможенники. Эта схема была удобна во всех отношениях — позволяла полностью оформить груз, не выходя из здания.


Fast-food: вкусно, но холодно

Потом в Козловичи приехал президент. Наказал увеличить проходимость грузов через границу. Таможенное начальство пообещало ему это в случае, если он даст добро на сооружение терминала с белорусской стороны. Президент благословил строительство. С этого момента в истории погранперехода в Козловичах начался новый, почти сюрреалистический этап. То, что мне довелось пережить на границе по дороге домой, очень напоминало сочинения Салтыкова-Щедрина, хорошую и главное — очень остроумную пародию на работу таможни.

Итак, приехали мы на таможню в шесть часов вечера. Возле перехода не было ни одной машины. Нам приказали подождать, пока сформируется очередь из 15 автопоездов. На это ушло два часа. Колонну из 15 машин запустили на территорию польского терминала — того самого, где раньше можно было оформиться за считанные минуты. Когда документы были готовы, нам заявили, что мы должны сесть в машину и ждать конвоя, который довезет нас до белорусского таможенного терминала (это два-три километра пути). К слову сказать, за «конвой» — две милицейские машины, позади и впереди колонны — со всех водителей взяли ни много ни мало по сорок марок. Ждать, пока наша милиция удосужится сесть в машины и конвоировать колонну, пришлось около трех часов. Все это время я тщетно пытался узнать, зачем нужно это сопровождение и почему мы не можем проехать несколько километров до терминала самостоятельно. Вразумительного ответа не получил. Как не выяснил и того, зачем понадобилось платить деньги за сооружение таможенного терминала на белорусской территории и создавать так много проблем водителям и самим таможенникам.

На белорусскую таможню мы приехали через шесть часов после польской — в полночь. Прикинем: белорусский терминал, благословение на строительство которого дал лично президент, начал свою работу летом этого года, то есть в период спада деловой активности. Потом грянул кризис. Машин, проходящих через таможню, стало совсем мало. Когда-то, при прежней организации работы, тридцатикилометровую очередь можно было пройти за трое суток. А что будет, если прежние объемы грузоперевозок восстановятся и очереди с польской стороны возникнут прямо сейчас? Ведь вместо пятнадцати минут на оформление документов у нас ушло шесть часов!

МИНСК

Уезжали мы из Минска, когда на дворе стояла золотая осень, а приехали почти зимой. Так часто случается в рейсах. В Польше мы встретили человека, который в июле уехал в Испанию и до сих пор не был дома. Так и колесит — в джинсах и легкой майке. А у другого дальнобойщика пять месяцев назад родился сын. Дома он не был уже полгода. Наш рейс получился коротким — всего две недели. 3500 километров...

P.S. Редакция благодарит за помощь в подготовке материала белорусско-германское СП "Белфиксемер", его генерального директора Михаила Борового, а также водителей-дальнобойщиков Игоря Липницкого и Сергея Ходыко.

ТРАНСПОРТ: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

НЕ ВСЕГДА ПРЯМОЙ ПУТЬ САМЫЙ ДЕШЕВЫЙ

Виталий ЧУЯСОВ

С 1 ноября белорусские владельцы и пользователи большегрузных трейлеров должны платить за проезд по дороге M1/E30 на участке «Брест — Минск — граница Российской Федерации». Государственным агентом по контролю за этой трассой является РГПП «Белавтострада».
На вопросы «БДГ» отвечает начальник управления по взиманию дорожных сборов этого предприятия Александр КАЗИМИРСКИЙ.

— *Куда пойдут деньги, получаемые за оплату проезда по автодороге M1/E30?*

— На погашение кредита Европейского банка реконструкции и развития. Собираемых в настоящее время средств (с владельцев иностранных автомобилей — для них плата была введена в 1996 году) пока достаточно для выполнения контрактного соглашения и выплаты процентов по кредиту. Непосредственно на содержание дороги оставалась незначительная часть. К тому же первая транша кредита (45 млн ЭКЮ) уже освоена. Надеемся немного поправить положение.

— *Как будет производиться оплата нового дорожного сбора?*

— В районе Бреста (н.п. Федьковичи) и на границе с РФ (н.п. Редьки) у нас установлены пункты взимания дорожных сборов (ПВДС). Принимая оплату от иностранцев в наличной свободно конвертируемой валюте и российских рублях, мы пользовались локальной компьютерной сетью, в которую заносились данные о клиенте. С отечественными перевозчиками на первом этапе мы будем работать, используя отрывные талоны безналичного расчета (в эквиваленте по курсу Нацбанка), а в конце года планируем ввести электронную расчетную систему — абонементные пластиковые карточки.

— *Какова сейчас интенсивность движения по трассе?*

— В Федьковичах в отдельные дни мы регистрируем прохождение порядка 10-11 тысяч единиц автотраспорта. В Редьках интенсивность несколько ниже, но доля тех транспортных средств, на которые распространяется требование оплаты, выше почти в два раза. Сейчас на ПВДС иностранный транзитный транспорт составляет более 70% от всех проезжающих.

Справка «БДГ».
За 9 месяцев текущего года через ПВДС «Редьки» прошло (в обоих направлениях, включая белорусский транспорт):
— легковых автомобилей — 713865;
— автобусов — 28903;
— грузовиков — 637742.
ПВДС «Федьковичи»:
— легковых автомобилей — 1686832;
— автобусов — 45891;
— грузовиков — 427278.

— *У вас нет опасений, что после 1 ноября трейлеров с белорусскими номерами на самой оживленной магистрали страны станет заметно меньше?*

— После введения платы для иностранцев мы специально исследовали этот вопрос. Первое время действительно наблюдалось некоторое снижение потока, но наш двухлетний опыт показывает, что в целом автовладельцы отнеслись к введению платы с пониманием. Мы никого не заставляем ехать именно по этой дороге, и водитель всегда имеет несколько альтернативных бесплатных маршрутов. Но если он желает ехать более комфортно, то логично за это платить. Например, на участке «Минск — Ивацевичи» закончена модернизация дорожного покрытия, отрезок «Брест — Борисов» оборудован технологической связью, установлено в общей сложности более полусотни сервисных пунктов.

— *Планируется ли изменение скоростного режима на модернизированных участках трассы?*

— Покрытие отремонтированных отрезков дороги действительно обеспечивает безопасность и на более высоких скоростях движения, нежели это предусмотрено правилами. Однако последнее слово в этом вопросе — за автоинспекцией.

СКАНДАЛ

РОССИЯ И БЕЛАРУСЬ РАЗЪЕЗЖАЮТСЯ В РАЗНЫЕ СТОРОНЫ

Павел ШЕРЕМЕТ

Российский кризис неожиданно внес ясность в запутанные экономические отношения двух союзных государств — России и Беларуси. В Москве и в Минске чиновники, повторяя заученные фразы о необходимости экономической интеграции, в критические дни четко продемонстрировали друг другу, насколько далеки интересы обоих государств. В первую очередь разногласия проявились в вопросе таможенной политики, и есть все предпосылки для перерастания этих разногласий в открытый конфликт.



Первый шаг, как всегда в подобных ситуациях, сделал Минск. Загнанное в угол бюджетным и финансовым кризисом белорусское правительство лихорадочно ищет дополнительные ресурсы для удержания национальной экономики от обвала. Правительство идет на все: отправляет в ущерб белорусским потребителям продовольствие в Россию в обмен на энергоносители, обратилось в ненавистный Международный валютный фонд за компенсационным кредитом в размере $50-70 млн, Национальный банк разрешил розничную торговлю за валюту... Наконец, чиновники вспомнили и об источниках, которые еще полтора года назад приносили хороший доход в твердой валюте: с 1 октября отменены ограничения на продажу импортных легковых автомобилей, растаможенных по льготным ставкам 0,3 ЭКЮ. Мгновенно произошел лавинообразный выброс подержанных иномарок на рынок. При этом основными покупателями машин, как и два года назад, являются российские граждане. Чиновники надеются, что рынок подержанных иномарок если не достигнет былого уровня (два года назад только таможенный пункт в Бресте «Западный Буг» приносил в доход бюджета до $2 млн ежемесячно), то хотя бы приблизится к тем показателям. И действительно, автомобильные издания переживают настоящий рекламный бум: объемы рекламы выросли почти втрое. За последнюю неделю резко увеличился приток покупателей из России на Минский автомобильный рынок. Одновременно медленно поползли вверх и цены на автомобили, упавшие еще месяц назад в среднем на 20-30%.

В Москве за возрождением белорусского рынка легковых автомобилей все это время следили внимательно и реагировали довольно болезненно. И на прошлой неделе Москва нанесла ответный удар, который вызвал панику среди белорусских производителей грузовых автомобилей. Представитель департамента автомобильного транспорта Минтранса РФ Лев Шойхет официально объявил, что российским автоперевозчикам предоставлено право приобретать крупнотоннажные импортные автопоезда с рассрочкой на три года налоговых и таможенных платежей, составляющих на сегодня 68% от стоимости автомобиля. Кроме того, Минтранс и ГТК намерены в ближайшее время рассмотреть возможность снижения на 10% действующие ставки таможенных пошлин на грузовики. При этом российский чиновник не скрывал, что Минтранс централизованно закупает крупные партии грузовиков у западных концернов, получая от концернов 25% скидки. Эти планы Минтранса и российского правительства смерти подобны для одного из флагманов белорусской экономики — Минского автомобильного завода, поскольку низкая цена белорусских машин — главный козырь МАЗа в конкурентной борьбе с западными производителями.

ЦЕНЫ НА ТЯЖЕЛЫЕ ГРУЗОВИКИ ПОЛНОЙ МАССОЙ БОЛЕЕ 20 ТОНН

Наименование модели	Цены	Примечание
МАЗ 5440	55 тыс. $	Включая НДС
МАЗ-МАН	67 тыс. $	Включая НДС
Грузовики западного производства	120 тыс. — 130 тыс. $, в зависимости от комплектации	Включая НДС и таможенные пошлины, в среднем 60-62%

Впрочем, за счет цены на свои машины хотя с трудом, но выживали и КамАЗ, и УралАЗ.

Угроза для МАЗа возникла еще летом. 29 июня состоялось заседание комиссии правительства РФ по защитным мерам во внешней торговле и таможенно-тарифной политике. Комиссия одобрила проект постановления российского правительства о снижении с 1 августа таможенных пошлин на грузовые автомобили для международных автоперевозок с 20 до 10% и на бывшие в употреблении — с 20 до 15%. Однако это решение должно было быть согласовано с белорусской стороной. Белорусское правительство выступило против, а генеральный директор МАЗа Валентин Гуринович написал письмо Александру Лукашенко с просьбой *«учесть в своих дальнейших шагах отрицательные последствия введения таких пошлин для автомобильной промышленности»*. Перечень отрицательных последствий от решений российского правительства выглядел довольно убедительно. Валентин Гуринович считает, что снижение таможенных пошлин окончательно подорвет сектор тяжелого автомобилестроения Беларуси и России, поставит под сомнение все совместные программы МАЗа с Ярославским и Тутаевским моторными заводами, поскольку *«на российский рынок выйдут мощные западные производители со своей готовой продукцией и финансовыми потоками поддержки продаж и автоматически снизятся их прямые инвестиции в тяжелое автомобилестроение наших стран»*. Руководство МАЗа не исключает в этом случае закрытия или перепрофилирование минского завода, а *«социальные последствия не поддаются оценке, поскольку число занятых в этом секторе работников в России и Беларуси составляет около 1 миллиона человек»*.

Финансовый и политический кризис помешал российскому правительству осуществить задуманное. Но сейчас Минтранс вернулся к старой идее. Основной аргумент российской стороны состоит в том, что Россия не производит автопоезда, способных конкурировать с западными аналогами, и российские автоперевозчики проигрывают в конкуренции не только европейским компаниям, но и автоперевозчикам из ближнего зарубежья. В России международными автоперевозками занято 17 тыс. российских автопоездов, которые в 1997 году перевезли 4,7 млн тонн грузов, что составляет менее 25% от общего объема российских внешнеторговых грузов. 15 млн тонн российских грузов перевезли компании Беларуси, Украины, Польши, Литвы и др. При этом до августа 1998 года объемы перевозок постоянно росли. Минтрасн РФ заявляет, что намерен *«переломить ситуацию в пользу российских автоперевозчиков»*, увеличив автопарк российских компаний в два раза до 30-34 тыс. машин, допустив на рынок автопоезда западных концернов. Емкость рынка грузовых автопоездов оценивается примерно в $1-1,5 млрд, и борьба за долю этого рынка идет между производителями техники жесткая. В Минске уверены, что западные концерны просто проплатили российским чиновникам за лоббирование их интересов.

В прошлую пятницу генеральный директор МАЗа Валентин Гуринович разослал письма в белорусский парламент, своим российским партнерам и в Администрацию белорусского президента, утверждая, что *«приводимые Минтрансом РФ в оправдание своей позиции тезисы несостоятельны, искажают реальную картину и дезинформируют общественность»*. При этом изменение пошлин затрагивает не только производителей автопоездов, но повлияет на конкурентоспособность российских и белорусских самосвалов и большегрузных машин Минского завода колесных тягачей, Брянского автомобильного завода и Курганского завода колесных тягачей. *«С нашей точки зрения, для решения данного вопроса необходимо рассмотреть его на Исполкоме Союза России и Беларуси в контексте защиты отечественных производителей, а также вынести его на переговоры глав правительств двух государств и на заседание межпарламентской ассамблеи России и Беларуси»*, — призывает руководство МАЗа.

Несмотря на то, что у Беларуси практически нет рычагов давления на Россию, настойчивость, с которой руководство МАЗа пытается защитить свои интересы, наверняка, даст результат. Минский автомобильный завод — одно из семи основных предприятий Беларуси, за счет которых все еще держится экономика страны. Совместные производственные проекты МАЗа с российским партнерами интенсивно используются и для раскручивания в этих регионах имени белорусского президента. На этом конфликте Лукашенко может усилить свой имидж защитника отечественного производителя. Поэтому совпадение экономических интересов с политической целесообразностью поддержки позиции МАЗа в конфликте с российским правительством практически гарантирует вмешательство Лукашенко в эту ситуацию. Очевидно, что у российской стороны есть и условие, при котором оно откажется от идеи снижения таможенных пошлин для грузовых автомобилей. Это обязательство Беларуси уравнять с российскими таможенные пошлины на ввоз импортных легковых автомобилей. Неизвестно только, насколько быстро этот торг пройдет, но времени у белорусов немного, иначе к президентским выборам в следующем году у Лукашенко одним помощником и спонсором будет меньше.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

MERCEDES: НОВИНКИ ДЛЯ КОНСЕРВАТОРОВ

АЛЕКСЕЙ УРБАН

29 октября региональное представительство компании «Даймлер-Бенц» — «Энергия ГМБХ» — презентовало сразу три новых класса автомобилей известного немецкого концерна. Несмотря на то, что в 1997-1998 гг. ни одного автомобиля «Мерседес-600», этого главного символа успеха в странах третьего мира, в Беларуси официально растаможено не было, представление автомобильных новинок означает, что немецкий концерн верит в потенциал покупательной способности белорусского рынка.


S — класс

Новинки «Мерседеса» необычны по двум причинам. Во-первых, новый S-класс сменит легендарный 140-й кузов, так полюбившийся народу в виде «Мерседеса-600». Эту новинку Юрий Михайлов, нынешний и.о. генерального директора представительства, назвал *«звездой года»*. Во-вторых, по его же замечанию, две другие новинки компании знаменуют прорыв в новые секторы. Это А-класс (минивэн) и М-класс (элегантный внедорожник). Первый призван «прощупать почву» среди молодых или не очень состоятельных по западным меркам граждан — цена его стартует с DEM 16 тыс. Внедорожник М-класса производится в стране, являющейся основным рынком сбыта, — США.


А — класс

Вообще, как отметил г-н Михайлов, концерн занимается не только производством легковой, грузовой и специальной техники. Созданная в 1989 году компания ДАСА («Даймлер-Бенц аэроспейс АГ») объединила авиационные заводы «Дорнье», «Мессершмит-Бельков-Блом» и «ТСТ», что позволило ей стать крупнейшей среди аэрокосмических фирм. Юрий Михайлов особо выделил среди ее продукции вертолеты «Еврокоптер», военные самолеты «Торнадо», «Еврофайтер», космические ракеты и спутники связи.

Одним из направлений деятельности «Даймлер-бенц» является оказание финансовых и страховых услуг, для чего создана компания «Дебис» («Даймлер-Бенц интерсевисез»). В состав ее входит фирма «Адтранц», создающая высокоскоростные поезда. Юрий Михалов подчеркнул, что «Даймлер-Бенц» сегодня — это более 290 тыс. сотрудников в 60 странах мира. Годовой оборот концерна составляет DEM 6 млрд, чистая прибыль — более DEM 3 млрд, причем 40% ее дает именно производство легковых автомобилей.

«Энергия ГМБХ» работает с «Дамлер-Бенц» более шести лет и предлагает весь спектр автомобильной техники, производимой концерном. Любопытную подробность отметил в беседе с корр. «БДГ» один из топ-менеджеров представительства. Сегодня «Энергия ГМБХ» — полностью белорусская компания, хотя изначально долю в ней имел иностранный капитал. И этим она демонстрирует принципиально отличную от других лидеров рынка тенденцию развития. Так, ИП «Автохаус «Атлант-М» преобразовался из белорусского предприятия в иностранное предприятие-импортер.

Собравшуюся на презентацию публику приветствовал менеджер по сбыту и маркетингу по Беларуси, Украине и Молдове концерна Роланд Зиглер. Среди присутствовавших были замечены минский мэр Владимир Ермошин, министр предпринимательства Александр Сазонов и глава «МинскКомплексБанка» Евгений Кравцов. Г-н Зиглер сообщил, что 1650 проданных в СНГ в 1997 году «Мерседесов» (примерно 20% из них — S-класс) это только 1,4% от произведенных 715 тыс. легковых автомобилей. Тем не менее он заметил, что рынок СНГ имеет для концерна большой потенциал. *«С новым А-классом мы врываемся в новый для себя сегмент рынка. Этот автомобиль полон новаторских идей»*, — уверен он.

Естественно, одним из первых вопросов, которые задали присутствующие менеджеру, касался цены нового «Мерседеса» S-класса. Представленный «Мерседес-320» в базовой комплектации стоит около DEM 97200. Технологический цикл поставки из Германии новых моделей под заказ белорусского клиента составляет три месяца. Если клиент выберет комплектацию, имеющуюся на складе, то получит автомобиль на следующий день. Со следующего года отменяется большинство квот на поставки. Привлекает покупателей из-за рубежа то обстоятельство, что местное представительство в силах обеспечить поставки новинок ранее, чем, скажем, представительство в Европе. Квоты остаются в силе только для автомобилей S-класса.

Кстати, пока символом больших денег и власти остается 500-я модель. А новый 600-й «Мерседес» станет доступен клиентам только в ноябре следующего года. Пока на S-класс в Беларуси существует очередь из четырех-пяти человек. Две оставшиеся новинки сей-


М — класс

час можно приобрести без очереди. Представительство делает ставку именно на А-класс.

Отвечая на вопрос о том, как отразился кризис на сбыте автомобилей, один из менеджеров концерна заявил, что если в прошлом году в Беларуси, к примеру, было продано 40 тягачей, то в текущем — вдвое меньше. И в «Энергии» не ожидают всплеска реализации в связи с разрешением торговать и оказывать услуги за валюту. По словам менеджеров, спрос на автомобили этой марки отличается ровным характером.

Характеризуя спрос и продажи, менеджеры «Энергии» затруднились обобщить эти показатели, поскольку предприятие работает не только как продавец, но и как представительство — посредник между производителем и покупателем.

В Беларуси сегодня около 16424 владельцев автомобилей «Мерседес-Бенц» (данные на 1 сентября 1998 г.). По информации «БДГ», в 1997-1998 гг. в Беларуси не было официально растаможено ни одного «Мерседеса-600» S-класса. Хотя, как заметил в разговоре с корр. «БДГ» один из руководителей авторынка в Малиновке, в текущем году в страну завозились элитные автомобили этой марки, но с двигателями меньших объемов — 3, 4 или 5 литров.

Представители власти в Беларуси машины крупнейшего немецкого концерна любят, но ездят на «Мерседесах» только президент страны и премьер-министр, когда-то, правда, еще и председатель Нацбанка. Управление делами президента, которое обслуживает администрацию, аппарат правительства и парламент, предпочитает машины «Вольво». Кстати, сам управделами президента Иван Титенков, по нашей информации, присматривается к новой модели «БМВ» и обдумывает возможную покупку. Милиция передвигается главным образом на «Опелях». Таможенным начальникам приглянулись «Форды» и «Ауди». Только в КГБ большинство машин российского производства. «Мерседесы» — это все-таки символы, а сим-

ВЫСТАВКИ

ДВАЖДЫ SECOND HAND — ТОЖЕ ИСКУССТВО

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

29 октября в художественной галерее «Жильбел» открылась выставка живописи Руслана Вашкевича. Имя этого художника уже известно в кругах ценителей живописи Минска, Москвы и Амстердама. Благотворительный аукцион Сотбис в 1998 году приглашал его к участию в акции, проходившей в московской гостинице «Метрополь». Стремительный успех автора способствует скорому рождению все новых серий живописных полотен.

Минский вернисаж под названием Second second hand продолжил тему Second hand, начатую художником еще в 1997 году. Отличие этой выставки от предыдущего цикла — экспериментирование с сюжетами полотен великих мастеров прошлого. Это серия копий портретов Ван Гога, выполненных с натуры. Согласно пояснительной записке, своеобразной игре слов под названием «Портрет Нацевского М. и одна его картина», пять копий с репродукций автопортретов Ван Гога на самом деле являются оригинальными произведениями искусства. Это стало возможным благодаря поразительному внешнему сходству художника М. Нацевского и Винсента Ван Гога. Непридуманное открытие Вашкевича подтверждают фотоматериалы и личное присутствие Нацевского на выставке. Интересны также двойной портрет, где один из персонажей — придворный шут, известный нам благодаря кисти великого Веласкеса, и технически сложная репродукция «Девочки на шаре» великого Пикассо. Композиция испанца зеркально перевернута. В



тексте рядом с работой выражается сожаление по поводу того, что современные технологии репродуцирования произведений искусства заменяют нынешнему зрителю оригиналы. И случается, что настоящие картины некоторых разочаровывают.

Выставку удостоили своим вниманием постоянные гости галереи, празднующей в эти дни свое 10-летие. Было на удивление много художников, которые обычно не посещают выставки своих коллег.

Очевидно, что молодой художник порадовал зрителей оригинальным авторским видением. Он, несомненно, интересная фигура на небосклоне белорусского современного искусства. Единственное, чего ему не хватает,— это хороших манер.

АНДРЕ БРЕТОН В СЮРРЕАЛИСТИЧЕСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ

Елена ДАНЕЙКО

В минувшую субботу в Национальной библиотеке закончила свою работу выставка, посвященная творчеству автора «Манифеста сюрреализма» Андре Бретона. Имена, которые долгие годы игнорировало официальное советское искусствоведение, становятся известными не только узкому кругу ценителей прекрасного.

Во время первой мировой войны Андре Бретон работал в психиатрических отделениях военных госпиталей в тылу и на фронте. В письмах к друзьям он писал, что учение Фрейда вдохновляет его на поиск неожиданных словесных конструкций. Аполлинеру, которого Бретон почитал как прекрасного собеседника, он говорил, что ничто не поражает его так, как интерпретации сумасшедших.

Сообщество сюрреалистов, как и всякое объединенное общими идеями творческое содружество, никогда не было единым. В 1923 году группа представляла собой созвездие на грани распада, периодически разрываемое противоречиями и разными политическими пристрастиями. Журналистская деятельность, которой многие сюрреалисты были вынуждены зарабатывать себе на хлеб насущный, расценивалась некоторыми в их среде как измена. Арагона, например, критиковали за то, что он согласился в течение нескольких месяцев руководить литературно-театральным еженедельником «Paris Journal».

Что стало основой литературного объединения сюрреалистов (surrealisme в буквальном переводе с французского означает сверхреализм), сформулировал Андре Бретон в опубликованном в 1924 году первом «Манифесте сюрреализма»: *«...бесконтрольное автоматическое воспризведение сознания и подсознания, выраженное вербально, письменно или каким-либо иным способом»*.

В одной из первых статей Бретона «Почему я беру на себя руководство сюрреалистической революцией» есть такие строки: *«Мы не хотим принимать никакого участия в преступлениях, которые люди совершают друг против друга...У нас нет никаких гражданских предубеждений... Мы отстаиваем принципы любой революционной деятельности...»*.

По материалам, опубликованным в журнале «Сюрреалистическая революция», можно проследить разногласия, политические пристрастия, а после и раскол в рядах членов этого движения. На страницах журнала произведения Арагона, Элюара, Десноса, Арто и Лери соседствовали с репродукциями картин Пикассо, Массона, Миро, фотографиями Атже и Мана Рея. Немногие издания могли предложить читателям такие взаимосвязанные и в то же время совершенно различные тексты и иллюстрации.

В 1926 году Бретон публикует «Второй манифест сюрреалистов», в котором критикует своих недавних собратьев по литобъединению, не пожелавших разделить его взгляды на будущее сюрреализма. И до самой своей смерти в 1966 году Андре Бретон сохранил способность восхищаться и верить, что человек будет стремиться к освобождению от того, что мешает ему быть самим собой.

КИНОВЕСТИ

КИНО, КАКОГО В МИНСКЕ ЕЩЕ НЕ СЛЫШАЛИ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

3-4 ноября минский кинозритель сможет, наконец, почувствовать себя европейцем. Столица получит возможность оценить общемировое удовольствие — стереофоническую систему звучания кинокартины на широком экране. Реконструированный и комфортабельный во всех отношениях кинотеатр «Аврора» встретит первых зрителей американским фильмом «Столкновение с бездной». Следующим кинотеатром, обладающим шестью (вместо одной) звуковыми дорожками, станет «Москва». Вскоре этот кинотеатр должен представить скандальный «Армагеддон» во всей его красе.

Как сообщил руководитель «Киновидеопроката» Василий Коктыш, сейчас в остановленной на реконструкцию «Авроре» заканчиваются монтажные работы. Все технические вопросы по установке системы долби помогают решать немецкие специалисты.

Для премьерных показов американские фильмы выбраны не случайно. Российских или белорусских кинокартин для подобной системы звука еще не выпускают. Известно только о намерении Никиты Михалкова соответственно переозвучить «Сибирского цирюльника» для мирового проката.



Подготовленные для минчан фильмы можно назвать новинкой сезона, что соответствует новой закупочной политике «Киновидеопроката». Отныне решено приобретать исключительно зрелищные и высокобюджетные фильмы класса «А». А также по возможности сократить разрыв между премьерными демонстрациями в Европе, Москве, Санкт-Петербурге и у нас. По мнению кинопрокатчиков, это должно способствовать наполнению пустующих кинозалов страны и гарантировать окупаемость приобретенных дорогих кинолент.

Хотя отечественная «Аврора» обещает несколько повысить степень комфортности просмотра, цена билетов определена в размере всего BLR 100 тыс. К примеру, в «Кинополисе» Бонна в августе этого года за билет на премьеру «Армагеддон» зрители платили около DEM 15. В Москве вход в кинотеатры подобного типа на вечерний сеанс стоил порядка $20.

Скандала, подобного московскому, с демонстрацией «Армагеддона», как заверяет директор «Киновидеопроката» Василий Коктыш, в белорусской столице не предвидится. Напомним, что депутаты российской Госдумы в самом начале октября пригласили за вызов в зал заседаний главы Комитета по кино Армена Медведева. Его присутствие было необходимо для дачи объяснений по поводу того, каким образом в прокате оказался фильм, дискредитирующий образ русского космонавта и достижения национальной космонавтики в целом. Примечательно, что, по утверждению московской прессы, сами депутаты крамольной картины не видели, но о ее обидном для себя смысле хорошо осведомлены. А сцена, вызвавшая недовольство, такова.

Как обычно, команда лучших американских ребят, на этот раз во главе с легендарным Крепким Орешком, ценой своей жизни спасает мир от очередной катастрофы. В космосе необходима поддержка русских. Однако взору героев на станции «Мир» предстает пьяный русский космонавт в шапке-ушанке да проплывающие мимо балалайка и бутылка водки. Особенно обидно за соседнюю державу становится тогда, когда в один из самых ответственных моментов примитивное оборудование на космической станции русских выходит из строя и станция «Мир» взрывается. После вынужденной пересадки на американский корабль и отказа его технических систем русский астронавт на глазах потрясенных американских коллег просто разбивает монтировкой аппаратуру, объясняя, что только так можно надеяться на запуск корабля. Как ни странно, у него получается... Понятно, что образ безобидного дурачка-разгильдяя при показе фильма в Бонне очень развеселил зарубежную публику.

Но в Беларуси фильм не запретят. *«Незачем нагнетать страсти. Никто нашим кинематографистам не запрещает снимать фильмы, способствующие повышению престижа и самосознания нации»*,— прокомментировал «Армагеддон» Василий Коктыш.

СПРАВКА «БДГ».

Уже более десяти лет кинофикация в Беларуси не развивается ни интенсивными, ни экстенсивными методами. За прошедшие двадцать лет была осуществлена реконструкция только одного кинотеатра «Победа». Все остальные кинозалы столицы сильно обветшали. Из-за аварийной ситуации на грани остановки находились «Октябрь», «Электрон», «Салют» и «Берестье». В 1998 году во всех кинотеатрах Минска был проведен тот или иной вид ремонта. Сумма, выделенная горисполкомом (неполных BLR 5 млрд), пошла на ремонт «Октября» и «Салюта», а также на подготовку проектно-сметной документации по реконструкции «Центрального».

Впервые в Беларуси при финансовой поддержке горисполкома закуплено немецкое звуковоспроизводящее оборудование системы долби, обеспечивающее стереофоническое звучание фильмов.

Всего в 1991 году кинотеатры столицы посетили 13 млн зрителей. В 1986 году каждый житель Минска в среднем посещал кинотеатр 13 раз в год. За весь 1997 в кино сходили 1,04 млн минчан, то есть на каждого жителя столицы пришлось в год по 0,6 посещений. Эта ситуация повергла работников отрасли в растерянность. Ежегодный план по увеличению посещаемости кинотеатров на 1,2% не выполнялся начиная с 1991 года. В январе 1998 года благодаря своевременному приобретению «Титаника» посещаемость кинозалов выросла в 2,3 раза. «Киновидеопрокат» в этом году рассчитывает выручить в три раза больше средств от продажи билетов, чем в прошлом году. Тем более, что с 5 октября их стоимость немного увеличилась.

Для поддержания зрительского интереса «Киновидеопрокату» необходимо закупать не менее 80 картин в год. На приобретение новых фильмов в этом году уже истрачено BLR 5,5 млрд (тогда как за весь прошлый год — только BLR 1 млрд). До конца 1998 года планируется закупить «Секретные материалы», снятые по мотивам популярного телесериала, а также два детских фильма «Бетховен-2» и «Полли», картину для семейного просмотра «Золушка, история любви» и другие.

Среди российских фильмов выбрать что-то стоящее, по словам Василия Коктыша, к сожалению, чрезвычайно трудно. На последнем московском кинорынке из просмотренных девяти кинолент после долгих раздумий остановились на одной — остросюжетном боевике «Юкка» с Игорем Бочкиным в главной роли. В очередной раз придя к невеселому выводу относительно качества постсоветского кино (*«сами снимаете — сами и смотрите»*), «Киновидеопрокат» не смог отказаться от покупки хотя бы одной русскоязычной картины.

Остается надеяться на отечественную киноиндустрию. Из произведений «Беларусьфильма» для проката взята кинокомедия «Три женщины, один мужчина». Фильм снят Виталием Дудиным по сценарию Виктора Мережко. В главных ролях Нина Усатова и Ростислав Янковский. Работе прочат успех «Белых рос». На большом экране зрители смогут посмотреть еще два фильма белорусского производства — «Падение вверх» и «Маленький боец».

Острая нехватка валюты у кинопроката страны ведет не только к вынужденному отказу от покупок многих зрелищных кинокартин — отсутствует и реклама премьерных показов. А ведь именно благодаря ей, будучи наслышанными об успехе премьер за рубежом, минчане охотно шли на «Титаник», «Лучше не бывает», «Человек в железной маске», «Затерянный мир» и одну из последних новинок — «Шакал» — с Брюсом Уиллисом и Ричардом Гиром в главных ролях. Кинорепертуар сегодня строится с расчетом на то, чтобы заставить зрителей оторваться от телевизоров. Для этого в Минске состоится показ фильмов «Секреты Лос-Анджелеса», «Один дома-3», «Без лица», «Столкновение с бездной» и других.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

НА БРЕСТЧИНЕ «НАКРОЮТ» «КУЛЬТУРУ»

Юрий ШАПРАН

28 октября в Бресте появился шеф Национальной белорусской телерадиокомпании Григорий Кисель. Сразу по прибытии он встретился с главой областной «вертикали» Владимиром Заломаем. Беседа длилась более часа и захватила даже обеденное время. На вопросы «БДГ» отвечает Григорий КИСЕЛЬ.



— Несколько слов о целях вашей поездки в Брест. О чем шел разговор и о чем удалось договориться с председателем Брестского облисполкома?

— Суть очень проста. Руководство Национальной Белорусской телерадиокомпании считает, что то положение, в котором находятся все областные теле- и радиостудии, ненормальное. Сегодня в системе Гостелерадио РБ каждая областная студия вещает по 1-1,5 часа в день как по телевидению, так и по радио. Намечено перевести все студии на собственное вещание, на собственные каналы и частоты. В Могилеве и Витебске на базе телерадиообъединений мы уже создали структуры, которые вещают следующим образом: эфирное время в Могилеве ежедневно составляет 7 часов, а радио — 10; в Витебске соответственно — 10 часов и 4. Это в течение последнего года.

Следующей студией с собственным каналом и частотой вещания должна стать Брестская. Тут имеются все условия — как технические, так и творческие. Поэтому мы решали проблему открытия собственного телевещания: с нового года — 4 часа в сутки, к концу первого полугодия — 6, а к концу 1999 года — 8-10 часов. Сейчас решаем вопросы финансовые и технические. Пока подход такой — разовые финансовые вливания для закупки техники, так как она очень дорогая. Мы полагаем, что с началом нормального вещания Брестская областная телестудия будет сама себе зарабатывать на жизнь и даже иметь прибыль.

— А на каком канале предполагается вести вещание?

— Будет задействован канал «Культура» (бывший Санкт-Петербургский канал) в вечерние часы, начиная с 18.00 (или с 19.00). Но есть две проблемы.

Первая — это небольшой охват территории области. По заданию правительства эта проблема решается Министерством связи. 22 октября с участием губернаторов областей состоялось специальное заседание у главы Администрации президента, где было принято решение о создании в кратчайшие сроки технических возможностей для повсеместного распространения и приема канала «Культура».

Будет расширяться сеть передатчиков, чтобы за полтора года охватить всю территорию Беларуси. Конечно, ценность канала велика, но свято место не бывает пусто. Эти частоты будут передаваться областным студиям для собственного вещания.

Вторая проблема. Чтобы каким-то образом смягчить реакцию аудитории, будет принята смешанная сетка вещания, то есть наиболее популярные передачи канала «Культура» будут записываться и показываться зрителям. Может быть, не в тот день, не в то время, но это будет делаться.

— Это решение было принято на вашем уровне или сам президент поставил такую задачу?

— Президент ставит задачу глобального характера: каждая область должна иметь полноценное вещание. Но какая это должна быть частота, какой передатчик — эти вопросы решают Гостелерадио и Минсвязи РБ.

— Не думаете ли вы, что часть телезрителей будет очень недовольна таким решением?

— А кто сказал, что канал «Культура» или иной канал мы должна оплачивать? Напомню, что трансляция на Беларусь телепередач каналов ОРТ, РТР и «Культура» оплачивается нашим бюджетом, Национальной телерадиокомпанией. НТВ — единственная компания, которая платит сама. Возникает вопрос: почему мы должны развивать другие структуры, а собственное вещание не финансировать? Думаю, мы должны поддерживать собственную культуру, свои кадры, делать программы для своего зрителя. Недовольство не нужно подавлять какими-то словесными аргументами. Нужно делать это хорошей программой.

Канал «Культура» никто не закрывает. Надо осознать, что существуют разные способы доставки телевизионного сигнала — через спутник, через «тарелку», через кабельное телевидение. Мы просто забираем белорусскую эфирную частоту, которую отдаем местному телевидению. Но так как люди хотят смотреть канал «Культура», то по закону замещения пустых мест появляются структуры, которые ставят коллективные приемные антенны или проводят кабель. Это могут быть коммунальные службы. Кстати, в одном из микрорайонов Минска бесплатно для жильцов, за счет городского бюджета, были сделаны коллективное приемное устройство на 20 каналов и разводка по жилым домам. Бывает и платная установка, но плата минимальная. То есть мы не перекрываем поступление сигнала в Беларусь.

Поступление любого сигнала московских телевизионных каналов должно быть их, а не нашей проблемой. Но в силу каких-то ситуаций, оставшихся в наследство от Союза, сложилось так, что мы взяли на себя эту функцию.

— Вы считаете, что творческий потенциал работников областного телевидения сможет конкурировать с российским каналом «Культура»?

— Потенциал журналистского корпуса Брестской области достаточный.

— А в Могилеве и Витебске пошли именно по такому варианту?

— Нет, там областные студии вещают на частоте канала НТВ. Но все частотные ресурсы — это собственность нашего государства. И государством принято решение, что все области республики в перспективе будут вещать на канале «Культура».

Разговоры о том, что мы что-то перекрываем или закрываем, не стоят выеденного яйца. Возьмем ситуацию в России — ОРТ, РТР и так далее. Там никто ничего не закрывал, просто частоты распределили между своими национальными студиями. И сегодня телекомпании вещают через кабельное и эфирное телевидение благодаря вновь созданным фирмам. И проблемы не существует. А у нас считают, что мы должны все транслировать и все оплачивать. Это неправильно.

— Несмотря на достижения белорусского телевидения и радио, сам президент тем не менее отпускал критические стрелы в адрес белорусского телевидения и высказывал недовольство по поводу его уровня. Это дало повод даже утверждать, что на смену вам должен прийти Александр Зимовский. Что вы думаете по этому поводу?

— Президент правильно критиковал и имеет право критиковать любого чиновника, в том числе меня. И если по каждому поводу критики президентом любого должностного лица начинать прорабатывать вариант его освобождения от должности, работать будет некому! В принципе смена кадров, в том числе и на моей должности, неизбежна. Я не знаю, когда она произойдет. Просто работаю и об этом не думаю. Тот, кто меня назначал, может меня и освободить — по мотивации или без мотивации, и я обязан подчиниться этому решению. Но я работаю, в том числе с Зимовским.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ПОЧЕМУ АВТОЦЕНТР MAZDA-ХОЛПИ ОСТАНОВИЛ РЕКЛАМУ НОВОЙ MAZDA 323?

...СЕГОДНЯ У НАС ЕСТЬ НОВОСТИ ГОРАЗДО БОЛЕЕ ИНТЕРЕСНЫЕ И ЗАХВАТЫВАЮЩИЕ

Сергей БЫСТРОВ

Когда из эфира и из газет внезапно пропала весьма интригующая реклама новой модели от MAZDA, известной своим агрессивным звучанием, мы очень удивились и даже немного испугались.

Мысли были разные: от нехороших (что-то случилось), парадоксальных (MAZDA решила установить рекорд Гиннесса на самую короткую рекламную кампанию), до самых оптимистичных (все уже продано на год вперед).

Все наши сомнения развеял директор автоцентра MAZDA-ХОЛПИ - Дмитрий КОЗЛЕНОК:

— Да, действительно новая MAZDA 323 оказалась очень удачной моделью. По мнению авторитетных экспертов московских журналов «За рулем» и «Авторевю», новая MAZDA 323 вобрала в себя все лучшее от своих конкурентов и, добавив чисто «маздовское» удовольствие от езды и комфорт, превзошла самые смелые ожидания. Закономерен тот факт, что практически все автомобили расписаны на полтора месяца вперед.

Однако - это не главная новость. Есть известия гораздо более интересные и захватывающие. ***Причиной всему послужила новая мировая экономическая ситуация. Соотношение цен на автомобили резко изменилась. Теперь MAZDA 626, которая уже доказала свое превосходство и по комфорту, и по надежности, и по экономичности, и по комплектации, стоит значительно дешевле своих европейских конкурентов. Приведу такие данные по ценам на базовые комплектации у минских дилеров:***



Как видите, разница в цене очень существенная и везде она в пользу MAZDA 626.

— *Это что касается MAZDA 626, а как насчет других моделей?*

— Так как MAZDA 323 была изначально дешевле, чем 626, то ее изменения коснулись в меньшей степени. Xedos 9, наоборот, потерял в «весе» еще больше, чем 626, только уже в своей «весовой категории».

— *А как долго, на ваш взгляд, продлится нынешняя ситуация?*

— Думаю, до конца года мы удержим статус-кво.

— Итак, если перефразировать слова вашей же рекламы, то получится: *из лучшего выбираешь надежное - покупаешь MAZDA 626, из цен выбираешь лучшую - снова покупаешь MAZDA 626.* ***Парадокс.***

— Нет, скорее закономерность для тех, кто грамотно работает и заботится о благосостоянии своих клиентов. Хотя, дорогие друзья, вряд ли теперь нужно об этом спорить. Теперь надо действовать. Автоцентр MAZDA до конца года гарантирует вам лучшие цены. Звоните, приходите.



Автоцентр MAZDA-ХОЛПИ,
Минск, Шаранговича 1,
Автомобили Тел.: 259-00-85, 251-12-98, 211-57-71
Запчасти, сервис Тел.: 215-11-92
Брест, тел.: /0162/ 20-09-49, 20-02-37

АФИША

* * *

В понедельник в Могилеве состоится торжественное открытие 4-го Международного фестиваля «Золотой шлягер». В церемонии, как ожидается, примет участие президент Александр Лукашенко.

* * *

3-5 ноября в Республиканском колледже искусств пройдут 5-е Свято-Евфросиньевские педагогические чтения, организованные центром православного просвещения, Белорусской Православной Церковью и Министерством образования.

* * *

4 ноября в 19.00 в Центре национальных культур состоится заключительный концерт 2-го Республиканского фестиваля национальных культур.

* * *

5 ноября в Национальном театре оперы — премьера спектакля «Брачный договор» Дж.Россини.

* * *

5 ноября в 18.00 в концертном зале «Минск» состоится гала-концерт участников международного фестиваля «Золотой шлягер».

* * *

6-8 ноября в Гродно будет проходить Республиканский фестиваль творческой молодежи.

КОНФЕРЕНЦИИ

* * *

2-4 ноября в Академии последипломного образования Министерства образования Беларуси состоится республиканский семинар по проблемам перехода на новое содержание языкового и литературного преподавания и по новым подходам к преподаванию белорусского языка и литературы.

АКЦИИ

* * *

4 ноября с 8.00 до 10.00 сторонники свободного профсоюза проведут пикетирование у здания Федерации профсоюзов Беларуси с целью выражения позиции профсоюзов по социально-экономическим вопросам.

* * *

4 ноября в 19.00 на площади Якуба Коласа столицы сторонники коммунистической партии проведут пикет в защиту социальных прав трудящихся.

* * *

4 ноября в 18.15 в минском кинотеатре «Победа» начнется торжественное собрание, посвященное 81-й годовщине Великой октябрьской социалистической революции. Организаторы — ЦК партии коммунистов белорусской и ЦК Ленинского коммунистического союза молодежи.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 27 2.11.98

Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №648, от 01.07.98г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Начальник рекламной службы: Сергей СКОРОХОД
Рекламная служба: Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ
Отдел спецпроектов: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ, Сергей ЛЕМЕШОНОК

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220039, Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж
ТЕЛЕФОН: (017) 285-08-97, 224-95-70
ФАКС: (017) 216-25-85

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 216-25-87
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99
Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
1-й завод 11 700
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 1229
Подписано в печать 31.10.98 в 16.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю